

# *BaneTele*

ÅRSRAPPORT 2004

## In transit

BaneTele er en unik aktør i et sterkt ekspanderende bredbåndsmarked og disponerer et landsdekkende fibernett med overlegen kapasitet og kvalitet. Vi er en rendyrket produsent av transporttjenester, nøytral i forhold til hvem som er leverandør eller distributør av innhold.

2004 markerte avslutningsåret på en omstillingsperiode for BaneTele. Snuoperasjonen med store omstillinger er nå avsluttet. Egenkapitalen er utvidet\* og selskapet står finansielt, produkt- og kompetansemessig sterkt posisjonert for lønnsom vekst og videre utvikling.

Velkommen til beretningen om 2004, året som har dannet grunnlaget for den dynamikken som nå preger vår bedrift.

BaneTele er klar for reisen!

### Innhold:

Nøkkeltall	s. 2
Selskapspresentasjon	s. 3
CEO har ordet	s. 6
Årsberetning	s. 8
Resultatregnskap	s. 12
Balanse	s. 14
Noter	s. 16
Revisjonsberetning	s. 27
Kontantstrømoppstilling	s. 28
Ledelsen	s. 29
English summary	s. 30

\* Rent formelt endelig besluttet av Stortinget i mars 2005.



## Nøkkeltall

Tall i mill kr	2004	2003	2002
<b>Driftsinntekter</b>			
Salgsinntekter	583	547	602
<b>Resultat</b>			
Driftsresultat ekskl. avskrivninger (EBITDA)	90	104	10
Driftsresultat	4	22	-75
Årsresultat	-45	-26	-142
<b>Kapital</b>			
Egenkapital pr. 31.12	35	79	106
Totalkapital pr. 31.12	848	821	894
Egenkapitalandel (%)	4,1 %	9,7 %	11,8 %
<b>Ansatte</b>			
Antall ansatte pr. 31.12 (inkl. midl.)	148	145	180
Medarbeidertilfredshet	4,30	4,25	4,29
<b>Kundelojalitet</b>	60	55	51

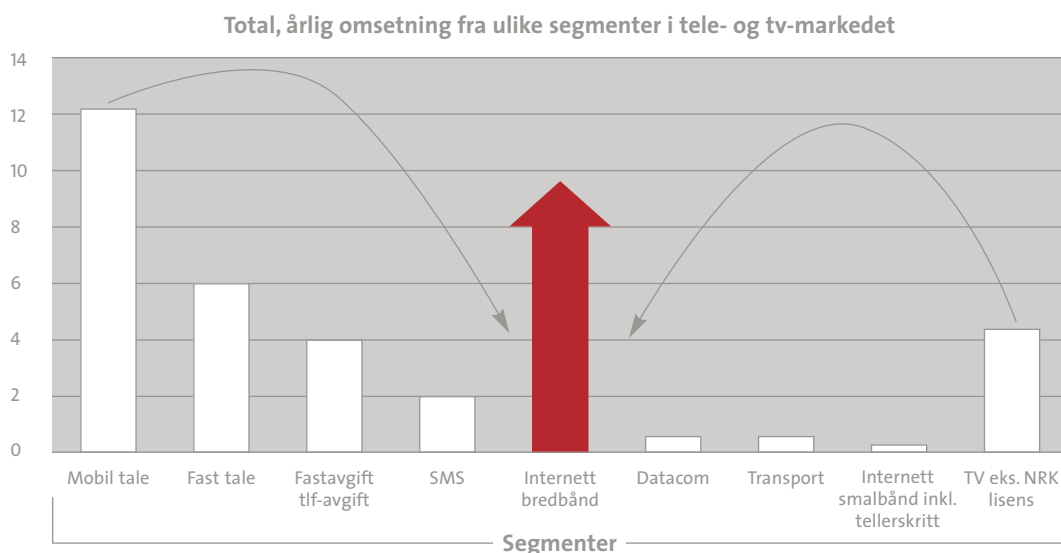
## Om BaneTele

I det sterkt voksende markedet for bredbåndstjenester er BaneTele unikt posisjonert. Selskapet er ett av bare to norske selskaper med et landsdekkende høyhastighets bredbåndnett i Norge, og det eneste som kan tilby en innholdsnytral distribusjon av all form for bredbåndskommunikasjon. Dette gjør at selskapet har en nøkkelposisjon for å skape bærekraftig konkurranse i det norske bredbåndsmarkedet. På de neste sidene beskrives bredbåndsmarkedet og selskapet BaneTele.

### ●●● Bredbåndsmarkedet

Bredbåndsmarkedet i Norge er, til tross for en sterk utvikling de siste årene, fortsatt i en oppstartsfase. Ved utgangen av 2004 var ca. 30 prosent av norske husstander tilkopleet Internett via bredbånd, og ved utgangen av 2005 forventes det at dette tallet har vokst til ca. 45 prosent. Samtidig øker antallet tilbydere i markedet sterkt.

I 2004 og inn i 2005 er bredbåndsmarkedet fortsatt preget av at utbygging og dekning er viktigste konkurransekriterier. Markedet er fokusert på å bygge ut bredbåndnettene ytterligere. Konkurransen kombinert med teknologisk utvikling fører til et begynnende prispress og stor grad av kannibalisering av tradisjonelle tjenester som nå kan leveres over bredbånd: (se figur under)



(Kilde: BaneTele og Norsk Telecom AS)

Dette innebærer at markedet nå tilbyr langt mer båndbredde for samme pris. I årene fremover forventes det en reell prisnedgang på mange tradisjonelle tjenester når de realiseres over bredbånd. Bredbåndsmarkedet går nå inn i neste fase der vi vil se en økt fokus på innovasjon og produktutvikling. Vi vil også oppleve en strukturemessig konsolidering av aktørene. BaneTele har ambisjoner om å spille en sentral rolle i begge disse prosessene.

### ●●● Bredbåndssdekning

BaneTele er opptatt av å kunne tilby størst mulig bredbåndssdekning til sine kunder.

Dette oppnår selskapet gjennom egne investeringer i ny transport- og aksess teknologi der dette forretningsmessig er interessant. Samtidig optimaliseres investeringsnivået gjennom samarbeidsmodeller mellom nettoperatører.

Utbredelsen av bredbånd skaper grunnlaget for videre vekst. Utbyggingen av lokale og regionale bredbåndnett i regi av lokale aktører pågår for fullt over hele Norge. BaneTeles fibernetts har fysiske grensesnitt mot flesteparten av disse nye nettstrukturene.

Med sterkt økende trafikk, vil alle netteiere oppleve økning av inntektspotensialet. I dagens marked er det imidlertid en utfordring å finne frem til gode modeller for hvordan trafikkinntektene fordeles når trafikken går fra et nett til et annet. BaneTele har derfor lansert Bredbåndsbørsen som en markeds plass der aktører kan tilby eller kjøpe bredbåndskapasitet. Hensikten er å komme frem til en markeds mekanisme der konkurransen virker effektivt i bredbåndsmarkedet, og hvor alle aktører kan utnytte det inntektspotensialet som ligger i økt trafikk.

### ●●● Innhold

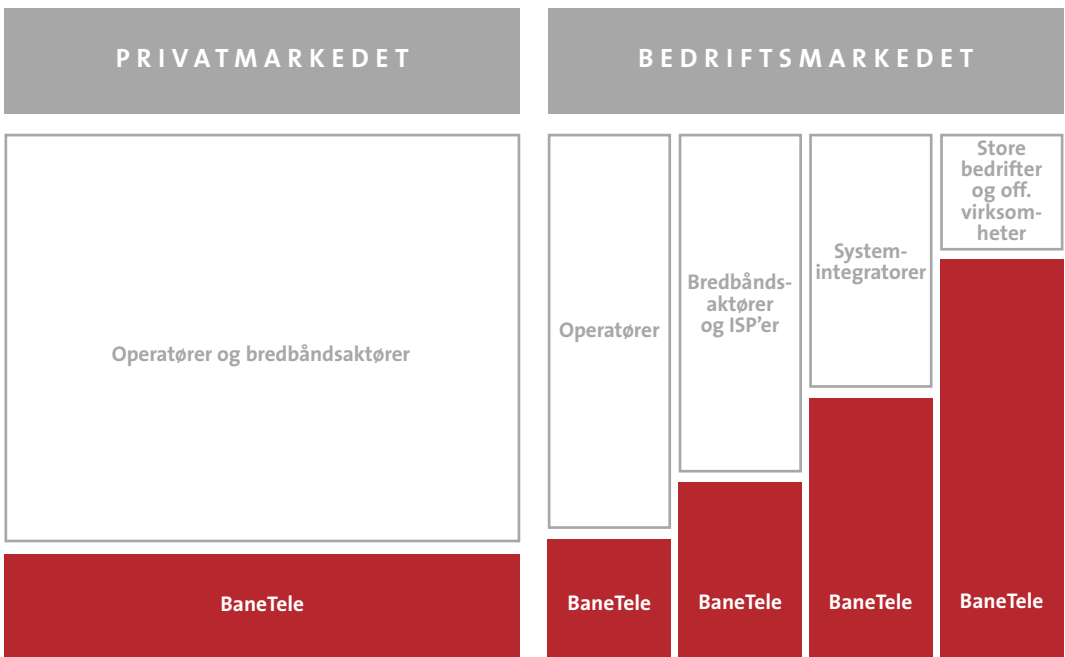
Etterhvert som bredbåndsnett når alle lokasjoner i Norge, vil fokus og konkurranse dreie over på innhold og tjenester. Både i bedrifts- og privatmarkedet vil nye tilbud utvikles for eksisterende behov som telefoni, TV og Internett. Samtidig vil nye tjenester som vi bare delvis kjenner i dag se dagens lys.

