



INNHOLD

Nøkkeltall 2013	03
1.0 Hilsen fra administrerende direktør	06
2.0 Introduksjon til virksomhet og hovedtall	08
3.0 Årets aktiviteter og resultater	14
4.0 Styring og kontroll i virksomheten	31
5.0 Vurdering av fremtidsutsikter	33
6.0 Styrets årsberetning	34
7.0 Årsregnskapet	41
8.0 Vedlegg	57

NØKKELTALL 2013

45 023

TOTAL UTLÅNSSALDO I MNOK

BRANSJEFORDELING UTLÅNSSALDO

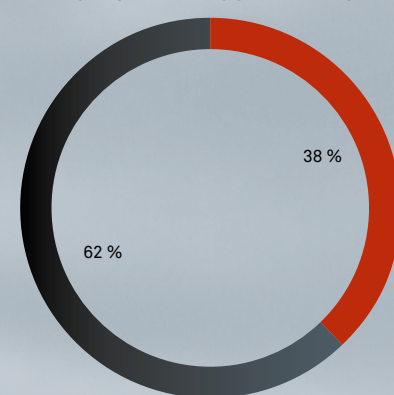
MNOK	
Utstyr til olje- og gassnæringen	14 118
Skipsutstyr	1 233
Skip	29 309
Fornybar energi og miljøteknologi	319
Øvrige næringer	43
Totalt	45 023

FORDELING AV UTLÅNSSALDO MELLOM CIRR-LÅN OG MARKEDSLÅN

MNOK	
CIRR-lån ¹	17 208
Markedslån	27 815
Total utlånsaldo	45 023

Avvik i summering av tabeller og figurer kan forekomme grunnet avrunding

PROSENTVIS FORDELING AV UTLÅNSSALDO MELLOM CIRR-LÅN OG MARKEDSLÅN



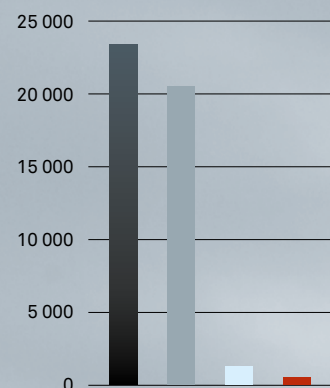
■ CIRR-lån¹
■ Markedslån

¹ CIRR-lån (Commercial Interest Reference Rate) gis i henhold til den OECD-tilknyttede avtalen om offentlig støttede eksportkreditter. Renten er basert på statsobligasjonsrenten i hver enkelt valuta og fastsettes av OECD den 15. hver måned. CIRR-lån kan gis i alle typer OECD-valuta. Nedbetalingstiden på lånene er fra 2 til 12 år. For enkelte låneformål kan nedbetalingstiden være opptil 18 år.

409/53

ANTALL MOTTATTE SØKNADER FOR FINANSIERING I 53 LAND

UTLÅNSSALDOENS VALUTAFORDELING I MNOK

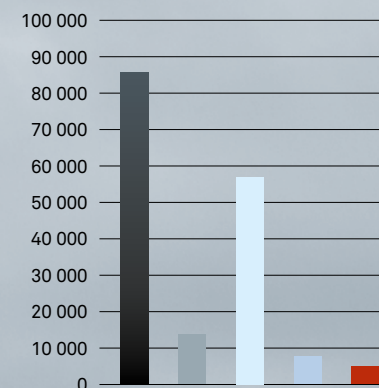


■ USD: 23 183
■ NOK: 20 250
■ EUR: 1 103
■ GBP: 486

172 189

SØKNADSVOLUM I MNOK

SØKNADSVOLUM I MNOK FORDELT PÅ BRANSJE

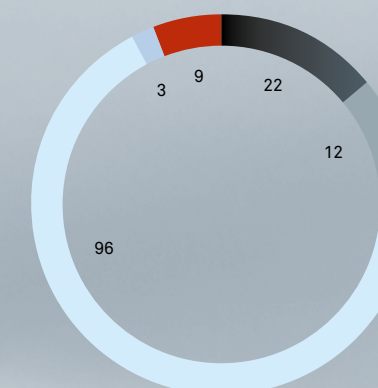


■ Utstyr til olje- og gassnæringen
■ Skipsutstyr
■ Skip
■ Fornybar energi og miljøteknologi
■ Øvrige næringer

47 600

SANNSYNLIGHETSJUSTERT ORDRERESERVE I MNOK

ANTALL UTLÅN PER BRANSJE



■ Utstyr til olje- og gassnæringen
■ Skipsutstyr
■ Skip
■ Fornybar energi og miljøteknologi
■ Øvrige næringer



« Vi har et tilbud tilgjengelig for både små og store aktører. De store aktørene har tradisjonelt vært store brukere av eksportfinansiering, men vi ser nå økt aktivitet fra små og mellomstore bedrifter. Vi håper den trenden fortsetter. »

KUNNSKAP, KAPITAL OG INNOVASJONSKRAFT

Norske eksportbedrifter har lagt et krevende år bak seg. Det er mange suksesser å glede seg over, men ikke alle lykkes like bra. Norsk industri møter stadig tøffere konkurranse fra internasjonale aktører. Flere roper varsko om et stigende norsk kostnadsnivå når bl.a. asiatiske selskaper kommer sterkt på banen og vinner kontrakter.

Det stilles høye krav til de norske selskapene som konkurrer internasjonalt. For å hevde seg i konkurransen forventes det ikke bare leveranser av varer og tjenester av høy kvalitet, men det skal også leveres raskt og til en lavest mulig pris. Det vil derfor være avgjørende for norsk næringsliv å fokusere på egen konkurranseevne og omstillingsevne i tiden som kommer. Skal vi opprettholde et konkurransedyktig næringsliv er det tre ting vi ikke kan klare oss uten: kunnskap, kapital og innovasjonskraft.

Det å gjøre Eksportkreditt Norges ordning mer kjent er en viktig oppgave. Det er mange bedrifter som ikke har tid

til å søke opp alle muligheter selv, og vi har i løpet av 2013 arbeidet aktivt med å nå ut til bedrifter som i dag ikke benytter oss. Vi har et tilbud tilgjengelig for både små og store aktører. De store aktørene har tradisjonelt vært store brukere av eksportfinansiering, men vi ser nå økt aktivitet fra små og mellomstore bedrifter. Vi håper den trenden fortsetter.

I Eksportkreditt Norge møter vi eksportører hver dag. I 2013 utbetalte vi 80 lån til internasjonale eksportkontrakter, og vi lånte ut 23,2 milliarder kroner. Eksportkreditt Norge tilbyr effektiv tilgang til konkurransedyktig finansiering. Våre 42 medarbeidere har mye kunnskap om ulike finansieringsløsninger og deler gjerne.

Eksportkreditt Norge jobber hver dag for å styrke norske bedrifters posisjon internasjonalt, men én ting er sikkert: vi kan ikke gjøre det alene. Vi ønsker å jobbe sammen med våre kunder, garantister og samarbeidspartnere for å støtte opp om et konkurransedyktig norsk næringsliv. Vi søker kontinuerlig

forbedring og forenkling i hele prosessen. For å gjøre det er vi helt avhengige av deres tilbakemeldinger, både de gode og de dårlige. Derfor er min oppfordring til dere i året som kommer - snakk med oss og utfordre oss. Så skal vi fortsette å strekke oss.

Jarle Roth
Administrerende direktør



2.0 INTRODUKSJON TIL VIRKSOMHETEN OG HOVEDTALL

Eksportkreditt Norge forvalter eksportkredittordningen på vegne av staten og på oppdrag fra Nærings- og fiskeridepartementet (NFD). Hovedmålet for selskapet er å fremme norsk eksport gjennom konkurransedyktig, tilgjengelig og effektiv finansiering.

Eksportkreditt Norge yter lån til eksportfinansiering i form av CIRR-lån og CIRR-kvalifiserte markedslån på forretningsmessige vilkår. CIRR-lån (Commercial Interest Reference Rate) er fastrentelån som gis i henhold til den OECD-tilknyttede avtalen om offentlig støttede eksportkreditter.

Alle lån skal være 100 prosent garantert enten av statlige eksportgaranti-institusjoner og/eller av finansinstitusjoner med god rating iht. gjeldende kredittretningslinjer for selskapet. Alle utlånene står på statens balanse. Staten er ansvarlig for de forpliktelser som selskapet pådrar seg i forbindelse med utlånsvirksomheten og som ikke knytter seg til driften av selskapet.

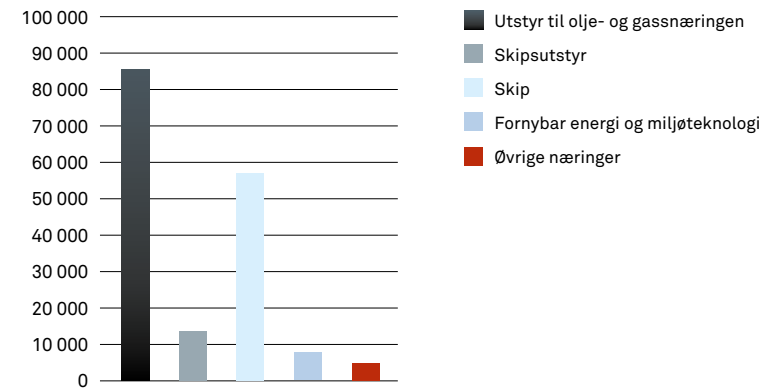
Selskapet ivaretar hele prosessen knyttet til salg/markedsføring av lån, søknadsbehandling, tilsagn, gjennomføring av låneavtaler og –dokumentasjon, utbetaling og oppfølging av lån.

Selskapet legger stor vekt på å sikre at det ikke oppstår tap i forbindelse med utlån gjennom korrekt dokumentasjon, prissetting, kredittvurderinger, oppfølging av lån og etterlevelse av regelverk.

Eksportkreditt Norge forvalter eksportkredittordningen etter de krav som fastsettes av staten gjennom styrende dokumenter. I henhold til krav fra staten holdes eksportkredittordningens kontantstrømmer adskilt fra Eksportkreditt Norges drift. Kontantstrømmene fra eksportkredittordningen går direkte gjennom statens konsernkontoordning i Norges Bank. Årsregnskapet for eksportkredittordningen avlegges som del av statsregnskapet i henhold til statens kontantprinsipp.

Eksportkreditt Norges virksomhet er regulert i eksportkredittloven og forskrift om eksportkredittordningen. Forskriften er sammen med den OECD-tilknyttede avtalen Arrangement

SØKNADSVOLUM 2013 I MNOK, FORDELT PÅ BRANSJE



on Officially Supported Export Credits (Arrangement) og dens underavtaler blant annet styrende for hvilke kontrakter som kan finansieres og hvilke vilkår som inngår i låneavtalene.

2.1 HOVEDTALL

Eksportkreditt Norges første hele driftsår har vært preget av høy aktivitet, både knyttet til søknader og utlån. Ved årets utgang hadde Eksportkreditt Norge en utlånsaldo på 45 milliarder kroner.

Selskapet mottok totalt 409 søknader til et samlet søknadsvolum på 172,2 milliarder kroner i 2013. Til sammenligning mottok selskapet 302 søknader til et søknadsvolum på 173 milliarder kroner i 2012. Eksportkreditt Norge beregner sannsynlighetsjustert ordresreserve, som er selskapets beste anslag for fremtidige låneutbetalinger knyttet til mottatte lånesøknader.

Sannsynlighetsjustert ordrebeholdning per 31. desember 2013 var på 47,6 milliarder. Ikke-sannsynlighetsjustert ordrebeholdning per samme dato i 2013 var på 112,6 milliarder kroner.

Selskapet mottok 105 millioner kroner i drifts- og investeringstilskudd fra staten i 2013, hvorav 99,2 millioner kroner ble inntektsført. Driftskostnadene var på 85,2 millioner kroner. Årsresultatet for 2013 viser et overskudd på 12,0 millioner kroner etter skatt. Selskapet har 38,7 millioner i egenkapital og er lite eksponert mot finansiell risiko. Kontantstrømoppstillingen viser at likviditeten i selskapet er god.



ELSE BUGGE FOUGNER

STYRETS LEDER

Else Bugge Fougner er til daglig høyesterettsadvokat og partner i advokatfirmaet Hjort DA. Hun er tidligere justisminister og har betydelig styreefaring fra en rekke store norske virksomheter.



SIRI HATLEN

STYREMEDLEM

Siri Hatlen innehar styreverv i blant annet stiftelsen Nobels Fredssenter, Norske Skog ASA, Sevan Marine ASA, Entra AS og Teknologirådet og fellesstyret for NMBU. Hatlen var tidligere administrerende direktør ved Oslo Universitetssykehus, konserndirektør i Statkraft AS og har hatt ulike stillinger i Statoil ASA.



ØIVIND RUE

STYREMEDLEM

Øivind Rue er konserndirektør i Statnett SF med ansvar for drift av kraftsystemet og sentralnettet. Han var tidligere direktør i Saga Petroleum ASA og underdirektør i NHD.



FINN IVAR MARUM

STYREMEDLEM

Finn Ivar Marum innehar styreverv i blant annet Nortek og Hagel Offshore. Han var tidligere senior partner i investeringselskapet HitecVision og har bakgrunn fra blant annet Kistefos AS, Ernst & Young AS og Statoil ASA.

2.2 STYRET

Eksportkreditt Norge har et bredt sammensatt styre, med bakgrunn fra næringsliv, politikk og det offentlige. Selskapets styre består av styreleder Else Bugge Fougner, Siri Beate Hatlen, Trude Husevåg, Øivind Rue, Finn Ivar Marum, Jørgen Hauge (ansattevalgt representant) og Kaare Haahjem (ansattevalgt vara-representant og observatør)



TRUDE HUSEVÅG

STYREMEDLEM

Trude Husevåg er direktør for veiledning i Skatt Vest og har tidligere innehatt stilling som økonomi- og finansdirektør i Frende Livsforsikring AS. Hun har også bakgrunn fra blant annet Argentum Fondsinvesteringer AS og Pricewaterhouse Coopers DA.



JØRGEN HAUGE

STYREMEDLEM

Jørgen Hauge (ansattevalgt representant) er fagansvarlig for olje og gass i Eksportkreditt Norge. Han har tidligere jobbet i Eksportfinans ASA og har også bakgrunn fra Finanstilsynet.



KAARE HAAHJEM

OBSERVATØR I STYRET

Kaare Haahjem (ansattevalgt vara-representant og observatør) arbeider som prosjektleder i avdeling for prosjekt og låneadministrasjon i Eksportkreditt Norge. Han har sin bakgrunn fra blant annet Eksportfinans ASA, Danske Bank og DNB.





JARLE ROTH

ADMINISTRERENDE DIREKTØR

Jarle Roth er selskapets administrerende direktør. Roth kommer fra stillingen som viseadministrerende direktør i Umoe Gruppen. Han har tidligere vært konsernsjef for Unitor ASA og Umoe Schat-Harding Group. Roth er styreleder i Enova SF og Norske Skog ASA, og har innehatt en rekke styreverv bl.a. knyttet til maritime selskaper.



ELI SKRØVSET

CFO

Eli Skrøvset er CFO i Eksportkreditt Norge. Skrøvset har bred erfaring fra energisektoren, med bakgrunn blant annet som økonomidirektør og CFO i Statkraft. Hun har også erfaring fra Olje- og energidepartementet. Skrøvset er styremedlem i E-CO Energi Holding AS og Avinor AS.



IVAR SLENGESOL

UTLÅNSDIREKTØR

Ivar Slengesol er utlånsdirektør for industri og fornybar energi. Slengesol var tidligere direktør for forretningsutvikling i Eksportfinans ASA. Han har erfaring fra oppstartsselskaper innen fornybar energi, samt Shell og Verdensbanken.

2.3 LEDELSE OG ADMINISTRASJON

Ledelsen i Eksportkreditt Norge har bred erfaring fra industrien og eksportfinansieringsordningen.

Ved utgangen av 2013 var det totalt 42 medarbeidere i Eksportkreditt Norge. Hovedvekten av medarbeiderne er jurister og økonomer.



OLAV EINAR RYGG

UTLÅNSDIREKTØR

Olav Einar Rygg er utlånsdirektør for shipping & offshore. Han var fungerende administrerende direktør i Eksportkreditt Norge i selskapets første 100 dager. Rygg har tidligere hatt en rekke lederstillinger i Eksportfinans ASA, sist som utlånsdirektør.