BaneTele har ambisjon om å være en proaktiv aktør som tilgjengeliggjør sitt nett med moderne, effektive transport-tjenester som støtter både eksisterende og nye applikasjoner og innholdstjenester. For å understøtte en utvikling hvor kunder fritt kan velge tjenester og innhold uavhengig av nett og transport, har BaneTele skapt konseptet "Digital Markeds plass". Dette er et konsept hvor tilbydere og kjøpere av digitale tjenester og innhold kan møtes.

### ●●● Markedsposisjon

Litt forenklet kan BaneTeles markedsposisjonering beskrives i følgende modell:

I privatmarkedet er BaneTele en leverandør av nettkapasitet til operatører og bredbåndsaktører som tilbyr bredbåndstjenester til husholdninger. BaneTele har ingen egne privatkunder. I bedriftsmarkedet har BaneTele en leverandørrolle overfor operatører, bredbåndsaktører og ISP'er. BaneTele leverer bredbåndskapasitet i det nasjonale nettet, og videre inn i Norges 40 største byer og regioner. Samtidig samarbeider BaneTele om trafikk med andre lokale eller regionale nettleverandører. Som leverandør til systemintegratorer kan BaneTele ta ansvar for en noe større del av verdikjeden, gjennom å levere bredbåndsnett med drift og utvikling. BaneTele betjener i tillegg direkte store geografisk distribuerte virksomheter innen privat og offentlig sektor som har kompetanse på å drive kommunikasjonsnettverk selv, mens de kjøper kapasitet og drift fra BaneTele.



### ●●● Hvor bredt er et bredbånd?

Det finnes ingen egentlig definisjon av begrepet bredbånd. Derfor brukes det i mange sammenhenger, og definisjonen er ofte farget av hvilket ståsted man har, eller hvilken type nett man tilbyr.

En definisjon som er tatt i bruk av flere, blant annet UNINETT, er at et bredbånd er et høykapasitets datanett som skal ha nok kapasitet til å bære høykvalitets video i sanntid til en eller flere brukere. Basert på dagens videoteknologi vil en videostrøm kreve overføringskapasitet på 5-7 Mbps (millioner bits eller tegn per sekund). For en vanlig husstand er det derfor ofte nok med en båndbredde på ca. 10 Mbps, mens en skole eller et borettslag med mer enn 20 samtidige brukere fort bør opp i 100 Mbps for å ha god nok kapasitet. Her foregår det imidlertid stadig teknologisk utvikling både på videoformat og på kabelkvalitet, slik at de faktiske kravene vil endres etter hvert som utviklingen skyter fart.

Det finnes en rekke bredbåndsteknologier. Her er noen av de mest vesentlige:

- xDSL (digital subscriber line, der x viser at dette er en samlebetegnelse for DSL-linjer). Dette er høyhastighets dataoverføring over eksisterende telefonlinjer (kobberkabel). ADSL er en slik linje som gir kapasitet mellom 384 Kbps og vanligvis opp mot 2 Mbps. SHDSL er det samme som ADSL, men "symmetrisk", det vil si at du får samme hastighet inn og ut, fra 500 Kbps til 4 Mbps. Disse teknologiene er ikke egentlig bredbånd ut fra definisjonen nevnt over, men vil kunne fungere godt for husholdninger og små bedrifter. VDSL er en ny DSL-teknologi som utnytter kobbernettet bedre, og kan teoretisk gi opp til 25 Mbps datakapasitet, men her er det store avstandsbegrensninger.
- Kabel-TV. Et kabelnett er tradisjonelt basert på en tykk kobberkabel (coaxial-kabel) som fremlegges til og inn i en bygning. I et kabel-TV nett er det fullt mulig å nå opp mot 20-30 Mbps.
- Radiooverføring. Radiobaserte bredbåndoverføringer er trådløs overføring av data over radiofrekvenser. Systemet benytter seg vanligvis av systemer mellom 2-11 Mbps, men langt høyere kapasitet er mulig.
- Satellitt. Bredbånd over satellitt er fortsatt under utvikling, men kan tilby høy kapasitet opp mot 50 Mbps.
- Strømnettet. Mange aktører benytter strømnettet til å bringe frem bredbåndssignaler. Dette nettet byr på en allerede eksisterende infrastruktur, og overføringshastigheten er noe begrenset.
- Faste, leide linjer. Det er mulig å leie egne faste linjer som i prinsippet kan kombinere flere av de teknologiene som er nevnt her. Disse linjene er eksklusive for brukeren, og kan teoretisk oppnå meget høy kapasitet.
- UMTS er den nye mobilstandard, som betegnes som 3G mobiltelefoni. Dette nettet kan foreløpig ta datatrafikk opp mot 2 Mbps.
- Fiberoptiske kabler. Fiberoptikk er en helt unik teknologi der data overføres som lyspulser. Fiberoptikk er overlegen hva gjelder kapasitet. En fiberkabel kan ha opp mot 100 Mbps tilgjengelig for samtlige brukere. Med dagens teknologi er fiberkablene tilstrekkelige for alle transportbehov i overskuelig fremtid.

BaneTeles kjernetilbud er et nasjonalt landsdekkende fibernet som dekker alle deler av landet. I den siste fremførelsen fra nærmeste fiberlinje og inn til en virksomhet kan flere eller alle de overnevnte teknologiene tas i bruk, alt etter tilgjengelighet og kostnad.

## Dekningskart





## Ferdig med snuoperasjonen – klar for vekst

For folk flest fremstår sikkert telemarkedet i Norge som et marked i sterk forandring. Vi som jobber i bransjen vet at vi bare så vidt har begynt å skrape i overflaten på alle de mulighetene den nye teknologien gir oss. Vår nære fremtid kommer til å by på kolossale endringer i forhold til det vi ser i dag. En latent, uforløst kraft kan spores under overflaten i det norske telemarkedet.

I denne prosessen har BaneTele en unik posisjon og mulighet. Vi er en av bare to aktører i Norge med et landsdekkende bredbåndsnett, og vi kan med stor grad av selvtillit hevde at vårt fibernett holder særdeles høy kvalitet. For oss er telekomselskaper, innholdsleverandører og bredbåndsselskaper kunder, og vi er nøytrale i forhold til hvilken type innhold som går over vårt nett.

Fremtiden kommer til å by på reell konkurranse – noe hele det norske samfunnet kommer til å ha nytte av. Kundene vil kunne oppleve en mer fornuftig prissetting. Bredbåndsaktørene rundt om i landet ligger allerede i startgropen for å nyttiggjøre seg den ledige kapasiteten de har i sine nett. Og ikke minst sitter de inne med en uforløst kreativitet med tanke på hva de kan tilby sammen med floraen av innholdsleverandører. Markedene er der, både lokalt, nasjonalt og internasjonalt. Det dreier seg om å samarbeide.

Som i alle andre transportmarkeder er det nødvendig å skille innhold og dekning, for å kunne skape den nødvendige dynamikken i markedet. Erfaringen fra andre transportmarkeder som for eksempel strøm- og telefonimarkedet, har vist at detaljstyring i offentlig regi aldri har vært en god løsning for å skape kreativitet og effektiv konkurranse. Likevel bør markedet følges nøye av det offentlige for å hindre overetablering eller, like skadelig for kreativiteten, monopolisering.

Rollen som nøytral nettleverandør og katalysator er viktig for et velfungerende tele- og bredbåndsmarked i Norge. Den passer for en uavhengig aktør som kjenner markedet, har ressursene og den faglige kompetansen som skal til. Og viktigst av alt; en aktør som disponerer et landsdekkende fibernett uten bindinger i forhold til innhold og tjenester som flyter gjennom det.

BaneTele har gjennom hele 2003 og 2004 forberedt seg på å ta denne rollen. I løpet av 2005 skal vi iverksette våre planer for fullt. Vi har vært gjennom vanskelige år, med usikkerhet både med hensyn til politisk oppdrag, strategi og ikke minst finansiell situasjon. 2004 markerte imidlertid avslutningsåret på snuoperasjonen. Vi har vært gjennom en snuoperasjon som gir oss grunnlag for positive resultater og videre vekst. Eieren har styrket selskapets egenkapital, noe som gir oss rammebetingelser for forsterket satsning. Vi har etablert en solid kundeportefølje med historisk gode og sterke relasjoner til samfunnsviktige referanse kunder som Jernbaneløst, Oslo Børs, Verdipapirnett, Nordpool, en rekke e-verk, sykehus og andre kunder. Vi har en meget kompetent og motivert arbeidsstab både i Oslo og i regionene.

BaneTele er riktig posisjonert som den uavhengige, alternative bredbåndsløstleverandøren. Vi skal levere våre produkter og tjenester til samtlige aktører i tele- og bredbåndsmarkedene og til store norske virksomheter. Vi skal gjennom samarbeid med lokale bredbåndssoperatører bidra til at sluttbrukerne fritt kan velge leverandør av innhold og tjenester til en riktig markedspris.

Vi driver innenfor en høyteknologisk bransje der utviklingen går raskt. BaneTele ligger langt fremme og ofte er det vi som selv besørger farten. For å opprettholde denne posisjonen investerer vi kontinuerlig i våre medarbeideres kompetanse. BaneTele har noen av Norges dyktigste eksperter innen dette markedet, det er vår oppgave å sørge for at denne kompetansen kommer våre kunder til gode.

Oppetid og driftsstabilitet av våre tjenester er blant de viktigste kriteriene når våre kunder velger leverandør. Proaktivitet og korte feilrettingstider er viktige suksessfaktorer, og konsekvent kvalitetssikring en viktig forutsetning for å lykkes.

For å si det enkelt: Vi har snudd selskapet. Vi har en fokusert og tydelig strategi. Vår eier har gitt oss muligheten og musklene, mens markedet i stadig økende grad etterspør våre tjenester. Nå er det vekst som gjelder, og vekst skaper vi gjennom å ha et tilbud som gjør at våre kunder kan vokse og utvikle seg i sine markeder, og dermed bruke BaneTeles tjenester mer. 2005 er bredbåndets og BaneTeles år.



Matthias Peter  
Adm. direktør  
BaneTele AS



# Årsberetning 2004

## ●●● Virksomhetens art

BaneTele AS er Norges eneste landsdekkende innholdsneutrale tilbyder av høykapasitets tjenester på nett. Selskapet disponerer et landsdekkende fiberoptisk høykapasitetsnett som er fundamentet for BaneTele AS' virksomhet. Høykapasitetsnettet består av en moderne og redundant fiberinfrastruktur langs jernbanelinjene, samt strømforeføringsnettet.

BaneTele AS' transportnett på ca. 12 500 km binder sammen byer og tettsteder over hele landet. Telenettet foregrener seg videre i større bynett basert på en kombinasjon av fiberoptiske kabler og trådløs teknologi. Dette sikrer en trygg og effektiv "dør-til-dør" leveranse, enten det er mellom byer eller mellom punkter innenfor en by.

BaneTele AS leverer fiber, bølgelengder, båndbredde/kapasitet (2 Mb/s til flere Gigabit/s) basert på SDH- og DWDM-teknologi samt Internett og datakommunikasjon til bedriftsmarkedet. I tillegg leveres IP- tjenester tilpasset ulike avanserte segmenter og brukerkrav fra telekommunikasjonsindustrien, ISPer, ASPer, teknologiske høyskolemiljøer osv. BaneTele AS leverer også telefoni og datakommunikasjon til mer enn 7 000 brukere til det jernbanerelaterte markedet.

Selskapet har hovedkontor i Oslo, og består av 5 regioner med hovedansvar for å tilrettelegge virksomheten innenfor det teknologiske området. Regionene betjenes fra lokale driftskontor i Bodø, med ansvar for Nord (Finnmark, Troms og Nordland), Trondheim, med ansvar for Trøndelag (Nord-og Sør-Trøndelag), Oslo med ansvar for Øst (Oslo, Akershus, Østfold, Hedmark og Oppland), Bergen og Ørsta, med ansvar for Vest (Rogaland, Hordaland, Sogn og Fjordane, Møre og Romsdal) og Porsgrunn, med ansvar for Sør (Buskerud, Vestfold, Telemark, Aust-Agder og Vest-Agder). Selskapets tekniske driftssentral (NOC, Network Operations Center) er lokalisert ved hovedkontoret.

## ●●● Positiv utvikling i 2004

Etter flere krevende år har BaneTele i 2004 tatt vesentlige skritt i en snuoperasjon av selskapet, og er nå teknologisk, markeds- og lønnsomhetsmessig i en positiv utvikling. Selskapets omsetning økte fra 547 millioner kroner i 2003 til 583 millioner kroner i 2004. Den positive utviklingen kan i hovedsak forklares med økt salgs- og markedsaktivitet samt fortsatt fokus på effektiv drift.

Selskapet vant i 2004 en rekke viktige kundekontrakter. Spesielt nevnes her omfattende leveranser til fylkeskommuner i Buskerud, Vestfold og Telemark, utvidede leveranser til Uninett, samt at en rekke større kundekontrakter ble fornyet i 2004. BaneTele opplevde i 2004 en sterk vekst i salg av IP-baserte kommunikasjonsløsninger til store nasjonale kunder innen privat og offentlig virksomhet. Omsetningen av IP-baserte kommunikasjonsløsninger har i 2004 passert 100 millioner kroner mot 5 millioner kroner i 2002. BaneTele opprettholdt også i 2004 sin sterke posisjon som en tung leverandør av stamnettkapasitet til mange teleoperatører og bredbåndsliverandører i Norge. Selskapet har i 2004 hatt betydelig fokus rundt effektivisering, kvalitets- og sikkerhetsarbeid samt kompetanseutvikling av de ansatte.

Driftsresultatet i 2004 inkluderer tap på tidligere inngåtte kontrakter som ble oppgjort i 2004. Selskapet har i 2003 og 2004 gjennomført en omfattende prosess for å få avklart tvister rundt disse kontraktene som har hatt sitt utspring helt tilbake fra 2001 og 2002. Utgangen av de viktigste tvisteforhold ble avklart i løpet av 2004 og medførte kostnader i størrelsesorden 34 millioner kroner. Driftsresultatet endte som følge av disse forholdene på -4 millioner kroner i 2004, mot 22 millioner kroner i 2003.

Selskapet har i 2004 reforhandlet avtaleverket rundt infrastrukturavtalen mellom BaneTele og Jernbaneverket. Partene har inngått en revidert avtale i februar 2005 som regulerer forholdene rundt langtidsleie av fiberinfrastruktur og noderom som sikrer BaneTele langsiktige og forutsigbare rammebetingelser.

### ●●● Tilførsel av ny egenkapital i 2005

Som følge av tap på tidligere inngåtte kontrakter i 2004, var egenkapitalen lavere enn 50% av aksjekapitalen ved utgangen av året. Videre vil det være nødvendig for selskapet å gjennomføre investeringer for å opprettholde selskapets markedsposisjon og positive økonomiske utvikling. Styret har derfor bedt Nærings- og handelsdepartementet om å vurdere en kapitalforhøyelse på 120 millioner kroner. I ekstraordinær generalforsamling i mars 2005 har kapitalforhøyelsen på 120 millioner kroner blitt vedtatt og ny egenkapital er blitt tilført selskapet.

### ●●● Finansiell markedsrisiko

BaneTele er i liten grad eksponert for endringer i valutakurser. Selskapet har derfor ikke inngått terminkontrakter eller andre avtaler for å redusere selskapets valutarisiko og derigjennom den driftstilknyttede markedsrisiko. Videre er BaneTele i begrenset grad eksponert mot endringer i rentenivået, da deler av selskapets gjeld har fast rente. Risiko for at motparter ikke har økonomisk evne til å oppfylle sine forpliktelser anses lav, da det i 2003 og 2004 ikke har vært vesentlige tap på fordringer. Det er ikke inngått avtaler om motregning eller andre finansielle instrumenter som minimerer kredittrisikoen i BaneTele. Selskapet vurderer likviditeten i selskapet som god, og det er ikke besluttet å innføre tiltak som endrer likviditetsrisiko.

### ●●● Fremtidig utvikling

Markedet for bredbåndstjenester opplever en sterkt vekst i alle kundesegmenter, noe som antas å vedvare i de kommende år. BaneTele er underleverandør til andre bredbånds- og tjenesteleverandører som betjener de ulike kundesegmenter, samt er selv leverandør til noen av de største og mest kommunikasjonsintensive organisasjoner i privat og offentlig sektor.

BaneTele kan ved inngangen til 2005 vise til en styrket egenkapitalsituasjon og økt omsetning. Selskapet har mot slutten av 2004 satt i drift en moderne plattform innen kobberbasert aksessteknologi (DSL). 26 sentraler i de største byene i Norge står klare for produksjon ved årsskiftet 2004/2005. Ytterligere utvidelser er budsjettet og planlagt i 2005. Denne teknologien gir selskapet mulighet å posisjonere seg for den pågående store markedsveksten innen bredbånd og muliggjør at BaneTele i større grad kan opptre som en leverandør av ende-til-ende kommunikasjonsløsninger. Selskapet har også foretatt en oppgradering av underliggende stamnettsteknologi (Ethernet over SDH og WDM/CWDM) samt støttesystemer for leveranse og drift av nettet.

Også i 2005 forventes det stor aktivitet blant mange av de lokale og regionale bredbåndsaktører. BaneTele AS er en sentral aktør i det norske bredbåndsmarkedet som kan bidra til en større samordning av en alternativ fastnettstruktur i Norge. Selskapet registrerer stor pågang fra regionale og lokale aktører i forbindelse med tjeneste- og innholdsleveranser til og fra sine lokale nett som knytter disse til en overordnet nasjonal nettstruktur som BaneTele AS disponerer.

Ved at BaneTele AS fremstår som en innholdsnytrale transportør, er selskapet en attraktiv distributør for en rekke leverandører av tjenester og innhold.

Arbeidet med effektivisering av driften og kundeorientering vil også i 2005 stå sentralt.

### ●●● Fortsatt drift

I samsvar med regnskapsloven § 3-3 bekreftes det at forutsetning om fortsatt drift er lagt til grunn ved avleggelsen av årsregnskapet. Til grunn for antagelsen ligger resultatprognoser for år 2005 og år 2006 og selskapets langsiktige strategiske prognoser for årene fremover.

### ●●● Miljørapportering

BaneTele AS' drift forurenser ikke miljøet. Utbygging av nett påvirker i svært begrenset grad miljøet.

## Årsberetning 2004, forts

### ●●● Arbeidsmiljø og ansatte

BaneTele AS hadde ved utgangen av året 148 ansatte, hvorav 142 fast ansatte og 6 midlertidige. Sykefraværet var på totalt 1581 dagsverk i 2004, og dette utgjorde 2 prosent av total arbeidstid i selskapet. Dette er en gledelig markant reduksjon i forhold til 2003, da sykefraværet var på 6,3 prosent. Selskapet antar at denne reduksjonen skyldes større grad av stabilitet i selskapet og positive fremtidsutsikter.

Det har ikke forekommet eller blitt rapportert alvorlige arbeidsuhell, ulykker eller nesten-ulykker i løpet av året. Arbeidsmiljøet betraktes som godt. Samarbeidet med de ansattes organisasjoner har vært konstruktivt og bidratt positivt til driften.

For å kunne utnytte de ansattes kompetanse på best mulig måte er det utviklet og implementert et kompetanse-system. Systemet registrerer medarbeidernes kompetanse, både historisk kompetanse, som utdanning og erfaring, men også viktig kompetanse den enkelte har som er nødvendig for BaneTele. Målet er å bruke denne kompetanse-basen til å organisere kunnskapen og læringen, samt økte muligheter for anvendelse og utvikling av medarbeiderne.