TOBIAS HVINDEN

DIREKTØR

Tobias Hvinden er direktør for juridisk og compliance i Eksportkreditt Norge. Hvinden har tidligere jobbet som advokat og leder for utlånsjuridisk avdeling i Eksportfinans ASA. Han har også vært advokat i Kvale Advokatfirma DA og Advokatfirmaet Grette DA.



JOSTEIN DJUPVIK

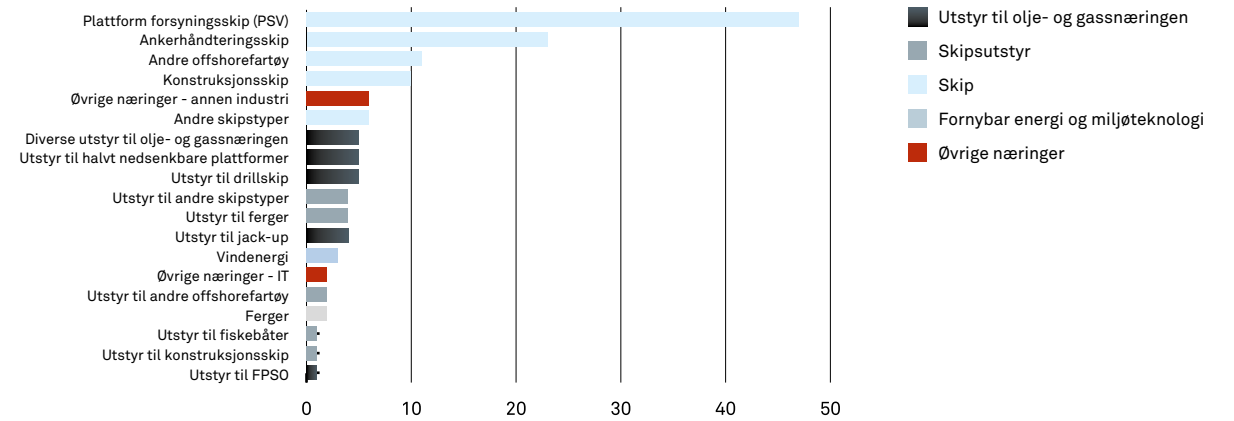
DIREKTØR

Jostein Djupvik er direktør for prosjekt og låneadministrasjon. Djupvik har tidligere hatt flere ulike stillinger i Eksportfinans ASA, sist direktør for prosjekt og låneadministrasjon. Han har også bakgrunn fra Næring- og handelsdepartementet.





ANTALL UTLÅN PER SEGMENT PER 31.12.13.



3.0 ÅRETS AKTIVITETER OG RESULTATER

Med utgangspunkt i mål fastsatt av NFD utarbeidet Eksportkreditt Norge høsten 2012 en forretningsstrategi for selskapet. Forretningsstrategien ble revidert høsten 2013, og bygger på samme modell for inneværende periode (2013-2015). Strategimodellen definerer spesielt fire fokusområder for selskapets arbeid i de kommende årene: å ivareta et attraktivt tilbud, effektive prosesser, selskapets samfunnsrolle og begeistrede og kompetente medarbeidere.

Gjennom 2013 har det vært en prioritert oppgave for Eksportkreditt Norge å komme i normal drift. Flere viktige prosjekter, slik som utlåns-håndbok og kunde- og dokumenthåndteringssystem er implementert i løpet av 2013. Totalt ti personer er rekruttert inn i selskapet i løpet av året, samtidig som bruk av eksterne konsulenter er faset ut.

Som et ledd i å vurdere egen måloppnåelse har Eksportkreditt Norge gjennomført kundeundersøkelser for 2013. Oxford Research, som blant annet har lang erfaring med tilsvarende undersøkelser for Innovasjon Norge, ble tildelt kontrakten med å utforme, gjennomføre og analysere undersøkelser. Det ble utviklet tre undersøkelser som samlet dekket de ulike brukergrupper:

1. Kundeundersøkelse blant låntagere og eksportører i 2013.
2. Eksportørundersøkelse hos eksportører eller potensielle eksportører som tidligere ikke har søkt om finansiering hos Eksportkreditt Norge.
3. Interessentundersøkelse blant garantister, finansinstitusjoner, myndigheter og bransjeorganisasjoner mv. Denne undersøkelsen ble supplert med kvalitative dybdeintervjuer.

Undersøkelsene ble utformet modulbasert, og følgende hovedmoduler relatert til Eksportkreditt Norge ble dekket av de tre undersøkelsene:

- a) Omdømme, kjennskap og informasjon.
- b) Service og strategi, opplevelse av selskapet, de ansatte og tilbudte produkter.
- c) Resultater og effekter – betydning for salg (eksportørene ble spurt) og kjøp (kundene ble spurt).

Undersøkelsene ble gjennomført i februar og mars 2014. Siden dette var første gang undersøkelsene ble gjennomført omfattet de ikke kun 2013, men også 2012. Framover vil kundeundersøkelsene kun omfatte foregående år.

Totalt ble 48 låntakere, 126 eksportører, 33 interessenter og 237 potensielle eksportører spurt om å delta i undersøkelsene. Høyest svarprosent var blant interessentene med 30 prosent, etterfulgt av låntakere på 29 prosent, eksportører på 21 prosent og potensielle eksportører på 10 prosent. Svarprosent oppnådd gjør at en må utvise forsiktighet i forhold til konklusjoner av undersøkelsen, men Oxford Research presiserer at det er betryggende at alle undersøkelsene er konsistente og at svarene trekker i samme retning. Kvaliteten på data-materialet i Eksportkreditt Norges kundeundersøkelser vil styrkes ytterligere etter gjennomføring av flere undersøkelser framover i tid.

Hovedinntrykket fra kundeundersøkelsene er at de ulike målgruppene er tilfredse med Eksportkreditt Norge. Organisasjonen får stor grad av positive tilbakemeldinger både når det gjelder omdømme og kjennskap, service og produktspekter som tilbys samt resultater og effekter for bedriftene.

Oxford Research trekker fram følgende funn:

- Kjennskapen til Eksportkreditt Norges produkter og tjenester er god. Av eksportørene som har benyttet Eksportkreditt Norge sier 85 prosent at de har god kjennskap til selskapet, mens det tilsvarende tallet for låntagere og interessenter ligger på 83 prosent. De viktigste aspektene ved Eksportkreditt Norges tilbud for eksportørene og låntagerne er fastrenteproduktet CIR, lang tilbakebetalingstid samt godt service og oppfølging.
- På et overordnet nivå er Eksportkreditt Norges produkter og tjenester godt

tilpasset behovet til eksportørene (88 prosent) og låntagerne (92 prosent). Alle målgruppene for undersøkelsen er godt tilfreds med rentenivået, tilbakebetalingstiden og servicenivået. Det ligger et utviklingspotensial i å forenkle saksbehandlings-prosessene og samarbeidet med GIEK og bankene.

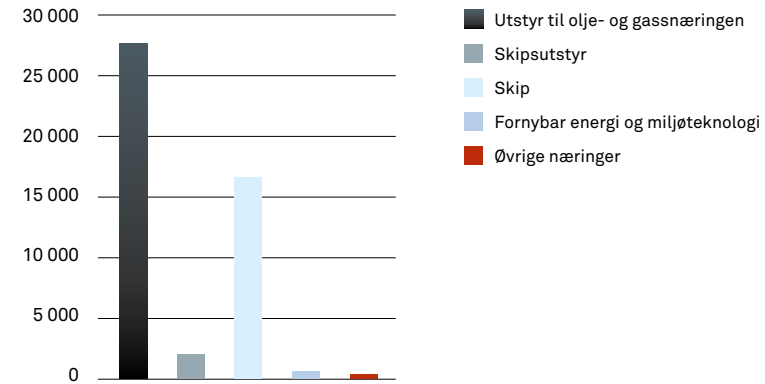
- Eksportkreditt Norges produkter og tjenester oppfattes i stor grad å være konkurransedyktig blant eksportørene (86 prosent) og låntagerne (92 prosent). Lånene fra Eksportkreditt Norge har stor betydning for eksportørene for å forbedre deres lønnsomhet (67 prosent), konkurransevne (100 prosent), fremme utviklingen av ny kunnskap/know how (100 prosent) og utvikling av ny teknologi (100 prosent).
- Addisjonaliteten er vurdert til å være høy¹. Av respondentene svarte 73 prosent at deres prosjekter ikke ville blitt realisert, eller realisert i mindre skala, dersom Eksportkreditt Norge ikke hadde bidratt med finansiering.

¹ Addisjonalitet er en vurdering av i hvilken grad kontrakten/salget ville ha blitt gjennomført dersom Eksportkreditt Norge ikke hadde innvilget lånet.

SEGMENTENES PROSENTWISE ANDEL AV UTLÅNSSALDOEN PER 31.12.13.

Segment	%	Segment	%
Plattform forsyningsskip (PSV)	22,46 %	Utstyr til FPSO	1,46 %
Ankerhåndteringskip (AHTS)	16,23 %	Utstyr til andre skipstyper	1,39 %
Utstyr til drillskip	14,76 %	Vindenergi	0,71 %
Konstruksjonsskip	11,73 %	Utstyr til konstruksjonsskip	0,49 %
Utstyr til halvt nedsenkbare plattformer	9,28 %	Utstyr til ferger	0,41 %
Andre offshorefartøy	8,05 %	Utstyr til andre offshorefartøy	0,30 %
Andre skipstyper	4,69 %	Utstyr til fiskebåter	0,14 %
Diverse utstyr til olje- og gassnæringen	3,88 %	Øvrige næringer - annen industri	0,06 %
Utstyr til jack-up	1,98 %	Øvrige næringer - IT	0,03 %
Ferger	1,94 %		

SANNSYNLIGHETSJUSTERT ORDRERESERVE I MNOK FORDELTE PÅ BRANSJE PER 31.12.13.



3.1 KONKURRANSEDYKTIG FINANSIERING

Eksportkreditt Norge skal tilby konkurransedyktig eksportfinansiering. Med konkurransedyktig eksportfinansiering menes det at de norske offentlige støttede eksportkreditter skal tilbys på like gode vilkår som våre konkurrentland og i samsvar med internasjonale avtaler. Eksportkreditt Norge skal bidra til å videreutvikle det internasjonale regelverket i samarbeid med NFD og fungere som et fagorgan for NFD i relevante eksportpolitiske spørsmål.

3.1.1 Utvikling i utlånsvirksomheten gjennom året

Eksportkreditt Norge opplevde høy etterspørsel og mottok 409 søknader for finansiering av prosjekter i 53 land, med samlet søknadsvolum på 172,2 milliarder kroner i 2013. Sannsynlighetsjustert ordrereseve per 31. desember

2013 var på 47,6 milliarder kroner.² Ikke-sannsynlighetsjustert ordrebeholdning per samme dato i 2013 var på 112,6 milliarder kroner. Sannsynlighetsjustert ordrereseve for 2014 beløper seg til 25,9 milliarder kroner. Fordelingen av den sannsynlighetsjusterte ordrereseven ved årsslutt var som følger:

- 40 prosent innen maritime næringer dvs. skip og skipsutstyr.
- 59 prosent innen utstyr til olje- og gassnæringen.
- 1 prosent innen fornybar energi og annen industri.

Utbetalinger i 2013 var på 23,2 milliarder kroner, hvorav 12 milliarder kroner ble utbetalt i andre halvår 2013. Det ble mottatt 986,8 millioner kroner i renteinntekter og 61,9 millioner kroner i gebyrinntekter. Avdragene ført etter historisk kost, det vil si til den valutakursen lånene ble utbetalt til, var på 8 701 millioner kroner.³ Utlånssaldoen var ved

årsslutt på 45 milliarder kroner.⁴ Eksportkreditt Norge har gjennom året opplevd en jevn økning i antall førtidsinnfrielsler av lån. Totalt ble 14 lån med en samlet utlånssaldo på 4,8 milliarder kroner førtidsinnfridd i 2013. Årsaken er primært salg av skip og at tilgangen på alternativ finansiering er bedre enn tidligere.

I forhold til utlånsvolum er Eksportkreditt Norges to største segmenter hhv. skip levert fra norske verft og utstyr til offshore olje- og gassnæring. Utlånssaldo knyttet til skip har økt fra 13,6 milliarder kroner ved utgangen av 2012 til 29,3 milliarder kroner ved utgangen av 2013. Utlånssaldo knyttet til utstyr til offshore, olje- og gassnæringen hadde en begrenset nedgang fra 14,6 milliarder kroner ved utgangen av 2012 til 14,1 milliarder kroner ved utgangen av 2013. Nedgangen skyldes i hovedsak flere førtidsinnfrielsler samt forsinkelser i nye enkeltprosjekter.

Sannsynlighetsjustert ordrereseve for skip har gått ned fra 19,4 milliarder kroner ved utgangen av 2012 til 17 milliarder kroner ved utgangen av 2013. For skip er trenden at enklere fartøy i økende grad bygges i utlandet mens norske verft fokuserer på avanserte fartøy som ankerhåndteringsfartøy og konstruksjonsskip.

Sannsynlighetsjustert ordrereseve for utstyr til olje- og gassnæring har imidlertid økt fra 17,5 milliarder kroner ved utgangen av 2012 til 28 milliarder kroner ved utgangen av 2013. Ordrereseven for olje- og gass består av en rekke større prosjekter med til dels betydelig usikkerhet. Realisering av disse prosjektene avhenger både av gjennomføringsevne ved de aktuelle verftene, utvikling i energimarkedene og tilgangen til ulike finansieringskilder. Hovedmarkedene for utstyr til olje- og gassnæringen har vært til rigger som opererer i Nordsjøen, Brasil og Mexico-gulven. Mexico og Storbritannia kom inn som nye markeder i selskapets ordrereseve innenfor denne næringen i 2013. Eksportkreditt Norges utlånssaldo viser at selskapet i dag finansierer en relativt liten del av markedet for skipsutstyr.

For tradisjonell shipping utgjør norsk utstyr normalt en mindre andel av det enkelte skip, mens andelen av norsk utstyr er høy i offshore-relaterte fartøy. Det vil fremover være en prioritert oppgave for selskapet å dekke en større del av markedet for skipsutstyr. Eksportkreditt Norge vil fokusere på dette ved å tilby finansieringsmodeller spesielt tilpasset eksportører av skipsutstyr.

Målt i antall var 40 prosent av lånesøknadene mottatt i 2013 relatert til eksportbedrifter innen fastlandsindustrien. Små og mellomstore eksportbedrifter (SMB) sto for mer enn 80 prosent av søknadene innen disse segmentene. Med unntak av én transaksjon var alle utbetalte lån i 2013 for eksport fra fastlandsindustrien tilknyttet kontrakter på mindre enn 30 millioner kroner. I samarbeid med GIEK har Eksportkreditt Norge gjort det billigere og raskere å etablere små lån. Tilbakemeldinger fra eksportbedrifter og markedsundersøkelser i regi av blant annet Den europeiske sentralbanken (ESB) og Norges Bank indikerer at det fortsatt var vanskelig for små- og mellomstore bedrifter i Europa å få lån.

Nedbetalingstid og utlånsrente er de viktigste faktorene som påvirker hvorvidt berørte parter ser på Eksportkreditt Norges tilbud som konkurransedyktig. Selskapets prisingsmodell for markedslån ble i 2012 notifisert til EFTAs overvåkingsorgan ESA, og våren 2013 godkjente ESA selskapets prismodell. ESAs godkjenning av prismodellen for markedslån i 2013 var viktig både for å skape et konkurransedyktig eksportfinansieringstilbud, men også for å sikre at Eksportkreditt Norges lån på markedsvilkår ikke er å betrakte som ulovlig statsstøtte.