### ●●● Likestilling i virksomheten

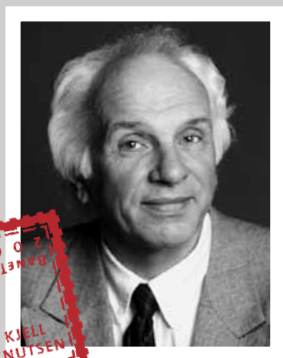
Kvinneandelen har økt noe fra 2003 (30), slik at fordelingen mellom kvinner og menn i 2004 har vært hhv 37 og 111. På mellomledernivå er det fire kvinner av totalt 23 ledere, og det er ved utgangen av året ingen kvinner i BaneTeles øvre ledelse (ledergruppen). Det er ikke avdekket større forskjeller mellom lønn for kvinner og menn i sammenlignbare stillinger. Fjorårets lønnsoppgjør ble bl.a benyttet til å løfte grupper på det nedre lønnsnivået i selskapet hvor det idag relativt sett er en overrepresentasjon av kvinner. Når det gjelder arbeidstidsordninger er det ikke avdekket ulikheter med utgangspunkt i kjønn. I bedriftens styre er det tre kvinner og fire menn, inkludert de tillitsvalgte representanter.

### ●●● Årsresultat og disponeringer

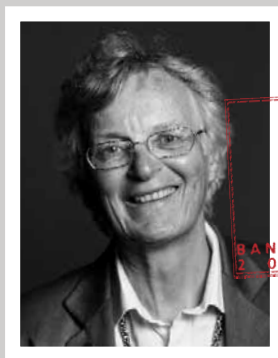
Styret foreslår at årets underskudd på kr 44 657 290 fremføres som udekket tap. Selskapet har ingen fri egenkapital.

*Styret takker de ansatte for stor innsats i en svært krevende periode for selskapet.*

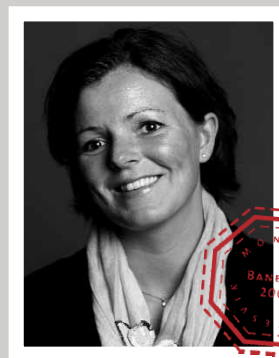
Oslo, 30 mars 2005



Kjell Knutsen  
Styremedlem



Ida Helliesen  
Styremedlem



Monika Skiftesvik  
Styremedlem



Matthias Peter  
Administrerende direktør



Bjørn Kristiansen  
Styreleder



Sigrun Sagedahl  
Styremedlem



Geir Drangland  
Styremedlem



Asbjørn Stuestøl  
Styremedlem

# Resultatregnskap

Tall i tkr	Note	2004	2003
<b>●●● Driftsinntekter</b>			
Salgsinntekter	16	583 418	547 195
<b>Sum driftsinntekter</b>		<b>583 418</b>	<b>547 195</b>
<b>●●● Driftskostnader</b>			
Leie av overføringslinjer og trafikkostnader	18	240 908	211 100
Lønnskostnader m.m.	2, 3	97 489	94 817
Avskrivning på driftsmidler	4, 5, 6	92 431	81 997
Nedskrivning av driftsmidler	5	1 430	0
Tap på tidligere inngåtte kontrakter	10	34 059	0
Annen driftskostnad	2, 7	121 378	137 235
<b>Sum driftskostnader</b>		<b>587 695</b>	<b>525 150</b>
<b>Driftresultat</b>		<b>-4 277</b>	<b>22 045</b>
<b>●●● Finansposter</b>			
Renteinntekter		2 001	2 741
Annen finansinntekt		244	712
Rentekostnader		-39 627	-48 706
Annen finanskostnad		-2 998	-3 232
<b>Resultat av finansposter</b>		<b>-40 381</b>	<b>-48 485</b>
<b>Ordinært resultat før skatt</b>		<b>-44 657</b>	<b>-26 440</b>
<b>Årsresultat</b>		<b>-44 657</b>	<b>-26 440</b>
<b>●●● Overføringer</b>			
Overført til udekket tap		-44 657	-26 440
<b>Sum overføringer</b>	<b>12</b>	<b>-44 657</b>	<b>-26 440</b>



# Balanse

## EIENDELER

Tall i tkr	Note	2004	2003
<b>●●● Anleggsmidler</b>			
<b>Immaterielle eiendeler</b>			
Lisenser og programvare	6,14	9 654	11 741
Goodwill	6,14	2 000	3 700
<b>Sum immaterielle eiendeler</b>		<b>11 654</b>	<b>15 441</b>
<b>Varige driftsmidler</b>			
Telenett under utførelse	5,14	61 540	16 880
Telenett, eid	5,14	231 675	226 117
Telenett, leid	5,14	380 566	408 955
Driftsløsøre, inventar o.a. utstyr	4,14	5 581	8 570
<b>Sum varige driftsmidler</b>		<b>679 362</b>	<b>660 522</b>
<b>Finansielle anleggsmidler</b>			
Periodiserte lånekostnader	16	2 667	4 192
Overfinansiering pensjonsforpliktelse	3	1 910	1 695
<b>Sum finansielle anleggsmidler</b>		<b>4 577</b>	<b>5 887</b>
<b>Sum anleggsmidler</b>		<b>695 593</b>	<b>681 850</b>
<b>●●● Omløpsmidler</b>			
<b>Fordringer</b>			
Kundefordringer	14	77 898	99 821
Andre fordringer	8,14	29 443	30 862
<b>Sum fordringer</b>		<b>107 341</b>	<b>130 684</b>
Bankinnskudd, kontanter o.l.	14	44 713	8 057
<b>Sum omløpsmidler</b>		<b>152 054</b>	<b>138 740</b>
<b>Sum eiendeler</b>		<b>847 647</b>	<b>820 591</b>

# Balanse

## EGENKAPITAL OG GJELD

Tall i tkr	Note	2004	2003
<b>●●● Egenkapital</b>			
<b>Innskutt egenkapital</b>			
Aksjekapital	13	112 000	112 000
<b>Sum innskutt egenkapital</b>		<b>112 000</b>	<b>112 000</b>
<b>Opptjent egenkapital</b>			
Udekket tap		-77 304	-32 646
<b>Sum opptjent egenkapital</b>		<b>-77 304</b>	<b>-32 646</b>
<b>Sum egenkapital</b>	<b>12</b>	<b>34 696</b>	<b>79 354</b>
<b>●●● Gjeld</b>			
<b>Avsetning for forpliktelser</b>			
Pensjonsforpliktelse	3	2 752	2 185
<b>Sum avsetning for forpliktelser</b>		<b>2 752</b>	<b>2 185</b>
<b>Annen langsiktig gjeld</b>			
Gjeld til kredittinstitusjoner	14, 17	261 487	288 705
Forskudd fra kunder	17	67 199	19 284
Ansvarlig lån	17	243 429	225 564
<b>Sum annen langsiktig gjeld</b>		<b>572 114</b>	<b>533 552</b>
<b>Kortsiktig gjeld</b>			
Gjeld til kredittinstitusjoner	14, 17	13 668	0
Leverandørgjeld		64 152	67 142
Skyldige offentlige avgifter		11 646	13 532
Forskuddsfakturert kunder	20	65 197	59 921
Annen kortsiktig gjeld	9	83 422	64 904
<b>Sum kortsiktig gjeld</b>		<b>238 085</b>	<b>205 500</b>
<b>Sum gjeld</b>		<b>812 951</b>	<b>741 237</b>
<b>Sum egenkapital og gjeld</b>		<b>847 647</b>	<b>820 591</b>

Oslo, 30. mars 2005



Matthias Peter  
Administrerende direktør



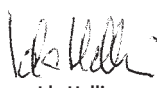
Bjørn Kristiansen  
Styrets leder



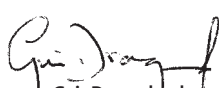
Kjell Knutsen  
Styremedlem



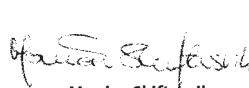
Sigrun Sagedahl  
Styremedlem



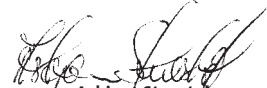
Ida Helliesen  
Styremedlem



Geir Drangland  
Styremedlem



Monica Skiftesvik  
Styremedlem



Asbjørn Stuestøl  
Styremedlem



# Note 1

## Regnskapsprinsipper

Årsregnskapet består av resultatregnskap, balanse, kontantstrømoppstilling og noter og er avlagt i samsvar med regnskapslov, aksjelov og god regnskapskikk i Norge. Årsregnskapet er basert på de grunnleggende prinsipper om historisk kost, sammenlignbarhet, fortsatt drift, kongruens og forsiktighet. Transaksjoner regnskapsføres til verdien av vederlaget på transaksjonstidspunktet. Inntekter resultatføres når de er opptjent og kostnader sammenstilles med opptjente inntekter. Betingede tap som er sannsynlige og kvantifiserbare, kostnadsføres.

### ●●● Inntektsføringsprinsipper

Driftsinntekter består primært av trafikkinntekter, abonnementsinntekter og etableringsinntekter fra telefoni, leide samband og leide nett, transport av datanettjenester og inntekter fra tjenester som Internett, webhosting og telelosji.

Trafikkinntekter inntektsføres i henhold til faktisk bruk / trafikk. Abonnementsinntekter inntektsføres over abonnementsperioden. Etableringsinntekter som mottas ved salg av nye abonnement inntektsføres ved salget dersom driftsinntektene ikke overstiger de direkte utgiftene. Dersom driftsinntektene overstiger de direkte utgiftene, inntektsføres disse over kontraktens levetid. Forhåndsbetalte leieavtaler periodiseres over avtalens løpetid.

### ●●● Omløpsmidler/kortsiktig gjeld

Omløpsmidler og kortsiktig gjeld omfatter normalt poster som forfaller til betaling innen ett år etter balansedagen, samt poster som knytter seg til varekretsløpet. Øvrige poster er klassifisert som anleggsmiddel / langsiktig gjeld. Omløpsmidler vurderes til laveste verdi av anskaffelseskost og virkelig verdi.

### ●●● Anleggsmidler/langsiktig gjeld

Anleggsmidler omfatter eiendeler bestemt til varig eie eller bruk. Anleggsmidler er vurdert til anskaffelseskost. Varige driftsmidler balanseføres og avskrives over forventet økonomisk levetid. Varige driftsmidler nedskrives til virkelig verdi ved verdifall som forventes ikke å være forbigående. Nedskrivningen reverseres når grunnlaget for nedskrivningen ikke lenger er til stede. Langsiktig gjeld balanseføres til nominelt beløp på etableringstidspunktet.

### ●●● Varige driftsmidler, påkostninger og vedlikehold

Varige driftsmidler balanseføres og avskrives lineært over forventet levetid. Vesentlige utskiftninger og oppgraderinger blir aktivert, vedlikehold og reparasjoner blir kostnadsført i perioden dette foretas. Vedlikehold av driftsmidler kostnadsføres løpende under driftskostnader. Påkostninger eller forbedringer tillegges driftsmidlets kostpris og avskrives i takt med driftsmidlet. Skillet mellom vedlikehold og påkostning regnes i forhold til driftsmidlets stand ved anskaffelse.

### ●●● Goodwill og andre immaterielle eiendeler

Goodwill oppstår ved kjøp av virksomhet hvor kjøpesummen overstiger verdien av identifiserbare eiendeler og gjeld. Direkte utgifter knyttet til utvikling av programvare for internt bruk er balanseført som immateriell eiendel i den utstrekning kriteriene for balanseføring er oppfylt. Vedlikeholdsutgifter og opplæringsutgifter resultatføres når de påløper. Kjøp av programvare som utgjør en integrert del av et fysisk driftsmiddel anses som en del av det fysiske driftsmidlet dersom dette utgjør den mest sentrale bestanddelen. Øvrig programvare behandles som immateriell eiendel.

# Note 1

## Regnskapsprinsipper, forts.

### ●●● Finansielle leieavtaler

Driftsmidler som er finansiert gjennom leieavtale (finansiell leieavtale), er balanseført til verdien av vederlaget i leieavtalen samtidig med den tilhørende forpliktelsen og vurderes etter de generelle vurderingsreglene.

### ●●● Bytte av tilnærmet like eiendeler

Ved bytte av eiendeler og tjenester vurderes hvorvidt mottatt eiendel eller tjeneste er tilnærmet lik den som ytes. Hvis slik likhet er til stede, foreligger ikke risikooverføring og avtalen blir gjenstand for kontinuitetsgjennomskjæring.

### ●●● Fordringer

Kundefordringer og andre fordringer oppføres til pålydende etter fradrag for avsetning til forventet tap. Avsetning til tap gjøres på grunnlag av en individuell vurdering av de enkelte fordringene. I tillegg gjøres det for øvrige kundefordringer en uspesifisert avsetning for å dekke antatt tap.

### ●●● Valuta

Pengeposter i utenlandsk valuta omregnes til balansedagens kurs.

### ●●● Likvider

I likvider inngår oppgjør fra kunder som er mottatt av selskapets bankforbindelse, men ikke overført ordinær bankkonto.

### ●●● Skatt

Skattekostnaden i resultatet omfatter periodens betalbare skatt og endring i utsatt skatt. Skattekostnaden fordeles på ordinært resultat og resultat av ekstraordinære poster i henhold til skattegrunnlaget. Utsatt skatt er beregnet med 28 % på grunnlag av de midlertidige forskjeller som eksisterer mellom regnskapsmessige og skattemessige verdier, samt ligningsmessig underskudd til fremføring ved utgangen av regnskapsåret. Skatteøkende og skatte-reduserende midlertidige forskjeller som reverseres eller kan reverseres i samme periode, er utlignet og nettoført. Selskapets utsatte skattefordel er ikke balanseført i 2004 i tråd med god regnskapskikk.

### ●●● Pensjoner

I selskapet er pensjonskostnader og pensjonsforpliktelser beregnet etter lineær opptjening basert på forutsetninger om diskonteringsrente, fremtidig regulering av lønn, pensjoner og ytelser fra folketrygden, fremtidig avkastning på pensjonsmidler samt aktuarmessige forutsetninger om dødelighet, frivillig avgang, osv. Pensjonsmidler er vurdert til virkelig verdi og fratrukket i netto pensjonsforpliktelser i balansen. Endringer i forpliktelsen som skyldes endringer i pensjonsplaner fordeles over antatt gjenværende opptjeningstid. Endringer i forpliktelsen og pensjonsmidlene som skyldes endringer i og avvik i beregningsforutsetningene (estimatendringer) fordeles over antatt gjennomsnittlig gjenværende opptjeningstid hvis avvikene ved årets begynnelse overstiger 10 % av det største av brutto pensjonsforpliktelser og pensjonsmidler. Ved regnskapsføring av pensjon er lineær opptjeningsprofil og forventet sluttlønn som opptjeningsgrunnlag lagt til grunn. Planendringer amortiseres over forventet gjenværende opptjeningstid. Arbeidsgiveravgift er inkludert i beregningene.

### ●●● Nærstående parter

Jernbaneverket har gjennom sitt tidligere eierskap i BaneTele AS vært en nærstående part til selskapet. Siden stiftelsen i 2001 er det inngått flere vesentlige avtaler mellom partene. Det vises til note 5 for nærmere omtale.

## Note 2

# Lønnskostnader, antall ansatte, godtgjørelser, lån til ansatte med videre

Tall i tkr	2004	2003
Lønninger	78 999	75 472
Arbeidsgiveravgift	12 016	12 450
Pensjonskostnader	4 558	5 032
Andre ytelser	1 916	1 863
<b>Sum lønnskostnader</b>	<b>97 489</b>	<b>94 817</b>

Gjennomsnittlig antall ansatte	148	147
--------------------------------	-----	-----

### ●●● Ytelser til ledende personer

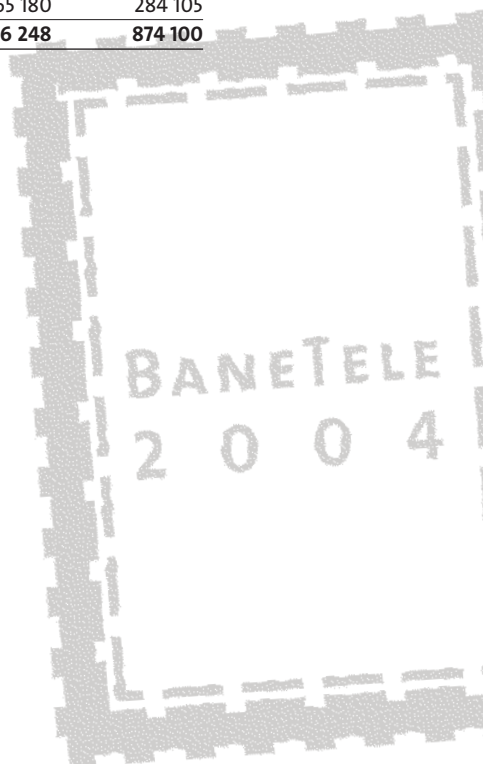
	2004	2003
Lønn inkl. pensjon til daglig leder	1 285	1 204

Ingen i selskapets ledelse har opsjons-/tegningsrettigheter. Selskapet har heller ikke ytet lån eller stillet sikkerhet for lån til noen i selskapets ledelse.

Det er utbetalt styrehonorar i 2004 med 642 tusen kroner.

### ●●● Honorar til revisor for 2004

Tall i kr	Regnskapet	Regnskapet	Totalt
	2004	2003	
Revisjon	298 927	291 068	589 995
Annen bistand	118 925	165 180	284 105
<b>Sum honorar</b>	<b>417 852</b>	<b>456 248</b>	<b>874 100</b>



## Note 3

# Pensjonskostnader og pensjonsmidler

Selskapet har to pensjonsordninger som gir de ansatte rett til avtalte fremtidige pensjonsytelser. Pensjonsordningene er organisert i livsforsikringselskap og Statens Pensjonskasse, og omfatter henholdsvis 133 og 13 personer.

Tall i tkr	Kollektiv ordning 2004	Kollektiv ordning 2003	Statens Pensjonsk. 2004	Statens Pensjonsk. 2003
Nåverdi av årets pensjonsopptjening	3 344	2 699	664	1 100
Rentekostnad på pensjonsforpliktelsen	547	402	381	540
Forventet netto avkastning på pensjonsmidler	-409	-476	-432	-579
Periodisert arbeidsgiveravgift	513	267	86	149
<b>Netto pensjonskostnad</b>	<b>3 995</b>	<b>2 892</b>	<b>699</b>	<b>1 210</b>

### ●●● Sikrede pensjoner

Beregnet pensjonsforpliktelse	13 837	9 799	7 299	9 540
Pensjonsmidler til markedsverdi	-12 827	-10 319	-7 737	-9 739
Ikke resultatført overgangsvirkning				-351
Ikke resultatført estimatendring og avvik	-2 927	-1 182	1 032	1 234
Arbeidsgiveravgift	7	7	84	96
<b>(Pensjonsmidler)/pensjonsforpliktelser</b>	<b>-1 910</b>	<b>-1 695</b>	<b>678</b>	<b>780</b>

Usikret pensjonsforpliktelse\* 2 074

**Sum (pensjonsmidler)/pensjonsforpliktelse -1 910 2 752**

Diskonteringsrente	5,5 %	6 %	5,5 %	6 %
Forventet lønnsregulering/pensjonsøkning	3 %	3 %	3 %	3 %
Forventet avkastning på fondsmidler	6 %	7 %	6 %	7 %
Gjennomsnittlig arbeidsgiveravgift	14,1 %	14,1 %	14,1 %	14,1 %

\* Som aktuariemessige forutsetninger for demografiske faktorer og avgang er lagt til grunn vanlige benyttede forutsetninger innen forsikring.