3.1.2 Bidrag i OECD-arbeidet

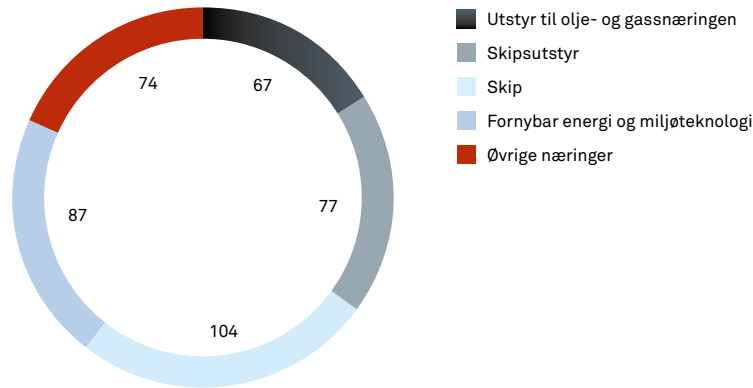
Eksportkreditt Norge skal være et kompetansesenter for eksportfinansiering, og bidrar sammen med GIEK til at NFD kan lede Norges forhandlingsdelegasjon i OECD på et godt faglig grunnlag. De internasjonale forhandlingene om regelverk for offentlig støttet eksportfinansiering under OECDs paraply har krevd betydelig innsats fra selskapet i 2013, og dette arbeidet fortsetter også inn i 2014.

² Med utgangspunkt i tidligere og nye søknader beregner Eksportkreditt Norge sannsynlighetsjustert ordrereseve, som er selskapets beste anslag for fremtidige låneutbetalinger knyttet til mottatte lånesøknader.

³ Selskapet foretar ikke sikringstransaksjoner mot valutakurssvingninger. Staten hadde et netto valutatap knyttet til avdragsinnbetalingene på 97 mill. kroner i 2013, slik at avdragsinnbetalinger korrigerer for valutatap på 8 604 mill. kroner.

⁴ Utlånssaldo på 45 milliarder kroner er basert på valutakurser ved siste bankdag i 2013, mens utlånssaldo som rapporteres i statsregnskapet er basert på kurs ved utbetalingstidspunktet for lånet (historisk kurs). Utlånssaldo etter historisk kurs var ved utgangen av 2013 på 44,4 milliarder kroner.

ANTALL MOTTATTE LÅNESØKNADER I 2013 FORDELT PÅ BRANSJE



Eksportkreditt Norge har også deltatt i arbeidet i den såkalte «International Working Group on Export Credits». Arbeidsgruppen er etablert på initiativ fra USA og Kina med formål å skape et felles sett av regler for eksportfinansiering som omfatter nye, betydelige eksportland som Kina, Brasil, India og Russland. Arbeidsgruppen består av Australia, Brasil, Canada, EU, India, Indonesia, Israel, Japan, Kina, Korea, Malaysia, New Zealand, Norge, Russland, Sør-Afrika, Sveits, Tyrkia og USA. Kina, EU, USA og Brasil utgjør styringsgruppen for arbeidet.

3.1.3 Eksportkreditt Norges konkurransedyktighet

Eksportkredittordningen i Norge kan anses som fleksibel og forutsigbar sammenlignet med de fleste andre OECD-land. Ordningen gir potensielle kjøpere av norske kapitalvarer og tjenester et påregnelig tilbud om at finansiering er tilgjengelig og til hvilken pris den kan gis. Videre er det en styrke at Norge tilbyr lån på markedsvilkår som er godkjent av ESA.

Eksportkreditt Norge tilbyr lån som støtter opp under norsk industris tette samarbeid med partnere i andre land ved å akseptere at inntil 70 prosent av

innholdet i leveransene som finansieres kommer fra utlandet. Disse forholdene gjør at Norge har en konkurransedyktig finansieringsordning sammenlignet med OECD-landene. Kredittkonkurranse fra land utenfor OECD representerer i noen grad en utfordring for norske leverandører. Dette gjelder særlig innenfor bygging av enklere fartøystyper. Eventuell aggressiv prising av garantipremier fra konkurrerende OECD-land vil også skape utfordringer i forhold til lik kredittkonkurranse. Det er derfor viktig at alle OECD-land priser finansiering og garantipremier markedsmessig og at det inngås gode avtaler med land utenfor OECD om vilkår for eksport-finansiering.

Eksportkreditt Norge vil sammen med GIEK arbeide for at norsk industri til enhver tid skal ha et konkurransedyktig tilbud om eksportfinansiering. Internasjonalt benyttes eksportfinansiering i økende grad, og det er viktig at det norske tilbudet er minst like godt som konkurrentlandenes. Dette gjelder både hvilke forutsetninger som legges til grunn for å få finansiering samt vilkår og prosesser.

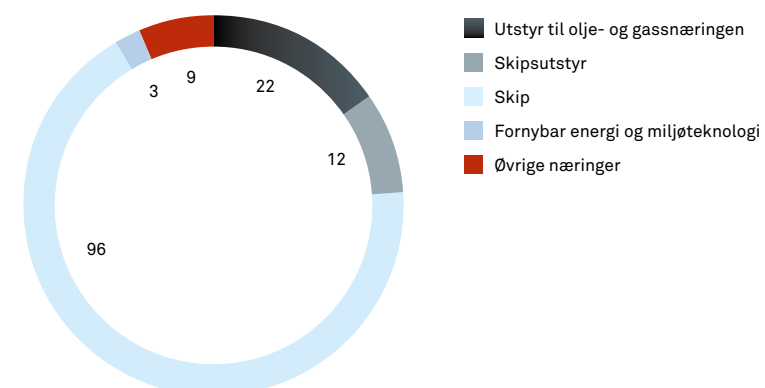
3.1.4 Samarbeid med andre aktører

Eksportkreditt Norge søker et tett samarbeid med norske leverandører, GIEK og banker for å skape et konkurransedyktig finansieringstilbud for norsk eksportnæring. Forenklinger i gjennomføringen av utlånstransaksjonene vil være viktig for å sikre ordningens attraktivitet. Videre vil det være viktig å sikre at ordningen følger utviklingen i tilbudet fra viktige konkurrentland.

Eksportkreditt Norge samarbeider nært med GIEK både i enkeltsaker og i overordnede spørsmål knyttet til offentlig støttet eksportfinansiering, og dette samarbeidet er viktig. GIEK stiller garanti for 75 prosent av utestående lånebeløp i porteføljen ved utgangen av 2013, og resterende 25 prosent garanteres av norske (12 prosent) og internasjonale banker (13 prosent).

Kundeundersøkelsene gjennomført av Oxford Research viser at det er et forbedringspotensial i samarbeidet mellom Eksportkreditt Norge, GIEK og bankene. Dette blir særlig fremhevet av eksportørene, men er også et gjennomgående funn i de kvalitative intervjuene som ble gjort med ulike interessenter. GIEK og Eksportkreditt Norge har igang-

ANTALL UTLÅN PER BRANSJE PER 31.12.13.



satt et samarbeid for å sikre et best mulig helhetstilbud for eksportfinansiering.

Samarbeidet med bankene er viktig for eksportkredittordningen. Bankene er tidlig inne i prosjektene og har ofte rollen som tilrettelegger av finansieringen på vegne av kjøper. GIEK, i samarbeid med bankene, håndterer sikkerhetskrav og endelig kredittvurdering av prosjektene. Eksportkreditt Norges rolle er å skaffe til veie finansiering av lånet og sikre en solid dokumentasjon av låneforholdet.

For nordiske og europeiske prosjekter dominerer de nordiske bankene på garantistsiden, mens internasjonale banker dominerer knyttet til store lånesyndikater med internasjonale kunder. Eksportkreditt Norge er involvert i lånetransaksjoner med låntakere i mange forskjellige jurisdiksjoner. Selskapet har et nært samarbeid med eksterne advokatfirmaer både i Norge og internasjonalt i tilknytning til gjennomføring av de enkelte lånetransaksjonene.

3.1.5 Ordningens bidrag til norsk eksport

Gjennom kundeundersøkelsene vil det kunne være mulig å beregne ordningens bidrag til norsk eksport. Dette gjøres gjennom addisjonalitetsbegrepet. Addisjonalitet er en vurdering av i hvilken grad kontrakten/salget ville ha blitt gjennomført dersom Eksportkreditt Norge ikke hadde innvilget lånet. Et gjennomsnittlig estimat for addisjonalitet beregnes både med utgangspunkt i svar fra eksportørene og kundene. Begge disse gruppene er tungt involvert i kontraktsforhandling-ene og kjøpsbeslutningen og dermed i stand til å vurdere addisjonalitet på en god måte. Utnyttelse av begge gruppene gir et mer robust addisjonsestimater. I estimeringen av addisjonalitet teller eksportørene og kundene gruppene likt.

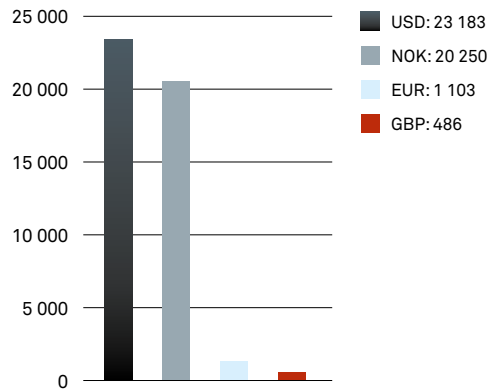
Addisjonalitet varierer etter alt å dømme ut fra kontraktsstørrelse. Med det datagrunnlaget som vi har å bygge på i årets undersøkelse, har Oxford Research kun vært i stand til å gjøre en gjennomsnittsberegning av addisjonalitet. Når en får gjennomført flere undersøkelser, vil man kunne være i stand til å beregne addisjonalitet for

prosjekter med ulik kontraktstørrelse. Det vil gi et bedre estimat for addisjonaliteten. Dessuten vil bruk av estimater fra flere undersøkelser gi et sikrere estimat for Eksportkreditt Norges effekt på eksporten.

Oxford Researchs vurdering er at for hver krone i eksport som Eksportkreditt Norge finansierer, ville 38 øre ikke ha blitt realisert uten selskapets finansiering.⁵ Eksportkreditt Norge har dermed en høy utløsende effekt for norsk eksport. Resultatene bør sees i sammenheng med eventuelle slike resultater for GIEK, da bortfall av eksportgarantien eller eksportfinansieringen kan forårsake at eksportkontrakten ikke ville blitt gjennomført. Oxford Research har testet om det er statistisk signifikante forskjeller mellom ulike næringer når det gjelder hvordan de vurderer addisjonaliteten. Resultatene fra analysene viser at det ikke er noen signifikante forskjeller, det vil si at et gjennomsnittsestimat kan brukes på alle næringene. Resultatene vil kunne få større validitet dersom undersøkelsene gjennomføres over tid og man kan se utviklingen.

⁵ Se vedlegg «Addisjonalitetsberegninger» for mer informasjon

VALUTAFORDELING UTLÅNSSALDO PER 31.12.13. I MNOK



3.1.6 Vurdering av måloppnåelse (konkurransedyktig)

Hovedmålet for Eksportkreditt Norge er å fremme norsk eksport gjennom konkurransedyktig eksportfinansiering. Konkurransedyktigheten kan måles gjennom flere dimensjoner. Tilbakemeldinger fra eksportører, lånekunder og samarbeidende finansinstitusjoner gir læring og innspill til aktuelle forbedringstiltak. Pris, sikkerhetskrav, dokumentasjon og prosesser er viktige variabler i vurderingen av konkurransedyktigheten. Generelt er inntrykket at Eksportkreditt Norge er konkurransedyktig på pris. Selskapet har ikke anledning til å tilby lavere pris enn tilsvarende markedsvilkår. Markedet i 2013 har vært preget av få tilbydere av langsiktig eksportfinansiering.

Kundeundersøkelsene gjennomført av Oxford Research viser at Eksportkreditt Norges produkter og tjenester oppfattes å være konkurransedyktig blant eksportørene (86 prosent i stor grad) og låntagerne (92 prosent i stor grad).

Kundeundersøkelsene viser at måloppnåelsen til Eksportkreditt Norge er god:

- Eksportkreditt Norges produkter og tjenester er svært godt tilpasset behovet til eksportørene og låntagerne.
- Eksportørene, låntagerne og interessentene for øvrig er godt tilfreds med selskapets rentenivå, tilbakebetalings-tid og servicenivå. Det ligger et utviklingspotensial i å forenkle saks-behandlingsprosessene og samarbeidet med GIEK og bankene.
- Eksportkreditt Norges produkter og tjenester oppfattes i stor grad å være konkurransedyktige. Lånene fra Eksportkreditt Norge har stor betydning for eksportørene for å forbedre deres lønnsomhet, konkurranseevne, fremme utviklingen av ny kunnskap/know how og utvikling av ny teknologi.

- Lånene fra Eksportkreditt Norge har en god utløsende effekt. En stor andel av kontraktene ville ikke ha blitt realisert, eller ville ha blitt realisert i mindre skala, dersom Eksportkreditt Norge ikke hadde bidratt med lån.

Få tilbydere innenfor langsiktig eksportfinansiering gir en høy markedsandel for Eksportkreditt Norge. Gitt markedet i 2013, er opplevelsen at banknæringen betrakter tilbudet fra Eksportkreditt Norge som et supplement til egne utlånsprodukter. Når det gjelder dokumentasjon og prosesser, så er tilbakemeldingene varierende. I noen transaksjoner er det nødvendig med omfattende dokumentasjon. Omfattende dokumentasjon kan være både kostbart og tidkrevende for låntakeren.

I større og komplekse transaksjoner er omfattende dokumentasjon en naturlig del av bildet og låntakerne er forberedt på dette. I mindre transaksjoner vil omfattende lånedokumentasjon og prosesser ofte kunne skade attraktiv-

iteten i produktet. Det er derfor viktig å gjøre dokumentasjon og prosesser enklest mulig innenfor det som er kredittmessig forsvarlig. Etter finansskrisen er det en økende bruk av standarder mellom finansinstitusjoner med tanke på dokumentasjon for utlån. Standard dokumentasjon bidrar til mer likvide låneprodukter hvilket er viktig med tanke på prisingen av utlån. Eksportkreditt Norge søker i størst mulig grad å tilpasse vilkår, dokumentasjon og prosesser til markedspraksis.

Antallet lånesøknader mottatt økte med 35 prosent i 2013 sammenlignet med 2012. Dette skyldes i stor grad målrettet innsats mot næringer som ikke er relatert til maritim sektor eller olje- og gassvirksomheten. Søknadsvolumene målt i beløp var på samme nivå i 2013 som i 2012. Selskapets erfaring er at aktiv innsats mot norsk leverandørin-dustri gir uttelling i form av søknader og nytte av ordningen i realisering av prosjekter. Sannsynlighetsjustert ordrebok for framtidige utbetalinger økte fra 39 milliarder kroner ved utgangen av 2012 til 47,6 milliarder kroner ved utgangen av 2013. Her er det noe tilfeldig variasjon som følge av

store enkeltprosjekter, men økningen må også kunne tilskrives et attraktivt låneprodukt.

3.2 TILGJENGELIG EKSPORTFINANSIERING

Eksportkreditt Norge skal tilby tilgjengelig eksportfinansiering. Med tilgjengelig eksportfinansiering menes et kjent tilbud fra et selskap med godt nasjonalt og internasjonalt omdømme. Tilbudet skal også være tilgjengelig for små- og mellomstore norske eksportbedrifter og selskaper som utvikler ny kunnskap og teknologi.

Eksportkreditt Norge jobber målrettet for at selskapets tilbud skal oppleves som tilgjengelig. Søknadstallene for 2013 viser et høyt og jevnt nivå på antall søknader.

3.2.1 Søknader

Målt i søknadsvolum (beløp) var Eksportkreditt Norges største nærin-gen i 2013 finansiering av utstyr til olje- og gassnæringen. Totalt ble det søkt om finansiering for 85,7 milliarder kroner fordelt på 67 søknader. I antall søknader var den største næringen

skip, med totalt 104 søknader og et samlet søknadsvolum på 57,1 milliarder kroner. Fordelingen mellom lånesøknader og søknadsvolum i 2012 og 2013 i tabell nedenfor.

I forhold til tidligere år ble det i 2013 kontrahert færre skip, men til en høyere enhets-kostnad, ved norske verft. Det er ventet at den trenden fortsetter.