Det er videre inngått avtale om uforsikret pensjonsavtale overfor tidligere daglig leder i selskapet. Den udekkede pensjonsforpliktelsen er aktuarberegnet og basert på de samme forutsetningene. Estimert nåverdi av pensjonsforpliktelsen pr. 31.12.04 utgjør 2,1 millioner kroner.

## Note 4

# Varige driftsmidler

Tall i tkr	Transportmidler	Inventar/innredning	IT/kontormaskiner	Totalt
Anskaffelseskost pr. 01.01.	91	3 761	14 659	18 511
Tilgang		17	1 680	1 697
Anskaffelseskost 31.12.	91	3 778	16 339	20 208
Akk. avskrivninger 31.12.	-31	-1 961	-12 635	-14 627
Balanseført verdi pr. 31.12.	60	1 817	3 704	5 580
Årets avskrivninger	11	470	4 205	4 686
Teknikk/økonomisk levetid	8 år	8 år	3-5 år	

## Note 5 Telenett

### Telenett eid

Tall i tkr	Anlegg under utførelse	Fiberoptisk nettverk	Telerom	Noder, radio-utstyr og tele-teknisk utstyr	
				Totalt	
Anskaffelseskost pr. 01.01.	16 880	79 644	17 582	228 383	342 489
Tilgang	46 090	5 353	1 579	50 560	103 582
Anskaffelseskost 31.12.	62 970	84 997	19 160	278 943	446 070
Akk. nedskr./avskr. 31.12.	-1 430	-7 905	-6 118	-137 401	-152 854
Balanseført verdi pr. 31.12.	61 540	77 092	13 042	141 542	293 215
Årets avskrivninger *		2 726	2 102	47 105	51 933
Årets nedskrivninger	1 430				1 430
Teknikk/økonomisk levetid		30 år	10 år	5-7 år	

### Telenett leid

Tall i tkr	Fiberoptisk nettverk		
	Noder	Totalt	
Anskaffelseskost pr. 01.01.	360 884	115 829	476 713
Tilgang	193	0	193
Anskaffelseskost 31.12.	361 077	115 829	476 906
Akk. avskrivninger 31.12.	-40 700	-55 640	-96 340
Balanseført verdi pr. 31.12.	320 377	60 189	380 566
Årets avskrivninger	12 035	16 548	28 583
Teknikk / økonomisk levetid	30 år	7 år	

\* Når det gjelder avskrivning av noder (eid) er et stort anlegg avskrevet over 4,5 år. Det medfører økte avskrivninger i år på 5,8 millioner kroner i forhold til den angitte avskrivningsplanen på 7 år.

### ●●● Telenett

BaneTele AS har, i tillegg til egen fiberinfrastruktur, "samarbeids- og leieavtaler" med en rekke e-verk, samt "leieavtale for infrastruktur" med Jernbaneverket. I hovedsak står Jernbaneverket og e-verkene som eiere av anleggene, mens BaneTele AS får en disposisjonsrett over de anleggene som er bygd ut. I disse avtalene er det regulert at BaneTele AS dekker utbyggingskostnadene ved etablering av kabel-/teleinfrastruktur som selskapet selv skal benytte. Disse leieavtalene er vurdert å være finansielle leieavtaler. Dette medfører at kostnader knyttet til utbygging av telenettet aktiveres i balansen og underlegges avskrivning basert på teknisk og økonomisk levetid.

Leieperioden mot e-verkene er i hovedsak regulert i avtalene til å dekke 20 pluss 10 år, med rett til forhandling om ytterligere 10 år. I tillegg belastes BaneTele AS med et årlig vederlag som representerer en årlig godtgjørelse for tjenester ytet fra energiverkene knyttet til infrastruktur som stilles til BaneTele AS sin disposisjon. Selskapet behandler denne belastningen som en periodekostnad som kostnadsføres fortløpende. For 2004 utgjorde dette vederlaget 28,7 millioner kroner.

Infrastrukturavtalen med Jernbaneverket gjelder til 30.06.2021, med rett til forlengelse med 10 pluss 10 år. I avtalen er det regulert at Jernbaneverket belaster BaneTele AS et årlig vederlag som representerer en årlig godtgjørelse for tjenester ytet fra Jernbaneverket knyttet til infrastrukturen som stilles til BaneTele AS sin disposisjon. BaneTele AS behandler denne belastningen som en periodekostnad som kostnadsføres fortløpende. Vederlaget er kostnadsført med 24,1 millioner kroner i 2004.

## Note 6

### Immaterielle eiendeler

Tall i tkr	Applikasjoner, programvare m.v.	Goodwill	Totalt
Anskaffelseskost pr. 01.01.	15 914	3 700	19 614
Tilgang	4 142	0	4 142
Avgang		-700	-700
Anskaffelseskost 31.12.	20 056	3 000	23 056
Akkumulerte avskrivninger 31.12.	-10 402	-1 000	-11 402
Balanseført verdi pr. 31.12.	9 654	2 000	11 654
Årets avskrivninger	6 229	1 000	7 229
Teknisk / økonomisk levetid	3 år	3 år	

Goodwill knytter seg til kjøp av kundeportefølje. Kjøpet har tilført selskapet en økt markedsposisjon hvor det er beregnet en økonomisk levetid på minimum 3 år fra anskaffelsestidspunktet. Total anskaffelseskost var betinget av fremtidig årsverdi beregnet ut fra faktisk kontantstrøm generert fra nevnte kundeportefølje per april 2004. Endelig kjøpesum var begrenset oppad til 4,5 millioner kroner, og nedad til 3 millioner kroner. Pr 31.12.2003 var denne estimert til å bli 3,7 millioner kroner. Ved avregningstidspunkt hadde porteføljen utviklet seg slik at endelig kjøpesum ble 3 millioner kroner.

## Note 7

### Spesifikasjon av andre driftskostnader

Tall i tkr	2004	2003
Husleie	14 808	13 696
Vedlikehold / support	70 759	82 923
Honorarer	8 285	14 441
Tap på fordringer	-1 696	7 887
Markedsføring	6 540	5 323
Annet	22 682	12 965
<b>Sum andre driftskostnader</b>	<b>121 378</b>	<b>137 235</b>

## Note 8

### Spesifikasjon av andre fordringer

Tall i tkr	2004	2003
Forskuddsbet. kostnader	29 426	29 804
Forskudd ansatte	0	170
Andre fordringer	18	888
<b>Sum andre fordringer</b>	<b>29 443</b>	<b>30 862</b>

## Note 9

### Spesifikasjon av annen kortsiktig gjeld

Tall i tkr	2004	2003
Skyldig lønn, feriepenger	7 936	8 043
Påløpte driftskostnader	3 423	8 071
Påløpte kostnader nett	65 163	39 879
Påløpt rentekostnad – langsiktig lån	2 278	2 644
Andre påløpte kostnader	4 622	6 266
<b>Sum annen kortsiktig gjeld</b>	<b>83 422</b>	<b>64 903</b>

## Note 10

### Tap på tidligere inngåtte kontrakter

BaneTele ble i en voldgiftssak mot Statnett og 8 andre e-verk dømt til å betale e-verkenes krav vedrørende engangsvederlag og leie som var utestående på tidspunktet for Enitels konkurs. I en sak med tilsvarende krav fra BKK Bredbånd og BKK Nett har BaneTele akseptert å dekke BKK Bredbånd og BKK Netts krav, og partene har inngått en forliksavtale. I en voldgiftssak mot selskapets tidligere finansielle rådgiver ble BaneTele dømt til å betale utestående krav på sukseshonorar. I en tvist knyttet til et husleieforhold har BaneTele og utleier inngått et forlik som avslutter saken.



## Note 11 Skatter

### ●●● Avstemming mellom regnskapsmessig og skattemessig resultat

Tall i tkr	2004	2003
Resultat før skatter	-44 657	-26 440
Permanente forskjeller	1 748	623
Endring i midlertidige forskjeller	-7 454	-24 737
<b>Årets skattegrunnlag</b>	<b>-50 363</b>	<b>-50 554</b>

Skattekostnaden består av	2004	2003
Endring utsatt skatt	0	0
<b>Sum skattekostnad</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

Oversikt over midlertidige forskjeller mellom regnskapsmessige og skattemessige verdier pr. 31.12.

Tall i tkr	2004	2003	Endring
Driftsmidler	7 963	8 955	992
Kundefordringer	-9 645	-7 772	1 873
Pensjonsmidler	1 910	1 695	-215
Pensjonsforpliktelse	-2 752	-2 185	567
Finansiell leasing	48 702	38 031	-10 671
Fremførbart underskudd	-239 131	-188 768	50 363
Grunnlag for utsatt skatt	-192 953	-150 044	42 909
<b>Utsatt skatt (28 %)</b>	<b>-54 027</b>	<b>-42 012</b>	<b>12 015</b>

## Note 12 Egenkapital

Tall i tkr	Aksje- kapital	Udekket tap	Sum
Egenkapital pr. 01.01.	112 000	-32 646	79 354
Årets resultat		-44 657	-44 657
<b>Egenkapital pr. 31.12.</b>	<b>112 000</b>	<b>-77 304</b>	<b>34 696</b>

## Note 13 Aksjekapital og aksjonærinformasjon

Aksjekapitalen på 112 millioner kroner består av 112 000 aksjer á 1 000 kroner.

Selskapet er 100 % eiet av Den Norske Stat v/Nærings- og handelsdepartementet.



## Note 14

# Bundne midler, pantstillelser og garantiforpliktelser

	2004	2003
Gjeld sikret ved pant	275 153	288 704
<b>Pantsatte eiendeler:</b>		
Kundefordringer og andre fordringer	78 134	100 878
Driftstilbehør	298 796	251 567

Bankgarantier hos DnB NOR utgjør 7,1 millioner kroner. Garantiforpliktelser gjelder som garanti for leverandørgjeld og garanti for husleie. DnB NOR har pant i selskapets enkle pengekrav med tilhørende avtale om factoring på 350 millioner kroner og pant i driftstilbehør på 350 millioner kroner. Av selskapets bankinnskudd er 5,1 millioner kroner bundne midler.

## Note 15

# Usikre forpliktelser

### Erstatningskrav fra tidligere ansatt

BaneTele har en uavsluttet tvistesak med en tidligere ansatt, hvor den tidligere ansatte har fremmet krav om erstatning mot BaneTele. BaneTele mener det ikke er grunnlag for å kreve erstatning, og har avvist kravet.

### Krav om tilgang til mørk fiber

BKK Bredbånd mener å ha rett til å leie ledige fibre i hele det fibernettet BaneTele disponerer, til et leibeløp som tilsvarer den leien BaneTele betaler til BKK Bredbånd for fiber BaneTele leier av BKK Bredbånd innenfor BKK Bredbåndets område. BKK Bredbånd bygger kravet på avtale mellom partene vedrørende overføring av avtaleforhold fra Enitel til BaneTele. BaneTele er uenig i BKK Bredbåndets forståelse av avtalen, og har avvist at BKK Bredbånd har rett til å leie mørk fiber av BaneTele.

### Eiendomsskatt

BaneTele AS har mottatt henvendelser fra en rekke kommuner vedrørende taksering av selskapets teleanlegg, som skal brukes som grunnlag for utskrivning av eiendomsskatt. Enkelte kommuner har skrevet ut eiendomsskatt på BaneTele. BaneTele har påklaget disse vedtakene. I hovedsak leier BaneTele AS de teleanleggene selskapet disponerer. Etter BaneTele AS sin vurdering påligger ikke plikten til å betale eiendomsskatt BaneTele AS i de tilfellene selskapet leier teleanlegg.

### Fuglehakkesaker

Statnett har varslet at Statnett vil kreve regress av BaneTele dersom Statnett blir dømt til å dekke kostnader knyttet til fuglehakkesaker i Statnett sitt fibernett i en mulig underliggende sak. Kravet er opplyst å være ca. 7 millioner kroner.

## Note 16

### Salgsinntekter

Tall i tkr	Norge	Øvrige Europa	Totalt
Telefoni	34 175		34 175
Datacom	68 406	10 990	79 396
Kapasitet	307 033	11 251	318 283
IP	130 818	4 709	135 527
Digital markeds plass	6 612		6 612
Annet salg	9 424		9 424
<b>Sum salgsinntekter</b>	<b>556 468</b>	<b>26 950</b>	<b>583 418</b>

## Note 17

### Langsiktig gjeld

Tall i tkr	Ramme	2004	2003
Lån DnB NOR		250 000	250 000
Lån Nærings- og handelsdepartementet		243 429	225 564
Leasinggjeld, GE Capital og Elcon Finans		11 487	38 705
Forskudd fra kunder		67 199	19 283
Driftskreditt DnB NOR	100 000		
<b>Sum langsiktig gjeld</b>		<b>572 114</b>	<b>533 553</b>

Langsiktig lån fra DnB NOR løper frem til 2008, hvor første avdrag forfaller til betaling 31.12.2005 med 25 millioner kroner og deretter årlig med 75 millioner kroner. Nominell rente utgjør 4,37 % p.a og er fast frem til august 2006. Kostnader tilknyttet refinansiering av selskapets lån fra DnB NOR på 4 millioner kroner, er balanseført og kostnadsføres over lånets løpetid, perioden 11.04.2003 – 11.04.2008.

Langsiktig lån fra Nærings- og handelsdepartementet er et ansvarlig lån og står tilbake for selskapets øvrige låne- og leverandørgjeld. Hovedstolen inkl. renter forfaller til betaling i 2008, og renten beregnes med utgangspunkt i 12 måneders NIBOR-rente med tillegg av 550 rentepunkter.

Av langsiktig gjeld til leasingselskaper forfaller 8,7 millioner kroner til betaling i 2005.

Forskudd fra kunder gjelder innbetalinger fra kunder for langsiktige leveranseavtaler. Mottatt forskudd reduseres lineært over leveranseavtalenes levetid, og renteelementet i transaksjonene føres som finanskostnad.

## Note 18

### Vesentlige leieavtaler

Tall i tkr	Årlig kostnad 2004	Løpetid	Årlig kostnad frem i tid		
			1-4 år	5-15 år	16-18 år
Leie av fiber og føringsveier	13 900	4-18 år	13 950	6 020	2 410
			Årlig kostnad frem i tid		
	Årlig kostnad 2004	Løpetid	1-2 år	3 år	4-16 år
Andre leieavtaler	17 500	2-16 år	17 500	6 000	2 200

Flere av avtalene indeksreguleres i takt med konsumprisindeks. Beløpene i noten er basert på 2004-verdier.

## Note 19

### Avtaler om bytte av fiber og/eller fiberrør

Det er inngått flere avtaler om bytte av fiberpar og/eller fiberrør med andre aktører i markedet. Slike avtaler kan være av forskjellig omfang og varighet og det ytes intet vederlag mellom partene da verdien vurderes av begge parter å være lik. Det er i de tilfeller hvor BaneTele har overskuddskapasitet på enkeltstrek og underskuddskapasitet på andre strekk, at avtaler inngås med andre aktører som har tilsvarende utfordringer hvor behovene er komplementære med BaneTele. Omfanget av bytteavtaler er meget begrenset i forhold til størrelsen på nettet BaneTele disponerer.

## Note 20

### Forskuddsfakturerte kunder

Forskuddsfakturerte kunder består i hovedsak av kontraktsfestede leveranseavtaler for 1. kvartal 2005 som er fakturert kundene i 2004.

# Revisjonsberetning

## KJELSTRUP & WIGGEN AS Statsautoriserte revisorer

D-05-00327



Til generalforsamlingen i BaneTele AS

Ole F. Kjelstrup  
Per-Henning Lie  
Erik Olsen  
Petter Røed  
Paul G. M. Thomassen  
Jon Wiggen

### REVISJONSBERETNING FOR 2004

Vi har revidert årsregnskapet for BaneTele AS for regnskapsåret 2004, som viser et underskudd på kr. 44 657 290. Vi har også revidert opplysningene i årsberetningen om årsregnskapet, forutsetningen om fortsatt drift og forslaget til fremføring av underskuddet. Årsregnskapet består av resultatregnskap, balanse, kontantstrømpstilling og noteopplysninger. Årsregnskapet og årsberetningen er avgitt av selskapets styre og administrerende direktør. Vår oppgave er å uttale oss om årsregnskapet og øvrige forhold i henhold til revisorlovens krav.

Vi har utført revisjonen i samsvar med revisorloven og god revisjonsskikk i Norge. God revisjonsskikk krever at vi planlegger og utfører revisjonen for å oppnå betryggende sikkerhet for at årsregnskapet ikke inneholder vesentlig feilinformasjon. Revisjon omfatter kontroll av utvalgte deler av materialet som underbygger informasjonen i årsregnskapet, vurdering av de benyttede regnskapsprinsipper og vesentlige regnskapsestimater, samt vurdering av innholdet i og presentasjonen av årsregnskapet. I den grad det følger av god revisjonsskikk, omfatter revisjon også en gjennomgåelse av selskapets formuesforvaltning og regnskaps- og intern kontroll-systemer. Vi mener at vår revisjon gir et forsvarlig grunnlag for vår uttalelse.

Vi mener at

- årsregnskapet er avgitt i samsvar med lov og forskrifter og gir et uttrykk for selskapets økonomiske stilling 31. desember 2004 og for resultatet og kontantstrømmene i regnskapsåret i overensstemmelse med god regnskapsskikk i Norge
- ledelsen har oppfylt sin plikt til å sørge for ordentlig og oversiktlig registrering og dokumentasjon av regnskapsopplysninger i samsvar med lov og god regnskapsskikk i Norge
- opplysningene i årsberetningen om årsregnskapet, forutsetningen om fortsatt drift og forslaget til fremføring av underskuddet er konsistente med årsregnskapet og er i samsvar med lov og forskrifter.