3.2.2 Ny kunnskap og teknologi

Eksportkreditt Norge arbeider for å gjøre eksportfinansiering tilgjengelig for prosjekter innen fornybar energi og miljøteknologi. Selskapet deltok i regjeringens Programråd for Miljø-teknologi inntil rådet avsluttet sitt arbeid i august 2013. Rådets mandat var blant annet å koordinere de statlige virkemiddel-aktørene for å styrke bransjens utvikling i Norge. Fra 1. januar 2013 har Eksport-kreditt Norge vurdert omsøkte prosjekt på grad av nyskaping ved behandling av søknaden. I løpet av 2013 mottok selskapet totalt 34 lånesøknader for prosjekt som ble klassifisert som nyskapende eller særdeles nyskapende med total søknadsvolum på 3,6 milliarder kroner. Eksportkreditt Norge benytter OECDs retningslinjer for

LÅNESØKNADER OG SØKNADSVOLUM

(Alle beløp i mill. kroner)	Antall søknader 2012	Antall søknader 2013	Søknads volum 2012	Søknads volum 2013
Skip	88	104	35 120	57 106
Skipsutstyr	62	77	25 152	14 263
Utstyr til olje- og gassnæringen	31	67	97 955	85 722
Fornybar energi og miljøteknologi	71	87	11 748	8 356
Annen industri	50	74	3 083	6 743
Totalt	302	409	173 059	172 190

innovasjon for å definere graden av nyskaping i prosjekter som finansieres. Nyskappende prosjekter dekker innovasjonstypene produkt/tjeneste-innovasjon, prosessinnovasjon, organisatorisk innovasjon og markedsmessig innovasjon. Særdeles nyskappende og nyskappende prosjekt defineres slik:

Særdeles nyskappende prosjekt:

Omfatter prosjekter som tar sikte på å utvikle og introdusere produkter som er nye på et internasjonalt marked. Videre omfatter formålet prosjekter som fører til nye produksjonsprosesser og organisasjonsformer som ikke er kjent internasjonalt.

Nyskappende prosjekt:

Omfatter prosjekter i nye eller eksisterende bedrifter som tar sikte på å utvikle og introdusere produkter som er nye på det nasjonale marked og prosjekter som omfatter utvikling og bruk av nye produksjonsprosesser som ikke er introdusert på nasjonalt nivå. Omfatter også introduksjon av tidligere eksporterte produkter og tjenester på nye markeder utenlands.

Ved årsslutt 2013 var 8 av 142 lån under Eksportkreditt Norges forvaltning klassifisert som «nyskappende» eller «særdeles nyskappende», med en total utlånssaldo på 357,2 millioner kroner. Dette bildet er noe mer sammensatt ved analyse av kundeundersøkelsene. I undersøkelsene ble eksportører og låntakere spurt om i hvilken grad prosjektene finansiert av Eksportkreditt Norge har bidratt til utvikling av ny teknologi eller kunnskap på en skala fra 1 – 5, hvor 5 er høyest mulig grad av ny teknologiutvikling eller kunnskap. 100 prosent av eksportørene svarte 4 eller 5 på denne skalaen, mens 62 prosent av låntak-

erne gjorde det samme. Dette kan indikere at det i mange tilfeller vil være en mer indirekte sammenheng mellom lånene fra Eksportkreditt Norge og utvikling av ny teknologi og kunnskap. Det høye resultatet skyldes nok først og fremst at bedriftene gjør sin vurdering ut fra eget ståsted og ikke nødvendigvis ut fra hva som finnes i markedet totalt med hensyn til ny teknologi og kunnskap.

3.2.3 Små- og mellomstore bedrifter (SMB)

Eksportkreditt Norge skal tilby finansiering tilpasset små- og mellomstore virksomheter (SMB). Selskapet har i 2013 arbeidet for å gjøre eksportkredittordningen mer tilgjengelig for små- og mellomstore virksomheter gjennom å forenkle prosesser og avtalemaler for etablering av lån.

Transaksjonskostnader kan bli relativt høye for små lånebeløp. For å redusere disse kostnadene tilbyr Eksportkreditt Norge, basert på en vurdering av hver enkelt case og i samarbeid med GIEK, å gjennomføre transaksjoner på under 30 millioner kroner med såkalt forenklet lånedokumentasjon. Dette resulterer i en mindre tidkrevende dokumentasjonsprosess og lavere advokatutgifter for låntaker. I 2013 utbetalte Eksportkreditt Norge seks lån med forenklet dokumentasjon.

Videre har Eksportkreditt Norge styrket sin markedsføring mot små- og mellomstore eksportører for å gjøre bedriftene bedre kjent med hvordan eksportfinansieringsordningen kan bidra til at de vinner eksportkontrakter. I 2013 analyserte Eksportkreditt Norge 2 000 norske virksomheter innen fastlandsindustrien med henblikk på nytte og potensial for eksportfinansiering. Av disse ble 140 eksportbedrifter uten eksisterende

relasjoner med Eksportkreditt Norge identifisert for videre oppfølging. I løpet av 2013 kontaktet Eksportkreditt Norge 110 av disse bedriftene, som i all hovedsak er små og mellomstore.

Nærmere 70 prosent av doblingen i antall søknader fra eksportbedrifter innen fastlandsindustrien (unntatt fornybar energi og fiskeoppdrett) fra 2012 til 2013 kan spores til denne oppsøkende virksomheten. Arbeidet med å gjøre eksportfinansieringsordningen kjent for eksportbedriftene er et prioritetsområde også i 2014.

I løpet av 2013 mottok selskapet 148 søknader som var tilknyttet små og mellomstore eksportører med et søknadsvolum på 13,2 milliarder kroner. Flesteparten av prosjektene er knyttet til fastlandsindustrien. I tillegg bidrar Eksportkreditt Norge indirekte til utviklingen av de mange små- og mellomstore bedrifter som leverer varer og tjenester til verftene og de større utstyrsleverandørene innen oljeservice. 20 av 142 lån i Eksportkreditt Norge var ved årsslutt tilknyttet små- og mellomstore eksportører, og utlånssaldoen for disse lånene utgjorde 1 600,5 millioner kroner.

Eksportkreditt Norges kundeundersøkelser skal bidra til å vurdere eksportkredittordningens bidrag til norsk eksport for små og mellomstore bedrifter. Av eksisterende eksportører svarte 58 prosent at de er små eller mellomstore bedrifter. Gjennomgående viser undersøkelsen at det for de aller fleste indikatorene ikke er noen forskjeller mellom hvordan de små, mellomstore og store bedriftene svarer. Små- og mellomstore bedrifter har imidlertid mer behov for oppfølging og service. De etterlyser i større grad kompetanse hos Eksportkreditt Norge på deres markeder, produkter og kunder.



PROSJEKTBEKRIVELSE

SMB OG NYSKAPENDE: SATELLITTEKNOLOGI FRA VESTFOLD

Det vestfoldbaserte selskapet Jotron lager avansert satellitteknologi til bruk på fartøyer. Ved hjelp av en robust satellittantenne sikres bredbånd på skip som opererer i værharde farvann, som supplyfartøy og cruiseskip. Teknologien har blitt testet ut i Nord-sjøen, og skal nå spres i verdensmarkedet.

Det amerikanske selskapet Globe Wireless LLC har sikret seg en distribusjonsavtale med Jotron. Globe Wireless er verdensledende på helhetlige IT- og kommunikasjonsløsninger til havs. Lånet fra Eksportkreditt Norge til Globe Wireless er på 2,6 millioner kroner, og har en tilbakebetalingstid på fem år. GIEK har garantert for 90 prosent av lånet, og DNB resterende 10 prosent.

PROSJEKTBEKRIVELSE

SMB: INNOVATIVE LØSNINGER FOR TRANSPORT AV VIDEO I FREMTIDENS MEDIANETTVERK

Nevion er et selskap med rundt 140 ansatte. Siden 1996 har selskapet utviklet og produsert innovative løsninger for transport av video i fremtidens medianettverk. Nevion er et globalt konsern med heleidende datter-selskaper i USA, Polen, Storbritannia og Singapore. Kundene er ledende aktører innen kringkasting og telekom over hele verden.

Eksportkreditt Norge har bidratt med finansiering i forbindelse med Nevions eksport av teknologi for kringkastingstutstyr. Kunden, som er et anerkjent UK-basert mediekonsern, skal benytte utstyret i forbindelse med overføring av TV-signaler fra blant annet Premier League-kamper til eget studio.

Lånet fra Eksportkreditt Norge er på 9,6 millioner norske kroner fordelt på to lånetransjer. GIEK har garantert for begge lån sammen med Barclays Bank PLC. Begge lån til Nevions kunde er gjennomført med forenklet dokumentasjon.



3.2.4 Samfunnsrollen

Eksportkreditt Norge kan bidra til bedre miljø, sosiale forhold og korrupsjonsbekjempelse gjennom kravene vi stiller til låntakere. Selskapet deltar i finansieringen av flere store prosjekter som kan ha betydelige sosiale- og miljømessige konsekvenser. Eksportkreditt Norge har høy bevissthet om sitt samfunnsansvar.

Miljø og sosiale forhold

De overordnede retningslinjene for selskapets arbeid med miljø og sosiale forhold finnes i OECDs «Common Approaches for Officially Supported Export Credits and Environmental and Social Due Dilligence», som er OECDs retningslinjer for vurdering og oppfølging av miljø og sosiale forhold i de prosjektene medlemslandene deltar med offentlig støttet eksportfinansiering til.

Alle lån blir klassifisert i kategori A, B eller C basert på OECDs retningslinjer. Kategoriene illustrerer risikovurderinger av miljømessige konsekvenser og/eller sosiale vilkår. Saker som anses for å ha et stort potensial for vesentlige skader på miljøet eller risiko for negative sosiale vilkår eller konsekvenser kategoriseres A. Saker i kategori B vurderes som middels

risiko, mens kategori C vurderes som lav risiko for manglende ivaretagelse av miljø og sosiale forhold.

OECDs «Common Approaches» gir føringer for vurderingen av prosjektene, og viser blant annet til Verdensbankens «Safe Guard Policies og International Finance Corporations (IFC) Performance Standards». Eksportkreditt Norge følger i hovedsak IFC Performance Standards som en referanse i sin vurdering og oppfølging av prosjekter. Prosjektene skal i tillegg alltid tilfredsstillende nasjonal lovgivning i det landet prosjektet befinner seg.

GIEK er underlagt de samme retningslinjer fra OECD og samarbeidet med GIEK er viktig når prosjektenes risikoer skal vurderes. Det er inngått avtale med GIEK om tilgang på kompetanse også i transaksjoner som ikke er garantert av GEIK. Hensikten med avtalen er å etablere en felles funksjon som sikrer at man har god kompetanse og koordinerte prosesser overfor eksportører og låntakere. Eksportkreditt Norge følger opp krav og konkrete tiltak rettet mot risikoer for miljø, mennesker og samfunn gjennom vilkår i lånedokumentasjon og krav til eventuelle uavhengige rapporter.

Låntakers forpliktelser følges opp gjennom hele låneperioden.

I 2013 ble det ikke utbetalt noen lån i kategori A. Det ble delutbetalt på ett lån i kategori B, som var til et offshore vind- kraftprosjekt utenfor kysten av Belgia. Resten av utlånene var i kategori C. Mobile enheter er ikke omfattet av OECDs retningslinjer.

Korrupsjon

OECD har vedtatt retningslinjene «Recommendation on Bribery and Officially Supported Export Credits», som skal hindre korrupsjon. Den norske straffelovens § 276 a-c går lenger enn OECD, ved at den også omfatter påvirkningshandel. Eksportkreditt Norge har som mål å hindre korrupsjon i tilknytning til inngåelse av eksportkontrakter som selskapet finansierer. Selskapet arbeider for å nå målsetningen gjennom blant annet å utvise ansvarlighet, gi informasjon, innhente erklæringer fra eksportør og eventuelt søker, samt ved å inkludere vilkår om korrupsjon i låneavtalene. For saker med forhøyet risiko for korrupsjon eller hvitvasking eller hvor det eventuelt er mistanke om dette gjøres det særlige undersøkelser. I slike tilfeller gjøres det nærmere undersøkelser i forhold til type

kunde, selskaps- og eierstruktur, geografisk lokalisering og transaksjonsstruktur. Alle lån blir gitt under forutsetning av at det ikke foreligger mistanke om korrupsjon i tilknytning til transaksjonen. Ifølge hvitvaskingsprinsippet «kjenn din kunde» foretar Eksportkreditt Norge en vurdering av låntakerne i samsvar med regelverket i hvitvaskingsloven.

I 2013 har Eksportkreditt Norge implementert nye retningslinjer for korrupsjonsbekjempelse. Retningslinjene og tilhørende verktøy forsterker arbeidet med å overvåke korrupsjonsrisiko, dokumentere situasjonen i aktuelle saker og iverksette tiltak i konkrete lånetransaksjoner.

Etiske retningslinjer

Høy etisk standard er avgjørende for Eksportkreditt Norges virksomhet. Alle ansatte og tillitsvalgte har en plikt til, og et ansvar for, å etterleve selskapets etiske retningslinjer. Det gjøres ved å opptre ansvarlig i enhver sammenheng i omgang med interne og eksterne interessenter. Tilhørende etiske retningslinjer for alle ansatte ble utarbeidet og implementert høsten 2012. Det er ikke avdekket brudd på retningslinjene i 2013.

3.2.5 Omdømme

Eksportkreditt Norge tilbyr langsiktige og stabile finansieringsløsninger. Det forutsetter tillit i markedet og blant selskapets interessentgrupper. Å etablere et godt omdømme, nasjonalt så vel som internasjonalt, er et langsiktig stykke arbeid og en kontinuerlig prosess. Gunstig finansiering er et viktig verktøy i kampen om å vinne eksportkontrakter, og selskapets oppgave er å synliggjøre finansieringsordningen overfor alle relevante bransjer. Lav kjennskap til selskapet og dets tilbud kan medføre at aktører på kundesiden ikke reflekterer over muligheter som ligger i finansieringsordningen.

Kjennskapen til Eksportkreditt Norges produkter og tjenester er god. Kundeundersøkelsene fra 2013 bekrefter dette, og resultatene gir ikke grunnlag for å si at det er noen forskjeller i kjennskapen ut fra selskapenes størrelse og bransje. Enkelte tilbakemeldinger i undersøkelsene går likevel i retning av at det er større behov for markedsføring mot SMBer, spesielt med tanke på hvordan de skal gå fram for å søke om finansiering.

Generelt viser kundeundersøkelsene at selskapets omdømme blant norske eksportører er bra. Produktene og tjenestene vurderes også å være svært godt tilpasset behovet, og respondene er godt tilfreds med Eksportkreditt Norges rentenivå, tilbakebetalingstid og servicenivå. Tilbakemeldingene gir i tillegg innblikk i interessentens oppfatning om at selskapets prosesser oppleves som «byråkratiske», og med noe uklar ansvarsfordeling mellom Eksportkreditt Norge og garantistene, og prosesser som oppleves å trekke ut i tid.

3.2.6 Eksternt aktivitetsnivå

Eksportkreditt Norge og selskapets finansieringstilbud skal være kjent for norske eksportører, låntakere og samarbeids-partnere i inn- og utland. Markedsføringen av selskapet er forankret i hhv. selskapets markeds- og kommunikasjonsstrategier med tilhørende operative handlingsplaner. Selskapet fokuserer i sitt markedsarbeid på målrettede tiltak direkte mot relevante interessentgrupper. Selskapets eksterne aktivitetsnivå omfatter i stor grad faglig formidling og representasjon ved deltagelse på konferanser, eksportseminarer, delegasjonsreiser i tillegg til ordinære kundemøter og oppsøkende kundevirksomhet. Å være tilstede på arenaer hvor selskapets potensielle og eksisterende kunder

befinner seg er av stor betydning i et aktivt markedsarbeid.

Gjennom 2013 har Eksportkreditt Norge bidratt med formidling om selskapets finansieringsordning gjennom deltagelse på en rekke konferanser i inn- og utland. Dette er arrangementer både i egen og andres regi. Selskapet har i løpet av 2013 deltatt med foredrag, miniseminar og presentasjoner ved konferanser i blant annet Brasil, Edinburgh, London, Miami, Brussel, Barcelona, Houston, Santiago, Perth, India, Island, Tyrkia, Lima, Tyskland samt en rekke byer her hjemme i Norge.

Å gjøre eksportkredittordningen kjent er ingen soloprestasjon, og i mange sammenhenger naturlig for Eksportkreditt Norge å samarbeide med andre aktører for å nå ut til selskapets kunder. GIEK og Eksportkreditt Norge har i mange tilfeller stor grad av overlappende kunder, og det er derfor i flere sammenhenger naturlig for de to selskapene å være felles vertskap ved gjennomføring av arrangementer med felles formål. Et eksempel er fellesarrangementet «Eksportkonferansen», hvor GIEK, GIEK Kredittforsikring og Eksportkreditt Norge i 2013 gjennomførte en felles fagkonferanse med formål om å sette aktuelle eksportrelaterte temaer på dagsordenen.

Eksportkreditt Norge samarbeider også tett med GIEK for jevnlig gjennomføring av «Eksportfinansieringsseminar» rundt om i landet. Dette for å øke forståelsen for bruk av eksportkredittordningens virkemidler og å markedsføre statens felles tilbud for norsk eksport. Eksportkreditt Norge deltok også sammen med GIEK på Norges første gründermesse i Oslo i 2013.

For å gjøre eksportkredittordningen mer kjent og tilgjengelig for små og mellomstore bedrifter (SMBer), har Eksportkreditt Norge i 2013 systematisk

arbeidet med å kontakte norske eksportbedrifter utenfor offshoresektoren. Mer enn 3 000 bedrifter er kartlagt, og oppsøkende virksomhet og besøksrunder til relevant utvalg av disse bedriftene har vært et prioritert arbeid. Som en markedskanal for å nå målrettet ut til SMBer har Eksportkreditt Norge i 2013 også inngått et samarbeid med kontorledelsene ved Innovasjon Norges distriktskontor. Selskapet opplever et svært godt samarbeid med distriktskontorene, og tilhørende aktiviteter som «eksportkvelder», miniseminar etc. har vært gjennomført for å nå ut mot potensielle kunder. Eksportkreditt Norge benytter 30 prosent av egne salgsressurser på bransjer utenfor offshoreindustrien, og mer enn 80 prosent av søknadene mottatt i løpet av 2013 innen dette bransjesegmentet kom fra små og mellomstore bedrifter.

To ytterligere eksempler på selskapets eksterne markedsarbeid er gjennomføring av «Norwegian Finance Day» i samarbeid med det Norske Generalkonsulatet i Houston, GIEK og DNB. Seminaret ble i februar 2013 gjennomført for tredje gang i Houston med formål om å gi deltagere et overblikk over finansieringsmuligheter ved kjøp av norsk teknologi. Arrangementet har utviklet seg til å bli en viktig møteplass for aktører innen olje & gass, shipping og verftsindustrien samt banker og potensielle kunder i Texas. I juni 2013 deltok Eksportkreditt Norge med stand og arrangementer tilknyttet Nor-Shipping, arenaen som har utviklet seg til å bli en verdensledende maritim uke som gjennomføres hvert andre år i Norge. Maritim sektor er viktig for Eksportkreditt Norge, og Nor-Shipping er en utmerket mulighet for selskapet til å snakke om eksportordningen, samt møte eksisterende og potensielle nye kunder. For å legge til rette for et nært samarbeid med relevante interesse- og bransjeor-

ganisasjoner praktiserer selskapet også møter med fast frekvens i mindre fora. Som en del av det daglige markedsarbeidet gjennomfører selskapet naturligvis også ordinære kundemøter, og mer enn 700 kundemøter ble gjennomført i 2013.

3.2.7 Vurdering av måloppnåelse (tilgjengelig)

Med tilgjengelig eksportfinansiering menes et kjent tilbud fra Eksportkreditt Norge til norske eksportbedrifter. Tilbudet skal omfatte små- og mellomstore norske eksportbedrifter og selskaper som utvikler ny kunnskap og teknologi.

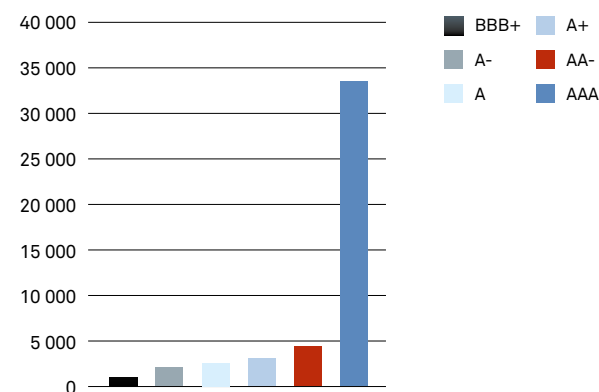
Prosessen knyttet til å få lånetilbud fra Eksportkreditt Norge følger flere steg. Første fase innebærer et uforbindtlig lånetilbud knyttet til at en norsk leverandør byr på en kontrakt. Terskel- en for å få et slikt uforbindtlig lånetilbud er lav og tilbudet må ansees som tilgjengelig i denne fasen. Neste fase, knyttet til inngåelse av den kommersielle kontrakten, er mer utfordrende da låntaker må få på plass garantier fra GIEK og / eller banker for å kunne få et bindende lånetilbud fra Eksportkreditt Norge.

Tilgjengeligheten kan oppleves ulikt i denne fasen avhengig av låntakers eller prosjektets kredittverdighet og attraktivitet i finansmarkedet. GIEK og bankenes kapasitet til å stille garantier vil virke inn på opplevelsen av tilgjengelighet i denne fasen. I 2013 var 148 av 409 (36 prosent) av lånesøknadene fra små- og mellomstore bedrifter. Disse er i hovedsak leverandører og ikke låntakere. I rollen som leverandør kan mindre bedrifter oppleve ordningen like tilgjengelig som større bedrifter. I kundeundersøkelsene svarte 58 prosent at de er små eller mellomstore bedrifter. Det er ingen vesentlige forskjeller mellom hvordan de små, mellomstore og store bedriftene svarer.

Oppfølging, service og kompetanse er imidlertid viktigere for små- og mellomstore bedrifter enn de resterende.

Attraktiviteten for låntakerne vil avhenge av kompleksitet og kostnader knyttet til gjennomføringen av transaksjonene. Brorparten av selskapets låntakere er større, solide bedrifter. Av lånesøknadene selskapet mottok i 2013 var 34 søknader (8 prosent av totalt antall mottatte søknader) tilknyttet prosjekter klassifisert som nyskapende eller særdeles nyskapende. Imidlertid er hoveddelen av søknadene relatert til maritim næring eller olje- og gassnæringen. Dette er næringer med meget høy innovasjonsgrad sammenlignet med andre bransjer. Basert på karakteristikka ved disse næringene er selskapets vurdering at en høy andel av utlånene er til prosjekter i meget innovative næringer. Kundeundersøkelsene viser at eksportører og låntakere selv oppfatter at finansiering fra Eksportkreditt Norge bidrar til utvikling av ny teknologi eller kunnskap. Samtlige eksportører som svarte på undersøkelsene mente at Eksportkreditt Norge bidro til ny teknologiutvikling eller kunnskap i høy grad, mens 62 prosent av låntakerne mente det samme.

GARANTISTEKSPONERING INNENFOR ULIKE RATINGKATEGORIER PER 31.12.13.



3.3 EFFEKTIV EKSPORTFINANSIERING

Effektiv eksportfinansiering innebærer en effektiv organisering av selskapet og effektiv drift, herunder søknadsbehandling. Selskapet har stor fokus på effektiv risikostyring, herunder prising, etablering og oppfølging av lån.

3.3.1 Låneportefølje

Eksportkreditt Norges utlånsportefølje på 45 milliarder kroner var ved utgangen av 2013 fordelt på 142 lån og 72 låntakere (på konsernnivå). Av utlånene var 69 CIRR-lån, mens 73 var markedslån. Gjennomsnittsstørrelsen på utlånene varierer betydelig mellom de ulike bransjene. De største utlånsbeløpene er innenfor olje- og gass med gjennomsnittslån på ca. 680 millioner kroner. Gjennomsnittsstørrelsen per lån innenfor maritim bransje er ca. 275 millioner kroner. Innenfor fornybar og annen industri er gjennomsnittsstørrelsen per lån på 33 millioner kroner i 2013, men majoriteten av utlånene innenfor denne bransjen ligger på under 10 millioner kroner.

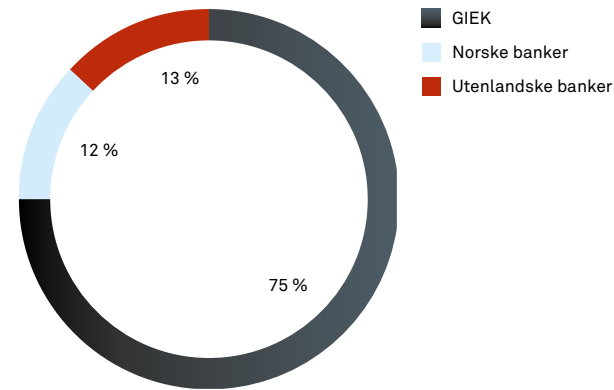
Alle utlån følges opp gjennom selskapets utlånssystem, av medarbeidere som er ansvarlig for egne porteføljer av lån. Systemet genererer varsler om låneforfall og ulike covenants som skal følges opp årlig eller kvartalsvis. Dette dreier seg blant annet om regnskapsinformasjon, nøkkeltall og forsikringer. Oppfølgingen skjer gjennom kontakt med låntakere, agentbanker, og – i enkelte tilfeller – garantister. Videre blir innbetaling av renter og avdrag fulgt opp og bokført. Ved eventuelt manglede innbetalinger blir berørte parter varslet etter kort tid. Utlån som løper til variabel rente har gjerne en fast margin i deler av lånets løpetid. Ved såkalt marginforfall blir ny margin fastsatt – gjerne for en periode på tre til fem år, etter avtale med låntaker og garantist. Alle utlån er sikret med garantier. Dersom garantien har kortere løpetid enn utlånet den sikrer, vil dette også varsles i tide, slik at ny garanti kan etableres.

3.3.2 Kreditt- og risikoeksponering

Føringer for risikostyringen er gitt i lov og instruks til selskapet. Eksportkredittordningen er innrettet slik at utlån står på statens balanse. I Prop. 102 L

(2011-2012) Lov om Eksportkreditt Norge AS står det at; «Selskapet skal ikke foreta sikringstransaksjoner i markedet på statens vegne utover at lånene skal være garantert, og skal heller ikke drive med kapitalforvaltning». Staten tar all risiko knyttet til eksportkredittordningen. Alle lån skal være 100 prosent garantert av finansinstitusjoner og/eller statlige garantiinstitusjoner som oppfyller ratingkravene. Eksportkreditt Norge er opptatt av å etablere gode rutiner for styring av risiko for å unngå tap knyttet til eksportkredittordningen. Det har ikke vært tap på utlån i 2013. Eksportkreditt Norge har i 2013 ikke fremmet krav under noen av garantiene som er stillet for våre lån. Ved årsslutt var 75 prosent av utlånsaldoen garantert av GIEK. Av resterende saldo ble 12 prosent garantert av norske banker og 13 prosent av utenlandske banker. Avdrag, renter og gebyrer som skal innbetales fra låntakerne følges opp kontinuerlig gjennom et eget IT-system. Det samme gjelder øvrige forhold som låntakerne må følges opp på, som f.eks. innlevering av regnskaper og rapporter. I dette arbeidet samarbeider Eksport-

UTLÅNSSALDOENS PROSENTVISE FORDELING AV LÅNEGARANTIER PER 31.12.13.



kreditt Norge tett med en rekke ulike banker. Det er ofte bankene som står for den direkte kontakten med låntakerne. Når det oppstår et mislighold, etableres det et eget team som håndterer prosessen i henhold til vedtatte fullmakter i samarbeid med garantistene.

Motpartsrisiko

Eksporkreditt Norge har i 2013 oppdatert risikorammeverket som ligger til grunn for risikostyringen. Selskapets motpartsrisiko styres med en ramme for total risiko for hele utlånsporteføljen og detaljerte rammer for garantister, fordeling ratingklasse, ratingnivå og land. Det rapporteres jevnlig til selskapets styre om rammeutnyttelse på alle garantister. Alle lån ved utgangen av 2013 var innenfor de etablerte rammene for motpartsrisiko.

I den løpende styringen begrenses kredittrisikoen gjennom Eksporkreditt Norges rett til å kreve skifte av garantist dersom ratingen⁶ faller under Eksport-

kreditt Norges krav til ratingnivå. Ved årsskiftet 2013 var volumvektet rating for utlånsporteføljen noe dårligere enn AA+⁷ inkludert GIEK. Volumvektet rating GIEK holdt utenfor var A+ til A.⁸ Vi viser for øvrig til figur på neste side vedrørende ratingnivået på garantistene.

Markedsrisiko

I henhold til eksporkredittforskriftens § 3 om beslutningsmyndighet, kan Eksporkreditt Norge gi tilsagn om lån både i norske kroner og i fremmed valuta. Av utlånssaldoen var 55 prosent av alle utlånene i utenlandsk valuta ved utgangen av 2013, primært i USD. Av utlånssaldoen var 61,8 prosent av lånene gitt på markedsvilkår, hvorav 98,8 prosent hadde en utlånsrente som er fastsatt som en margin over IBOR, mens de øvrige 1,2 prosent hadde fastrente.

Operasjonell risiko

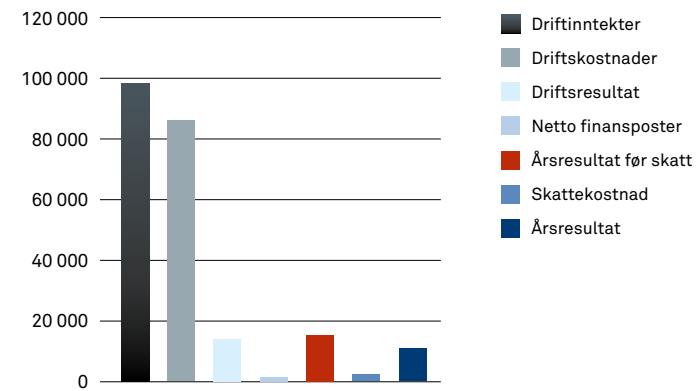
Operasjonell risiko i Eksporkreditt Norge knytter seg i hovedsak til å ivareta korrekt dokumentasjon, løpende oppføl-

ging av utlånene samt inn- og utbetalinger av lån. Dette er spesielt ivaretatt gjennom styrking av juridisk kapasitet i selskapet, samt at Eksporkreditt Norge har inngått rammeavtaler med flere anerkjente advokatselskaper. Videre er arbeidet med etablering og implementering av gode kontrollrutiner vektlagt.

3.3.3 Effektivitet i driften av Eksporkreditt Norge

Stortinget bevilget et drifts- og investeringstilskudd på 105 millioner kroner for 2013 til selskapet. Selskapets driftskostnader i 2013 var på 85,2 millioner kroner. Dette består i hovedsak av lønnsrelaterte kostnader, administrasjonskostnader og kjøp av eksterne tjenester. Eksporkreditt Norges årsresultat for 2013 viser et overskudd på 12 millioner kroner etter skatt. Selskapet har god egenkapital, god likviditet og er lite eksponert mot finansiell risiko.

DRIFTSREGNSKAP 2013 (TALL I TUSEN NOK)



Overskuddet i 2013 skyldes kombinasjon av flere forhold. I og med at 2013 var Eksporkreditt Norges første hele driftsår var det utfordrende å utforme et driftsbudsjett som verken medfører vesentlig under- eller overforbruk i forhold til drifts- og investeringstilskuddet. Det var spesielt stor usikkerhet knyttet til personalkostnader, ekstern bistand, utvikling av nye løsninger, samt det eksterne aktivitetsnivået. Det største avviket var knyttet til personalkostnader. Det var i alt ti nyansettelser i 2013. Tidspunkt og vilkår for ansettelser bidro til lavere kostnader enn budsjettet i 2013, samt forsinket implementering av levetidsjustering ved beregning av pensjonsforpliktelsen, jamfør note 10 i års-regnskapet.

De budsjetterte personalkostnadene for 2014 reflekterer helårseffekt av ansettelser og reell pensjonsforpliktelse bedre, og budsjettutnyttelsen ved utgangen av første kvartal 2014 er høyere enn for 2013. Andre driftsposter med lavere forbruk enn budsjettet og som derved bidro til overskuddet var eksterne tjenestekjøp, kontorkostnader og reisekostnader. Erfaringene

fra 2013 er brukt i forbindelse med utforming av budsjettforslaget for 2015, og vil bli brukt ved revidering av budsjettforslaget for 2014 til høsten.