Oslo, 31. mars 2005  
Kjelstrup & Wiggen AS

Jon Wiggen  
statsautorisert revisor

Drammensveien 6 - 0255 Oslo - Norge  
Tlf.: +47 23 11 42 00 - Fax: +47 23 11 42 01 - Org. NO 983 953 328 MVA - Bank 1609 04 17006 - firmapost@k-w.no - www.k-w.no

MEDLEMMER AV DEN NORSKE REVISORFORENING  
MEDLEM AV NEXIA INTERNATIONAL

## Kontantstrømoppstilling

●●● Kontantstrømmer fra operasjonelle aktiviteter	2004	2003
Resultat før skattekostnad	-44 657 290	-26 440 296
Ordinære avskrivninger / nedskrivninger	93 860 763	81 997 382
+/- Reduksjon/økning i kundefordringer	21 923 547	49 151 258
+/- Økning/reduksjon i leverandørgjeld	-2 990 699	-27 976 386
+/- Endring på andre tidsavgrensninger	25 203 967	-20 145 418
<b>Netto kontantstrøm fra operasjonelle aktiviteter</b>	<b>93 340 288</b>	<b>56 586 540</b>

●●● Kontantstrømmer fra investeringsaktiviteter		
Utbetaling ved kjøp av driftsmidler	-108 913 608	-63 119 656
<b>Kontantstrømmer fra investeringsaktiviteter</b>	<b>-108 913 608</b>	<b>-63 119 656</b>

●●● Kontantstrømmer fra finansieringsaktiviteter		
Innbetaling ved opptak av langsiktig gjeld	65 779 953	84 731 035
Utbetaling ved nedbetaling av langsiktig gjeld	-27 217 859	-37 524 547
Innbetaling ved opptak av kassekreditt	13 667 849	
Utbetaling ved nedbetaling av kassekreditt		-56 890 458
<b>Kontantstrømmer fra finansieringsaktiviteter</b>	<b>52 229 943</b>	<b>-9 683 970</b>

<b>Netto kontantstrøm for året</b>	<b>36 656 623</b>	<b>-16 217 086</b>
Likviditetsbeholdning 01.01.	8 056 647	24 273 733
<b>Likviditetsbeholdning 31.12</b>	<b>44 713 270</b>	<b>8 056 647</b>

●●● Endring andre tidavgrensningposter	2004	2003	Endring
Andre fordringer	29 443 298	30 862 348	1 419 050
Periodiserte lånekostnader	2 666 667	4 191 667	1 525 000
Pensjonsmidler	1 909 976	1 695 125	-214 851
Pensjonsforpliktelse	-2 752 029	-2 185 209	566 820
Offentlige avgifter	-11 645 968	-13 532 204	-1 886 236
Annen kortsiktig gjeld	-148 619 143	-124 824 960	23 794 183
<b>Sum endring andre tidsavgrensningposter</b>	<b>-128 997 199</b>	<b>-103 793 233</b>	<b>25 203 966</b>

## Ledelsen



**Erlend Sogn**  
Salgs- og markedsdirektør  
[erlend.sogn@banetele.com](mailto:erlend.sogn@banetele.com)



**Roy Ringdal**  
IT-direktør  
[roy.ringdal@banetele.com](mailto:roy.ringdal@banetele.com)



**Jens Schau-Hansen**  
Økonomidirektør  
[jens.schau.hansen@banetele.com](mailto:jens.schau.hansen@banetele.com)



**Matthias Peter**  
Administrerende direktør  
[matthias.peter@banetele.com](mailto:matthias.peter@banetele.com)



**Ole-André Naper**  
Produktdirektør  
[ole.andre.naper@banetele.com](mailto:ole.andre.naper@banetele.com)



**Per Magne Olsen**  
Teknisk direktør  
[per.magne.olsen@banetele.com](mailto:per.magne.olsen@banetele.com)



**Terje Lübeck**  
Stabs- og informasjonsdirektør  
[terje.lubeck@banetele.com](mailto:terje.lubeck@banetele.com)

## English summary

BaneTele is the only provider of a nationwide fiber broadband network in Norway. The company is the owner and operator of a modern redundant fiber optic high capacity network of approximately 12500 km. fiber cables, which reaches all major access hubs in Norway. BaneTele is the only independent provider of broadband network services in the Norwegian market, without ties to content providers or network operators. BaneTele is wholly-owned by the Norwegian government, represented by the Ministry of Trade and Industry, with a share capital of NOK 112 million, with 112,000 shares with a share value of NOK 1000.

### ●●● Company structure

BaneTele offers broadband access via a range of technologies based on the company's nationwide fiber network. The company's headquarter is located in Norway's capital Oslo, while five regions manage mainly technical operations. The network operations center is located in Oslo. The company employs approximately 150 experts in the fields of technology, business development, marketing and client relations. Chairman of the Board is Bjørn Kristiansen, while Matthias Peter is Chief Executive Officer. Other non-executive Board members are listed on page 11, and the Executive Management Board is listed on page 29.

### ●●● Financial report

Revenues: After a few difficult years, 2004 was a turnaround year for BaneTele. Revenues increased from NOK 547 million in 2003 to NOK 583 million in 2004. Several new contracts were signed in all market segments.

Operating result: The operating loss in 2004 was NOK 4 million, compared to a profit of NOK 22 million in 2003. Included in the operating result for 2004 are the final settlements from several legal and contractual issues dating back to 2001 and 2002. The one-off effects connected to these legal and contractual issues totaled NOK 34 million.

Equity capital: In March 2005 the Norwegian Parliament approved an additional allocation of NOK 120 million to BaneTele's equity capital. This allocation enables BaneTele to complete the company's turnaround, and to work longterm at improving its market position in all market segments. The owner also instructed the Board to seek external partnerships in the process going forward.

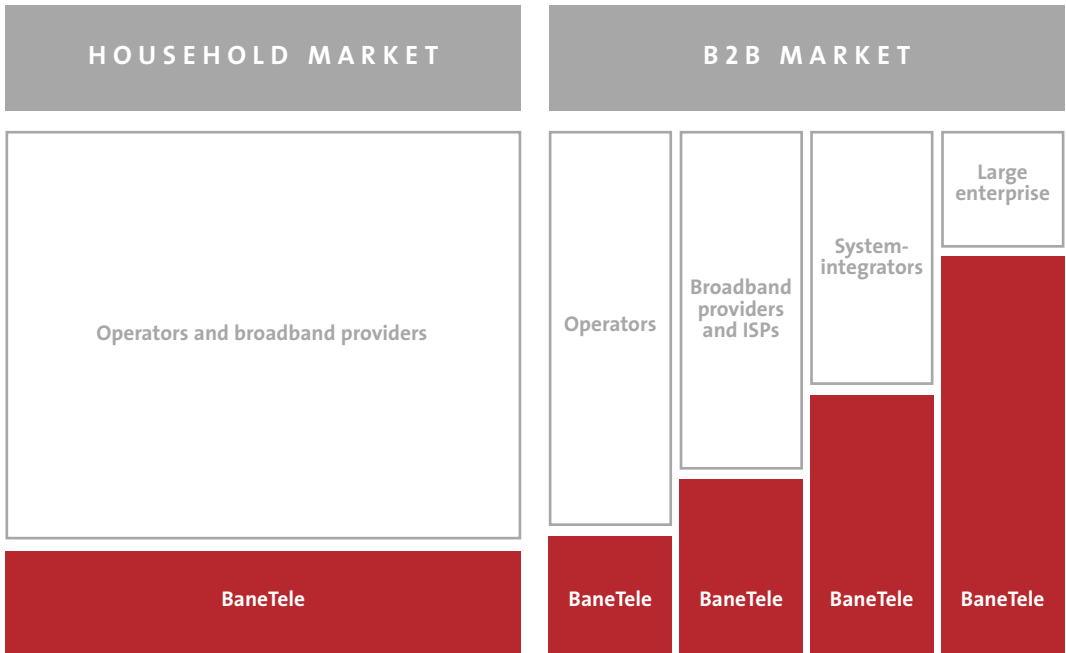
### ●●● Market position

In the private sector, several operators and broadband providers offer different types of broadband solutions for households and housing cooperatives. BaneTele is a subcontractor in this market, providing national and regional network capacity.

In the business market, BaneTele is primarily in the same position, as subcontractor and partner for operators and broadband providers. BaneTele currently cooperates with several telecom operators and broadband providers, providing network capacity. To further enrich this position, BaneTele has launched "Bredbåndsbørsen". This is a broadband traffic access exchange for broadband providers, where local, national and international broadband providers can exchange broadband capacity. BaneTele has also launched "Digital Markedsplass", a digital market where content developers and providers may offer their products to distributors and operators.

When working with system integrators, BaneTele can take on responsibility for providing complete network solutions. BaneTele also provides fully hosted closed business networks to a limited number of large enterprises in the public and private sectors. The client list in this market includes several of Norway's 500 largest companies and public organizations.

The operating loss in 2004 was NOK 4 million, compared to a profit of NOK 22 million in 2003. Included in the operating result for 2004 are the final settlements from several legal and contractual issues dating back to 2001 and 2002. The one-off effects connected to these legal and contractual issues totaled NOK 34 million.



●●● **Market outlook**

**Market growth:** The Norwegian broadband market has grown in the past few years. At year-end 2004, 30 percent of all Norwegian households had broadband access to the Internet. This is expected to grow to approximately 45 percent by year-end 2005. At the same time, the number of suppliers in the various sections of the market's value chain is growing significantly.

**More emphasis on content and product innovation:** The broadband market is still in a very early phase, where distribution and coverage are the main competitive issues. As the Norwegian market approaches full broadband coverage, it faces increased competition and price cuts. This development is expected to continue, and the market emphasis is expected to shift towards content and product innovation.

**Well positioned:** BaneTele's high quality fiber network makes the company well positioned to take part in the expected market growth. However, BaneTele must further strengthen its market efforts and relations. BaneTele provides network services free of any ties to content providers or other market players. This allows BaneTele to become a subcontractor or partner to all market players in all market segments, as illustrated in the model above.

BaneTele's position is summarized by the company's CEO, Matthias Peter's, concluding remarks:

"To put it simple: We have turned the company around. We have a clear and focused strategy. Our owner has provided us with the opportunity and the financial power, while the market increasingly demands our services. At this point we are faced with the task of growth, and we will create growth by providing our clients with the opportunity to grow and develop in their markets. By doing so, they will also make more use of our products and services. 2005 will be the year of broadband and BaneTele."



# *BaneTele*

POSTADRESSE: Postboks 420 Sentrum, 0103 Oslo  
BESØKSADRESSE: Jernbanetorget 1  
KUNDESERVICE: 07080

SENTRALBORD: 21 00 00 00. FAKS: 21 00 00 01  
E-POST: [post@banetele.com](mailto:post@banetele.com)  
INTERNETT: [www.banetele.com](http://www.banetele.com)

DESIGN: Fredag Reklamebyrå AS  
FOTO: Bård Gudim og Getty Images  
TRYKK: Siste Hånd