Det totale sykefraværet 2013 var på 3,4 prosent, hvorav korttidssykefraværet var på 1,2 prosent mens langtidssykefraværet var på 2,2 prosent.

Eksporkreditt Norge har i 2013 gjennomført flere prosjekter for å sikre en effektiv drift av organisasjonen.

Selskapets «utlåns-håndbok» ble sluttført 22. oktober 2013. Utlånshåndboken er et oppslagsverk for alle ansatte i Eksporkreditt Norge, og inneholder informasjon om alle viktige prosesser tilknyttet de ulike aspekter ved selskapets utlånsvirksomhet. En oppdatert utlånshåndbok er viktig for å sikre ivaretagelse av effektive søknadsprosesser og oppfølging av selskapets utlån.

I 2013 ble et nytt system for kunde- og dokumenthåndteringssystem implementert. Kunde- og dokumenthåndteringssystemet har gjennom en utviklingsperiode blitt skreddersydd Eksporkreditt Norges behov og

vil sikre en effektiv, oversiktlig og etterprøvbart oppfølging av kunderelatert informasjon. Kunde- og dokumenthåndteringssystemet er integrert med et dokumenthåndteringssystem som på en god måte vil ivareta selskapets arkivtekniske lagring av dokumenter.

Følgende øvrige IKT-relaterte prosjekter gjennomført og avsluttet i 2013:

- Ferdigstilling av SLS: Utlånssystemet, SLS, ble tatt i bruk ved etableringen av Eksporkreditt Norge i juli 2012, uten å være ferdig konfigurert. I dette prosjektet ble derfor ubenyttede deler av systemet konfigurert og tatt i bruk.
- Formell etablering av IKT-funksjonen: I dette prosjektet ble strategi, arkitektur og rutiner for IT gjennomgått for å sikre at IT funksjonen driftes på en effektiv og forutsigbar måte og samtidig dekker forretningsens behov best mulig.
- Forprosjekt rapportering og analyse: Et viktig område hvor det fremdeles er rom for effektivisering gjelder utarbeidelse av rapporter til intern og ekstern bruk. Dette forprosjektet

⁶ Volumvektet rating uttrykker gjennomsnittlig rating pr utlånt krone.
⁷ Rating tildeles et tall. AAA tilsvarer 1, AA+ 2 osv. Volumvektet rating inkl. GIEK var 2,2, m.a.o. noe dårligere enn AA+.
⁸ Volumvektet rating uten GIEK var 5,6, m.a.o. mid A+ til A.

hadde derfor som mål å levere en anbefaling til en fremtidig rapporteringsløsning for å sikre at Eksportkreditt Norge tar de riktige valgene fremover. Anbefalingene fra dette forprosjektet blir implementert i løpet av første halvår 2014.

Eksportkreditt Norge har i 2013 hatt fokus på kostnadseffektive anskaffelser og avtaler. Flere store anskaffelser er gjennomført i 2013, herunder:

- Ny driftsleverandør: Eksportkreditt Norge byttet i mars 2013 leverandør av drift og support av all IKT-infrastruktur. Den nye avtalen erstattet to tidligere avtaler og medførte en reduksjon i kostnadene på disse tjenestene med 30 prosent. Avtalen har en ramme på inntil fire år.
- Ny leverandør av banktjenester: Eksportkreditt Norge signert i 2013 avtale med Sparebank 1 SMN som ny leverandør av banktjenester. Overgangen av Sparebank 1 SMN skjedde i årsskiftet 2013/2014. Avtalen har en ramme på inntil fire år.

3.3.4 Lønnsomhetsberegning for eksportkredittordningen

Lønnsomhetsberegningen for eksportkredittordningen (også kjent som skyggeregnskapet) for 2013 er i hovedsak satt opp etter samme prinsipper som skyggeregnskapet for 2012. Det er gjort en endring i beregningen av finansieringskostnad for CIRR-lån i andre valutaer enn NOK som medfører en reduksjon i beregnet finansieringskostnad for disse lånene. For 2012 var det lagt til grunn en noe forenklet beregning som reflekterte norsk statsrentenivå. For 2013 er det forutsatt en finansieringskostnad som, gjennom et sett med rente- og

valutaswapper, bedre reflekterer rentenivået i de respektive valutaene. Lønnsomhetsberegningen for eksportkredittordningen viser at netto rente- og gebyrinntekter i 2013 var på 658,4 millioner fratrukket Eksportkreditt Norges drifts- og investerings-tilskudd. CIRR-ordningen bidro med netto renteinntekter på 305,1 millioner i 2013, mens markedsordningen bidro med netto renteinntekter på 396,7 millioner kroner. I tillegg hadde Eksportkreditt Norge gebyrinntekter på 62 millioner kroner. For detaljert informasjon om lønnsomhetsberegningen for eksportkredittordningen, se side 58.

3.3.5 Vurdering av måloppnåelse (Effektiv)

Eksportkreditt Norge har i 2013 lagt stor vekt på å øke effektiviteten i organisasjonen. Strategiske prosjekter på tvers av organisasjonen, slik som bedre prosjektstyring relatert til utlånsprosesser og større analytisk kapasitet, samt anskaffelser og investeringer har bidratt til mer effektiv og robust organisasjon. Eksportkreditt Norge har i hele 2013 opplevd høy aktivitet og det vil fremover være nødvendig å styrke organisasjonen på enkelte områder. Antall lån i forvaltning har økt fra 82 til 142 i løpet av 2013. Det kan være betydelig arbeid knyttet til oppfølging av enkelte lån. Etter Eksportkreditt Norges vurdering fungerer organisasjonen nå effektivt.

Det er likevel mulig å ta ut ytterligere effektivitetsgevinster gjennom implementering av en bedre rapporterings- og datavarehus løsning. En slik løsning vil bli implementert i 2014. Sammenlignet med helårsvirkningen for andre halvår 2012 er driftskostnadene i 2013 redusert med ca. 15 millioner kroner. Dette skyldes først og fremst utfasing av oppstartsaktiviteter og konsulenter.

Det økonomiske låneresultatet viser at netto renteinntekter har økt fra 149,7 millioner kroner i 2012 til 658,4 millioner kroner i 2013. Dette skyldes i hovedsak at utlånsporteføljen har økt betydelig fra 2012 til 2013, samtidig som de beregnende innlånskostnadene til den norske staten fortsetter å være lave. Lønnsomhetsberegningen for eksportkredittordningen vil kunne variere fra år til år og endring i enkeltfaktorer, slik som durasjon på lån og innlånskostnader, kan gi betydelige utslag.

I eksportkredittordningen er det gitt rammer for risikoeksponeringer. Selskapet skal maksimalt ha et årlig kredittisiko-otap på 0,02 prosent av utlånsporteføljen. Dette målet er operasjonalisert ved å sette rammer for maksimalt forventet tap for porteføljen lik 0,02 prosent. Ved utgangen av 2013 var forventet tap 0,0067 prosent. Det var ingen faktiske tap relatert til utlån i 2013. Kredittkvaliteten i porteføljen har vært stabil gjennom året og var marginalt bedre enn A (S&P ratingskala) ved utgangen av året. Utlånsporteføljen har med unntak av lån garantert av GIEK en jevn fordeling av lån per garantist. Ser vi bort fra GIEKs garantiandel hadde den største garantisten en andel av porteføljen på 5,2 prosent ved utgangen av 2013. Ved inngangen til 2013 var GIEKs andel av utlånsporteføljen på 75,7 prosent mens den ved årsslutt var på 74,5 prosent.

4.0 STYRING OG KONTROLL I VIRKSOMHETEN

Eksportkreditt Norge legger stor vekt på å ha et godt og effektivt system for risikostyring og internkontroll. Selskapet håndterer store pengestrømmer og toleransenivået for feil med alvorlig konsekvens er meget lav. Selskapet har tidligere oversendt én risikovurdering til NFD, høsten 2013. Fra og med 2014 vil selskapet fremlegge risikovurdering for eier to ganger årlig, vår og høst. Eksportkreditt Norge er opptatt av at risikostyring og internkontroll er en integrert del av styringsdialogen med NFD.

4.1 EIERSTYRING OG SELSKAPSELEDELSE

Eksportkreditt Norge forvalter store verdier på vegne av den norske stat. Tilgang til finansiering fra selskapet vil i mange tilfeller være avgjørende for å realisere kontrakter for norske eksportører. God eierstyring og selskapsledelse skal bidra til at Eksportkreditt Norge jobber målrettet mot selskapets hovedmål om å tilby konkurransedyktig, tilgjengelig og effektiv eksportfinansiering. Gjennom dette bidrar selskapet til å legge grunnlaget for å skape langsiktige verdier hos norske eksportører og samfunnet forøvrig. Eksportkreditt Norge mottar årlige tilskudd fra eier tilpasset selskapets behov. Selskapet er fullt ut finansiert via tilskudd og tar ikke opp lån. Selskapets prosesser og rutiner er innrettet med tanke på å ha;

- Ansvarlig og etterrettelig saksbehandling som sikrer likebehandling av eksportører, låntakere og garantister
- Retningslinjer som sikrer at styremedlemmer, ledelse og saksbehandlere er uavhengige og habile i saker de deltar i behandlingen av

- Styring av risiko og rutiner for internkontroll som reduserer sannsynligheten for feil
- Transparent kommunikasjon tilpasset ulike målgrupper for å gjøre eksportfinansieringsordningen og selskapets prosesser kjent

4.2 TRE FORSVARSLINJER

Eksportkreditt Norge har etablert tre forsvarslinjer for risikostyring og internkontroll.

Internkontroll

Eksportkreditt Norge har utarbeidet retningslinjer og veiledninger som skal bidra til god internkontroll. Et mål er at alle ansatte har internkontroll integrert i sin arbeidshverdag, og slik fungerer som første forsvarslinje mot feil. Linjeledelse har eierskap til og ansvar for risikovurdering, risikostyring og risikoreducerende tiltak, herunder i tillegg til ansvar for å opprettholde en hensiktsmessig internkontroll.

Arbeidet med internkontroll og risikostyring i første forsvarslinje kan ytterligere forbedres i Eksportkreditt Norge. På bakgrunn av dette er det igangsatt et prosjekt med ekstern konsulentbistand for å opprette et helhetlig rammeverk for operasjonell styring og internkontroll. Prosjektets formål er blant annet å kartlegge dagens situasjon, tydeliggjøre ambisjonsnivået for risikotoleranse og sikre helhet i selskapets dokumenthierarki. Prosjektet vil bidra til at internkontroll og risikostyring integreres på en enda bedre måte i de ansattes arbeidshverdag, samt sikre et system for oppdatering av alle relevante dokumenter relatert til internkontroll og risikostyring.

Compliance og controlling

Andre forsvarslinje i Eksportkreditt Norge er etterlevelseshjelp (compliance) for å følge opp risikoen for selskapets brudd på lover, forskrifter og retningslinjer og controllerfunksjon. Organisatorisk og faglig er compliance funksjonen underlagt juridisk avdeling, mens controllerfunksjonen ligger i økonomiavdelingen. Selskapet har i 2013 arbeidet med en compliance policy. Denne gir en nærmere beskrivelse av rammeverket for selskapets compliance funksjon, inkludert funksjonens organisering, arbeidsoppgaver og ansvarsforhold for hhv. 1. og 2. linje kontroll med etterlevelse av det regelverket selskapet er underlagt.

Internrevisjon

Tredje forsvarslinje er internrevisjonsfunksjonen. Internrevisjonen er en uavhengig og objektiv revisjons- og rådgivningsfunksjon. Internrevisjonen skal bidra til at selskapet oppnår sine mål gjennom å tilføre selskapet en systematisk og disiplinert tilnærming for å evaluere og forbedre effektiviteten av selskapets risikostyring, kontroll- og styringsprosesser. Internrevisjonen skal gjennomføre sitt arbeid i henhold til en risikobasert årlig revisjonsplan, godkjent av selskapets styre. Resultatene av utførte revisjonsaktiviteter, med tilhørende forslag til forbedringer, skal rapporteres rettidig til ledelsen, kontrollfunksjoner og styret. Internrevisjon rapporterer direkte til styret og er funksjonelt uavhengig av administrasjonen og kontrollfunksjoner. Eksportkreditt Norges internrevisjon ble etablert våren 2013 og er outsourcet til PricewaterhouseCoopers.

4.3 OPPFØLGING AV RISIKOER I 2013

Ved oversendelse av Eksportkreditt Norges risikovurdering for 2013 til selskapets eier ble følgende risikoer vurdert som kritiske:⁹

1. Manglende avklaring av prising av markedslån.
2. Tilbudet oppfattes som lite effektivt.
3. Manglende kompetanse og kapasitet til å følge opp samfunnsansvarsrolle.
4. Manglende egnet avklaring «god rating» og endelig risikostyringsrammeverk.

Risiko tilknyttet manglende avklaring av prising av markedslån ble fjernet 20. mars 2013, da ESA godkjente selskapets prisingsmodell for markedslån. ESAs godkjenning ble implementert gjennom endring i forskrift om eksportkredittordningen fra 1. mai 2013. Eksportkreditt Norge har så langt hatt gode erfaringer med den nye prisingsmodellen.

Effektiv prosjektledelse og godt samarbeid med garantister (spesielt GIEK), eksportør og låntaker ble identifisert som et betydelig risikopunkt høsten 2012. I løpet av 2013 ble det implementert flere tiltak for å redusere denne risikoen. Blant annet er det gjennomført et internt prosjekt som gjennomgikk og forbedret selskapets interne arbeidsprosesser tilknyttet utlånsprosessen. Ansvarsfordelingen er nå fordelt og bygget rundt «HUKI-prinsippet».¹⁰

Videre er samarbeidet med GIEK vektlagt og det er blitt enighet med GIEK om forenklet lånedokumentasjon på mindre lån.

Eksportkreditt Norge skal ivareta sin samfunnsansvarsrolle og sikre bærekraftige løsninger for miljø og sosiale vilkår i prosjektene selskapet deltar i. Selskapet følger OECDs retningslinjer for miljø/sosiale forhold og bekjempelse av korrupsjon. Eksportkreditt Norge skal holde en høy etisk standard. Tilstrekkelig kompetanse og kapasitet i organisasjonen for å følge opp selskapets samfunnsansvar, herunder vilkår fastlagt i lånedokumentasjon, ble høsten 2012 pekt ut som en kritisk risikofaktor. For å redusere denne risikoen har Eksportkreditt Norge i 2013 hatt betydelig fokus på effektivt samarbeid og klar ansvarsfordeling med GIEK ift CSR-relatert arbeid. Det er blant annet i 2013 inngått avtale med GIEK som sikrer Eksportkreditt Norge tilgang til GIEKs kompetanse innenfor CSR.

I forskrift om eksportkredittordningen, §§ 11 Kredittretningslinjer fremgår det at «Alle utlån skal være garantert enten av statlige eksportgarantiinstitusjoner og/eller finansinstitusjoner med god rating i henhold til gjeldende kredittretningslinjer for Eksportkreditt Norge AS.» Begrepet «god rating» var høsten 2012 ikke avklart, slik at et endelig og fast system for kredittretningslinjer ikke var implementert. På bakgrunn av et forslag fra Eksportkreditt Norge vedtok departementet et rammeverk for kreditttrisikostyring i 2013. Det nye rammeverket er implementert.

4.4 HENDELSER I 2013

Utover endringer i forskrift om eksportkredittordningen, samt økning av frekvens for rapportering på risikovurdering, har det ikke vært føringer fra NFD som påvirker selskapets risikostyring og internkontroll i 2013.

Det har i 2013 ikke vært hendelser som har endret risikobildet for virksomheten betydelig. Eksportkreditt Norges risikovurdering for 2014 ble oversendt NFD høsten 2013.

5.0 VURDERING AV FREMTIDSUTSIKTER

Eksportkreditt Norge forventer fortsatt høy etterspørsel etter finansiering for prosjekter relatert til olje- og gassvirksomheten. Konkurransedyktigheten til norsk leverandørindustri ble satt på prøve i 2013 da noen større prosjekter gikk til utlandet. Men selv også i situasjoner hvor kontrakter gikk utenlands opplever selskapet at norske eksportører er store underleverandører inn i prosjektene. Utviklingen i eksportsektorer som ikke er relatert til petroleumssektoren er generelt svakere og det har ikke vært vekst av betydning i Eksportkreditt Norges ordrebok gjennom 2013 for dette segmentet. Norsk økonomi kan gå mot en utflating og vekstbildet internasjonalt er varierende. Svekkelsen av den norske kronen mot slutten av 2013 og inn i 2014 antas å bidra til å styrke konkurranseevnen til norske eksportbedrifter.

Etterspørselen globalt etter eksportfinansiering har fått et kraftig oppsving siden finanskrisen i 2008 og uroen i finansmarkedene i kjølvannet av denne. Det globale volumet av nye langsiktige eksportkreditter var på ca. 25 milliarder USD i 2007 og estimatet for 2013 var et globalt volum på rundt 100 milliarder USD. I Norge utgjør GIEK og Eksportkreditt Norge norsk eksportkredittordnings virkeområde. GIEK har opplevd mer enn en fire-dobling i det samlede garantiansvaret siden 2008. Samlede utlån fra Eksportkreditt Norge og Eksportfinans ASA (før desember 2011) har økt tilsvarende i denne perioden.

For Eksportkreditt Norge er det olje- og gassektoren som driver utlåns etterspørselen målt i søknadsvolum. Utviklingen i dette segmentet internasjonalt vil i stor grad påvirke norsk leverandørindustri. Mer enn 90 prosent av utlånsvolumet de neste 2–3 årene forventes å være knyttet til finansiering av skip og utstyr til offshore olje- og gassprosjekter. Selskapet har de to siste årene finansiert nær alle offshorerelaterte fartøy som blir bygget ved norske verft. Utviklingen i eksport av skipsutstyr er også sterk og økende. Her vil Eksportkreditt Norge sammen med næringen søke å øke utlånsvolumene innen dette segmentet for å støtte næringen i nye markedsområder.

Finansiering av norsk utstyr til boreskip og -rigger er et annet hovedsegment for Eksportkreditt Norge. I hovedsak går det norske utstyret til boreskip og -rigger som bygges ved verft i Øst-Asia for internasjonale riggselskaper. Utlånene er her typisk strukturert som enkeltransjer i størrelsesorden 150–250 millioner USD inn i større banksyndikater.

Norsk leverandørindustri har de siste ti årene mer enn tredoblet omsetningen i markeder utenfor Norge, og det er ventet at internasjonaliseringen vil fortsette. Brasils ambisjoner om å bygge ut olje- og gassfelt offshore utgjør store muligheter for norsk leverandørindustri. Samtidig er det risiko knyttet til disse prosjektene gitt denne nye fasen for Brasils verfts-næring. Eksportkreditt Norge følger denne utviklingen tett sammen med involverte norske leverandører og samarbeidspartnere.

Eksportkreditt Norge har et tilbud for små og store aktører, men erkjenner at kjennskapet til selskapet varierer ut fra bransje- og bedriftsstørrelse. Generelt har de store bedriftene bedre kjennskap til selskapet og dets tilbud enn de små. For å gjøre eksportfinansieringsordningen ytterligere kjent for små og mellomstore eksportbedrifter vil Eksportkreditt Norge i 2014 prioritere å styrke og strukturere samarbeidet med også andre deler av virkemiddelapparatet, inkludert GIEK og Innovasjon Norge, samt regionale banker, og relevante bransje- og næringsorganisasjoner.

⁹ Røde eller i skjæringspunktet mellom rødt og oransj, jf. Direktoratet for økonomiforvaltning (DFØ) sin risikomatrixe.

¹⁰ HUKI er en modell (målrettet prosjektstyring) som benyttes for å bryte ned prosessområdene i oppgaver og aktiviteter.



ÅRSBERETNING 2013

Eksportkreditt Norge AS (Eksportkreditt Norge) er et aksjeselskap heleid av staten og underlagt Nærings- og fiskeri-departementet (NFD). Selskapet ble stiftet 25. juni 2012 og har vært operativt siden 1. juli 2012. Eksportkreditt Norge holder til i Oslo.

Eksportkreditt Norges første hele driftsår har vært preget av høy aktivitet, både knyttet til søknader og utlån. Gjennom året mottok Eksportkreditt Norge over 400 lånesøknader til en totalverdi på over 170 milliarder kroner. Ved årets utgang hadde Eksportkreditt Norge en utlånssaldo på 45 milliarder kroner, hvorav fordelingen av utlån til de ulike næringer var som følger:

- Maritim (skip og skipsutstyr): 68 prosent
- Olje og gass: 31 prosent
- Fornybar energi og annen industri: Litt over 1 prosent

Størst relativ søknadsøkning har Eksportkreditt Norge i løpet av 2013 opplevd innen fastlandsindustrien (annen industri og fornybar energi/miljøteknologi). Lånevolum innen fastlandssegmentene er relativt små, hovedsakelig fordi mer enn 80 % av søknadene kom fra små og mellomstore eksportbedrifter. Til sammenlikning sto SMB bedrifter for 13 % av 2013 søknadene innen maritime næringer og utstyr til olje og gass. Selskapets sannsynlighetsjusterte ordresreserve var ved årsslutt på 47,6 milliarder kroner.

Eksportkreditt Norge har i 2013 arbeidet med å ytterligere styrke egen organisasjon og tilbudet ut mot kunder.

EKSPORTKREDITTORDNINGEN

Eksportkreditt Norge forvalter ordningen ved å yte lån til eksportfinansiering i form av CIRR-lån og CIRR-kvalifiserte markeds lån på forretningsmessige vilkår. CIRR-lån (Commercial Interest Reference Rate) er fastrentelån som gis i henhold til den OECD-tilknyttede avtalen om offentlig støttede eksportkreditter. Alle lån skal være 100 prosent garantert enten av statlige eksport-

garantiinstitusjoner og/eller av finansinstitusjoner med god rating iht. gjeldende kredittretningslinjer for selskapet. Utlånene står på statens balanse. Staten er ansvarlig for de forpliktelser som selskapet pådrar seg i forbindelse med utlånsvirksomheten og som ikke knytter seg til driften av selskapet.

Selskapet ivaretar hele prosessen knyttet til salg/markedsføring, søknadsbehandling, tilsagn, gjennomføring av låneavtaler og –dokumentasjon, utbetaling og oppfølging av lån. Saksbehandlingen skal sikre at det ikke oppstår tap i forbindelse med utlån gjennom korrekt dokumentasjon, prissetting, kredittvurderinger, oppfølging av lån og etterlevelse av regelverk.

Eksportkreditt Norge forvalter eksportkredittordningen etter de krav som fastsettes av staten gjennom styrende dokumenter. I henhold til krav fra staten holdes eksportkredittordningens kontantstrømmer adskilt fra Eksportkreditt Norges drift. Kontantstrømmen fra eksportkredittordningen går gjennom statens konsernkontoordning i Norges Bank. Årsregnskapet for eksportkredittordningen avlegges

som del av statsregnskapet i henhold til statens kontantprinsipp.

STRATEGI OG MÅL

Hovedmålet for Eksportkreditt Norge er å fremme norsk eksport gjennom konkurransedyktig, tilgjengelig og effektiv eksportfinansiering. Innenfor hvert av delområdene for hovedmålet har NFD identifisert måleparametere som skal bidra til å vurdere Eksportkreditt Norges måloppnåelse. Eksportkreditt Norge rapporterer på måleparametrene i selskapets årsrapport.

Selskapet har med utgangspunkt i NFDs mål definert en forretningsstrategi med følgende fokusområder: Attraktivt tilbud, effektive prosesser, selskapet skal ivareta sin samfunnsrolle og ha begeistrede og kompetente medarbeidere.

Eksportkreditt Norge har i 2013 kommet i normal drift. Totalt ti personer har tiltrådt sine stillinger i selskapet i løpet av året, samtidig som eksterne konsulenter er blitt faset ut.

MARKEDS- OG UTLÅNSAKTIVITET

Utviklingen i 2013 har vært i tråd med selskapets forventninger. Det har vært sterk etterspørsel etter eksportfinansiering, selv om forsinkelser i enkeltprosjekter og førtidsinnfrielse har bidratt til lavere utlånssaldo ved slutten av 2013 enn tidligere antatt. Som forventet var det olje, gass og maritim sektor som sto for det alt vesentligste av utlånsvolumene i 2013.

Gjennom 2013 har man sett en trend med aktivt obligasjonsmarked og generelt bedret tilgang på banklån for store bedrifter med god kreditttrating. For små og mellomstore bedrifter (SMB) var bildet mer sammensatt, med relativt stram kredittpraksis grunnet behov for økt kapitaldekning hos de kommersielle bankene, særlig i Europa. Selv om

tilgangen på kapital i markedet var bedre, spesielt for de store aktørene, var etterspørselen etter lån fra Eksportkreditt Norge fortsatt høy. Utviklingen i finansmarkedene gjorde det viktig å få på plass en permanent og konkurransedyktig modell for prising av markeds lån. Modellen ble godkjent av EFTAs overvåkningsorgan ESA i mars og ble tatt i bruk fra 1. mai 2013. Selskapet har så langt gode erfaringer med bruken av den nye prisingsmodellen, og modellen gir Eksportkreditt Norge større fleksibilitet til å fastsette marginer i tråd med prisutviklingen i utlånsmarkedet.

Eksportkreditt Norge skal spille en rolle som kompetansesenter for myndighetene. Selskapet deltar blant annet i løpende forhandlinger i OECD om regelverket for eksportfinansiering. I 2013 ble det startet samtaler med viktige eksportland som ikke er medlemmer av OECD. Dette gjelder bl.a. Kina, India, Russland og Brasil. Målet er å komme fram til enighet mellom OECD-landene og øvrige land om felles rammebetingelser for offentlig støttet eksportfinansiering. Samtalene fortsetter i 2014.

Det er svært viktig for eksportørens og låntakernes opplevelse av eksportfinansieringstilbudet at Eksportkreditt Norge og GIEK har godt samkjørte prosesser og sammenfallende praksis hva gjelder mandatene. Dette er også av betydning for effektiviteten i selskapets drift. I 2013 er det iverksatt to viktige tiltak sammen med GIEK:

- Det er etablert en ny mal for låneavtaler for mellomstore lån.
- GIEK og Eksportkreditt Norge inngikk en samarbeidsavtale for å sikre at partene har felles vurderinger, tilstrekkelig kompetanse og kapasitet i arbeidet med miljø og sosiale vilkår i prosjektene som blir finansiert.

Avtalen gir Eksportkreditt Norge tilgang til kompetanse også for lån der GIEK ikke er garantist.

I tillegg til samarbeidet med GIEK ble også bedre samarbeid med øvrige garantister vektlagt, blant annet for å effektivisere prosessene. I 2014 settes det ytterligere fokus på å forenkle og forbedre felles prosesser.

Eksportkreditt Norge mottok søknader for finansiering av samtlige offshore relaterte fartøy som ble kontrahert på norske verft i 2013. Utviklingen i leverandøriindustrien til internasjonal olje- og gassvirksomhet var god gjennom 2013, selv om norske leverandører opplever økt konkurranse fra land med lavere kostnadsnivå.

Svekkelsen av den norske kronen mot slutten av 2013 styrker konkurranseevnen til eksportbedriftene. I 2013 prioriterte Eksportkreditt Norge å gjøre låneordningen bedre kjent for små og mellomstore bedrifter innen fastlandsindustrien ved blant annet å kontakte mer enn 100 eksportbedrifter som tidligere ikke hadde benyttet seg av eksportfinansiering. Økt kjennskap til ordningen bidro til flere søknader fra annen industri.

Nye utbetalinger knytter seg til prosjekter som ble omsøkt hos Eksportfinans ASA i perioden 2009-2011, samt søknader som har kommet direkte til staten/Eksportkreditt Norge AS etter 2011. Utbetalingene inkluderer også overtakelse av lån fra Eksportfinans i forbindelse med fornyet fastsettelse av rentemargin.

Søknadsvolumet for 2012 og 2013 i sin helhet var som følger:

TABELL 1: LÅNESØKNADER

(Alle beløp i mill. kroner)	Antall søknader 2012	Antall søknader 2013	Søknads-volum 2012	Søknads-volum 2013
Skip	88	104	35 120	57 106
Skipsutstyr	62	77	25 152	14 263
Utstyr til olje- og gassnæringen	31	67	97 955	85 722
Fornybar energi og miljøteknologi	71	87	11 748	8 356
Annen industri	50	74	3 083	6 743
Totalt	302	409	173 059	172 190

Utlånssaldoen fordelt på valutaer og bransjer per 31. desember for 2013 er som følger:

TABELL 2: EKSPORTKREDITTORDNINGENS KONTANTSTRØMOPPSTILLING

(Alle beløp i mill. kroner)	Sum 2012	Sum 2013
Nye utbetalinger	24 217	23 237
Renteinntekter	342,6	987
Avdrag ²	1058,4	8 701
Gebyrinntekter	19,4	62

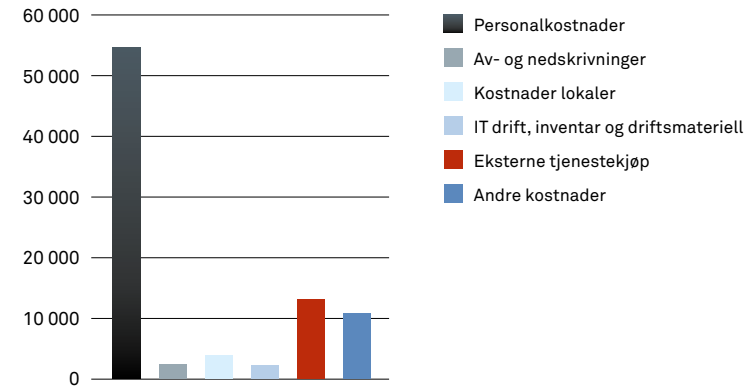
TABELL 3: UTLÅNSSALDO

(Alle beløp i mill. kroner)	NOK	USD	EUR	GBP	Totalt
Skip	19 582	8 148	832	477	29 309
Skipsutstyr	331	903	0	0	1 233
Utstyr til olje- og gassnæringen	0	14 118	0	0	14 118
Fornybar energi og miljøteknologi	67	0	252	0	319
Annen industri	0	14	19	10	44
Totalt	20 250	23 183	1 103	487	45 023
Andel	44,98 %	51,49 %	2,45 %	1,08 %	100 %

¹ Flere av prosjektene vil etter all sannsynlighet falle bort, slik at sannsynlighets-justert utbetalinger vil være vesentlig lavere.

² Avdragene er ført etter historisk kost, det vil si til den valutakursen lånene ble utbetalt til. Selskapet foretar ikke sikringstransaksjoner mot valutakurssvingninger. Staten hadde et netto valutatap knyttet til avdragsinnbetalingene på 97 mill. kroner i 2013, slik at avdragsinnbetalingene korrigerer for valutatap på 8 604 mill. kroner.

DRIFTSKOSTNADER 2013 (TALL I TUSEN NOK)



Ekspportkreditt Norge har ved utgangen av 2013 totalt 142 lån i forvaltning. Samlet utestående lån var ved utgangen av desember 2013 på 45 mrd. kroner³. Forsinkelser i enkeltprosjekter og førtidsinnfrielse har bidratt til noe lavere utlånssaldo ved slutten av 2013 enn tidligere antatt.

Utlånssaldoen med historisk valutakurs (historisk kost) var ved utgangen av 2013 på 44,4 mrd. kroner⁴. Valutafordelingen reflekterer i stor grad de bransjene det lånes mest til. Innenfor olje- og gasssektoren har Ekspportkreditt Norge kun lån i USD, mens maritime næringer domineres av NOK etterfulgt av USD.

De høye volumene innenfor olje, gass og maritim sektor gjenspeiler seg også i gjennomsnittlig lånestørrelse. Olje- og gasssektoren hadde den høyeste gjennomsnittlige lånestørrelsen med 680 millioner per lån, mens gjennomsnittlig lånestørrelse innenfor maritim sektor var 275 millioner kroner. Til sammenligning var gjennomsnittlig lånestørrelsen innenfor

fornybar energi og annen industri 33 millioner kroner per lån, samtidig som de fleste lånene var under 10 millioner kroner.

Den totale ordreserven utgjorde ved utgangen av desember 2013 112,6 mrd. kroner, mens den sannsynlighetsjusterte ordreserven utgjorde 47,6 mrd. kroner⁵. Sannsynlighetsjustert ordreservere var på 28 milliarder kroner innenfor olje- og gasssektoren, 19,1 milliarder kroner innen maritim sektor mens den for fornybar energi og øvre næringer var 462 millioner kroner.

EKSPORTKREDITT NORGE AS, SELSKAPSREGNSKAP

Ekspportkreditt Norge mottar tilskudd over statsbudsjettet for forvaltningen av eksportkredittordningen. Tilskuddet vedtas av Stortinget årlig. For 2013 var tilskuddet på 105 mill. kroner, herav er 99,2 mill. kroner inntektsført, mens driftskostnadene var på 85,2 mill. kroner. Driftstilskuddet for 2012 var på 71 mill. kroner og driftskostnadene var 50,8 mill. kroner i 2012. Beløpene for 2012 gjelder kun siste halvår, da selskapet ble operativt 1. juli 2012.

Kostnadene består i hovedsak av lønnsrelaterte kostnader, administrasjonskostnader og kjøp av eksterne tjenester.

Årsresultatet for 2013 viser et overskudd på 12,0 mill. kroner etter skatt, mens overskudd etter skatt i 2012 var 12,8 mill. kroner. Selskapet har 38,7 mill. i egenkapital og er lite eksponert mot finansiell risiko. Selskapets kontantstrømoppstilling viser at likviditeten er god. Avvik mellom driftsresultatet og kontantstrøm skyldes utsatt inntektsføring av investeringstilskudd. Selskapets eiendeler består i hovedsak av bankinnskudd, inventar og immaterielle eiendeler.

For 2014 har Stortinget vedtatt en driftsbevilgning til Eksportkreditt Norge på 105 mill. kroner, noe som nominelt er på nivå med tilskuddet for 2013.

I henhold til regnskapslovens §§ 3-3a og 3-2a bekrefter styret at aksjeselskapets årsregnskap og eksportkredittordningens kontantstrømoppstilling gir et rettviseende bilde av virksomhetens

³ Basert på Norges Banks midtkurs for siste bankdag i desember 2013. USD:NOK 6,0837, EUR:NOK 8,3825 og GBP:NOK 10,053.

Rapportering i statens kapitalregnskap er basert på historisk kurs, og vil derfor ikke være direkte sammenlignbar med tabell 3.

⁴ Historisk valutakurs er den valutakursen lånene ble opprinnelig utbetalt til.

⁵ Et lån inngår i ordreserven når kunden har akseptert vilkårene i tilbudet (outline).

eiendeler og gjeld, finansielle stilling og resultat, samt at regnskapet er avlagt under forutsetning om fortsatt drift.

Det er ikke intrådt forhold etter regnskaps-årets slutt som er av betydning for bedømmelsen av regnskapet.

Disponering av årets overskudd
Styret foreslår at overskuddet på 12,0 mill.kroner overføres til annen egenkapital.

RISIKOSTYRING

Føringer for risikostyringen er gitt i lov og instruks til selskapet. Alle utlån står på statens balanse. Selskapet skal ikke foreta sikringstransaksjoner. Lånene skal være 100 prosent garantert av finansinstitusjoner og/eller statlige garantiinstitusjoner som oppfyller ratingkravene.

Eksportkreditt Norge er opptatt av å ha gode rutiner for styring av risiko for å unngå tap knyttet til eksportkredittdordningen. Det har ikke vært tap på utlån i 2013.

Eksportkredittdordningens største risikoer knytter seg til motpartsrisiko mot garantister, markedsrisiko og operasjonell risiko.

Motpartsrisiko

NFD godkjente en kredittpolicy for eksportkredittdordningen i 2013 og denne ble operasjonalisert av selskapet samme år. Det rapporteres jevnlig om rammeutnyttelse på alle garantister til styret. Alle lån var ved utgangen av 2013 godt innenfor de etablerte rammene for motpartsrisiko.

Markedsrisiko

Av utlånssaldoen var 55 prosent av alle utlånene i utenlandsk valuta ved utgangen av 2013, noe som er en nedgang fra 68,1 prosent året før. Av utlånssaldoen

var 61,8 prosent av lånene gitt på markeds-vilkår, mot 58,1 prosent året før.

Eksportkreditt Norges egen markedsrisiko er begrenset. Markedsrisikoen for selskapet knytter seg i hovedsak til viderefakturering av utlegg Eksportkreditt Norge har på vegne av låntakere. Det er dog bestemt at viderefakturering av advokatkostnader skal flyttes fra selskapet til eksportkredittdordningen. Dette forventes implementert i løpet av første halvår 2014.

Operasjonell risiko

Operasjonell risiko knytter seg i hovedsak til korrekt låne- og sikkerhetsdokumentasjon, løpende oppfølging av lånene samt inn- og utbetalinger. Dette er spesielt ivaretatt gjennom styrking av juridisk kapasitet i organisasjonen, samt at Eksportkreditt Norge har inngått rammeavtaler med flere anerkjente advokatselskaper som yter løpende bistand i lånetransaksjoner selskapet er involvert i. Videre er implementering av gode kontrollrutiner knyttet til løpende oppfølging av lån samt inn- og utbetalinger blitt vektlagt i 2013.

Selskapets øvrige drift

Risikoer tilknyttet driften av Eksportkreditt Norge knytter seg i hovedsak til vellykket implementering og videreutvikling av kritiske systemer, og etterlevelse av de krav staten har stilt til virksomheten. Det jobbes målrettet med å implementere og videreutvikle virksomhetskritiske systemer og rutiner. Eksportkreditt Norge har i 2013 inngått avtale med PwC om leveranse av internrevisjonstjenester.

FORSKNINGS- OG UTVIKLINGS-AKTIVITETER

Eksportkreditt Norge har selv ingen forsknings- og utviklingsaktiviteter (FoU). Eksportkreditt Norge er av

oppdragsgiver bedt om å legge vekt på prosjekter som utvikler ny kunnskap og teknologi. Fra 2013 har Eksportkreditt Norge vurdert prosjektene som omsøkes for grad av innovasjon i henhold til OECDs klassifisering. Av 409 omsøkte prosjekt ble 34 klassifisert som «særdeles nyskapende» og «nyskapende».

ARBEIDSMILJØ

Et av Eksportkreditt Norges strategiske fokusområder er «begeistrede og kompetente medarbeidere». For Eksportkreditt Norge innebærer dette at selskapet skal være en kunnskapsbasert organisasjon der kunden settes i sentrum. Kontinuerlig kompetanseutvikling sikres dels gjennom «on-the-job-training» ved å arbeide med komplekse og utfordrende problemstillinger. Selskapet jobber også systematisk med kompetansedeling for å sikre en robust organisasjon samt at det er etablert et tilbud om etterutdanning. Eksportkreditt Norge skal ha en ledelse med tydelig målstyring, god informasjonsdeling og klare tilbakemeldinger på utført arbeid. Selskapets verdier er ansvarlig, entusiastisk og dynamisk.

Ledelsen og de ansatte ble i 2013 enige om å opprette et arbeidsmiljøutvalg (AMU) i selskapet. Selskapets tidligere HMS utvalg inngår heretter i AMU. Arbeidsmiljøutvalget og det tidligere HMS utvalget har avholdt to møter i 2013.

Det totale sykefraværet i selskapet i 2013 var på 3,4 prosent, hvorav korttidssykefraværet var på 1,2 prosent mens langtidsfraværet var på 2,2 prosent. Styret anser dette som tilfredsstillende. Det har ikke forekommet eller blitt rapportert arbeidsuhell eller ulykker i løpet av året, som har resultert i materielle skader eller personskader. Arbeidsmiljøet vurderes som godt.

EIERSTYRING OG SELSKAPSELEDELSE

Eksportkreditt Norge forvalter store verdier på vegne av den norske stat. Tilgang til finansiering fra Eksportkreditt Norge vil i mange tilfeller være avgjørende for å realisere kontrakter for norske eksportører. God eierstyring og selskapsledelse skal bidra til at Eksportkreditt Norge jobber målrettet mot selskapets hovedmål om å tilby konkurransedyktig, tilgjengelig og effektiv eksportfinansiering, og dermed bidrar til å legge grunnlaget for å skape langsiktige verdier hos norske eksportører og samfunnet for øvrig. Eksportkreditt Norge mottar årlige tilskudd fra eier tilpasset selskapets behov. Selskapet er fullt ut finansiert via tilskudd og tar ikke opp lån. Selskapets prosesser og rutiner er innrettet med tanke på å ha:

- Ansvarlig og etterrettelig saksbehandling som sikrer likebehandling av eksportører, låntakere og garantister.
- Retningslinjer som sikrer at styremedlemmer, ledelse og saksbehandlere er uavhengige og habile i saker de deltar i behandlingen av.
- Risikostyring og internkontroll som reduserer sannsynligheten for feil.
- Transparent kommunikasjon tilpasset ulike målgrupper for å gjøre eksportfinansieringsordningen kjent.

SAMFUNNSANSVAR

Styret vektlegger at Eksportkreditt Norges arbeid med samfunnsansvar er en integrert del av selskapets virksomhet og strategi.

Policy for samfunnsansvar

Eksportkreditt Norge kan bidra til å styrke fokus på miljø og sosiale forhold gjennom å stille krav til aktørene i de

prosjektene vi finansierer. Det er i behandlingen av lånesakene Eksportkreditt Norge kan gjøre en reell forskjell. Hovedretningslinjene for dette arbeidet er å finne i OECDs «Common Approaches for Officially Supported Export Credits and Environmental and Social Due Diligence». Alle lån fra Eksportkreditt Norge blir klassifisert i henhold til disse retningslinjene i hhv. kategori A, B eller C. Kategoriene illustrerer ulike grader av risikovurderinger av miljømessige konsekvenser og/eller sosiale vilkår. Prosjekter som anses å ha et stort potensial for vesentlige skader på miljøet eller risiko for negative sosiale vilkår eller konsekvenser, settes i kategori A. Saker i kategori B vurderes som middels risiko, mens kategori C vurderes som lav risiko for manglende ivaretagelse av miljø og sosiale forhold. For vurdering av risiko knyttet til miljø og sosiale forhold er det inngått et formelt samarbeid med GIEK. Eksportkreditt Norge utbetalte ingen lån i 2013 som i henhold til OECDs retningslinjer var klassifisert med høyeste risiko. Mobile enheter er ikke omfattet av OECDs retningslinjer.

Eksportkreditt Norge har som mål å hindre korrupsjon i tilknytning til eksportkontrakter finansiert av selskapet. Det er utarbeidet egne retningslinjer for bekjempelse av korrupsjon på bakgrunn av både norsk lovgivning og OECDs egen «Recommendation on Bribery and Officially Supported Export Credits». Eksport-ørene blir i hver enkelt transaksjon bedt om å avgi en egen erklæring ift. korrupsjon. For saker med forhøyet risiko for korrupsjon eller hvitvasking eller hvor det eventuelt er mistanke om dette gjøres det særlige undersøkelser. I slike tilfeller gjøres det nærmere undersøkelser i forhold til type kunde, selskaps- og eierstruktur,

geografisk lokalisering og transaksjonsstruktur. Alle lån blir gitt under forutsetning av at det ikke foreligger mistanke om korrupsjon i tilknytning til transaksjonen. Ifølge hvitvaskingsprinsippet «kjenn din kunde» foretar Eksportkreditt Norge en vurdering av lån-takerne i samsvar med regelverket i hvitvaskingsloven.

Selskapets direkte påvirkning av det ytre miljø

Eksportkreditt Norge forurenser ikke det ytre miljø utover effekter av normal kontordrift og reiseaktivitet for en virksomhet av denne størrelse og art.

Etiske retningslinjer

Eksportkreditt Norge er ansvarlig overfor staten som eier og oppdragsgiver, og har plikter og rettigheter i henhold til lov om Eksportkreditt Norge AS (Eksportkredittdloven), samt gjeldende nasjonale og internasjonale lover, regler og retningslinjer. Selskapet er ansvarlig for at statens midler blir forvaltet på en forsvarlig måte. For å ivareta sine oppgaver på en best mulig måte har Eksportkreditt Norge utarbeidet og implementert etiske retningslinjer som en del av selskapets styrende dokumenter. Retningslinjene tydeliggjør ønsket atferd og det arbeides for at den enkelte ansatte skal ha en bevisst holdning til selskapets etiske retningslinjer. Det er alle ansattes ansvar å etterleve retningslinjene. Det er ikke registrert brudd på de etiske retningslinjene i 2013.

Likestilling og mangfold

Selskapet har per utgangen av året 42 ansatte, av disse er 19 kvinner (45 prosent). Kvinneandelen i styret og i ledergruppen utgjør henholdsvis 50 prosent og 17 prosent.

Selskapet ønsker å sikre like muligheter og rettigheter for alle ansatte



Foran (fra høyre): Siri Hatlen, Trude Husevåg, Else Bugge Fougner (styreleder) og Finn Ivar Marum. Bak (fra høyre): Jørgen Hauge (ansattevalgt representant), Kaare Haahjem (ansattevalgt vara-representant og observatør) og Øivind Rue.

uavhengig av kjønn, nasjonal opprinnelse, hudfarge og livssyn. Eksportkreditt Norge har medarbeidere med ulik kulturell og etnisk bakgrunn.

STYRETS ARBEID

Styret har avholdt totalt 14 møter i 2013, herav 9 ordinære møter og 5 møter per telefon/sirkulasjon. Styret har vektlagt arbeid med selskapets strategi og mål, selskapets markedsarbeid mot små- og mellomstore bedrifter samt løpende vedtak av større utlån og kredittrammer. Videre har styret arbeidet med å slutføre retningslinjer og rutiner relatert til etableringen av selskapet, herunder operasjonalisering av retningslinjer for kredittrisiko. Styret etablerte internrevisjon for selskapet våren 2013.

FREMIDSUTSIKTER

Eksportkreditt Norge forventer fortsatt god etterspørsel etter eksportfinansiering. I forhold til tidligere år ble det i 2013 kontrahert færre, men mer komplekse og kapitalkrevende skip ved norske verft. Det er ventet at denne utviklingen fortsetter. Videre ser Eksportkreditt Norge sterk etterspørsel i internasjonale markeder som er viktige for leverandørindustrien innen olje og gass, men framdriften til større enkeltprosjekt er mer usikker.

Eksportkreditt Norge forventer at den positive trenden i etterspørselen fra små og mellomstore eksportbedrifter fortsetter i det flere selskap blir oppmerksomme på at eksportfinansiering kan bidra til å sikre nye kontrakter. Selskapet vil i 2014 videreføre arbeidet med å gjøre ordningen kjent og tilrettelegge eksportfinansieringstilbudet for denne sektoren.

Oslo, 19 mars 2014

Else Bugge Fougner

Else Bugge Fougner
Styrets leder

Siri Beate Hatlen

Siri Beate Hatlen
Styremedlem

Trude Husevåg

Trude Husevåg
Styremedlem

Finn Ivar Marum

Finn Ivar Marum
Styremedlem

Øivind Kristian Rue

Øivind Kristian Rue
Styremedlem

Jørgen Hauge

Jørgen Christian Hauge
Styremedlem

Jarle Roth

Jarle Roth
Administrerende direktør

ÅRSREGNSKAPET FOR 2013

RESULTATREGNSKAP

Alle tall i tusen NOK	Noter	01.01. - 31.12.13	25.06. - 31.12.12
Annen inntekt	2	99 156	71 000
Sum driftsinntekter		99 156	71 000
Lønnskostnader	3, 10, 12	53 895	28 330
Avskrivninger	5	2 338	1 092
Annen driftskostnad		28 937	21 350
Sum driftskostnader		85 170	50 771
Driftsresultat		13 986	20 229
Avsetning på tap på fordringer	6	1 018	-
Finansinntekt		1 359	420
Finanskostnad		73	2
Netto finansposter		1 286	418
Årsresultat før skatt		14 254	20 647
Skattekostnad	4	2 259	7 873
Årsresultat		11 995	12 774

Årets resultat på NOK 11 995 overføres til annen egenkapital, se note 9.


BALANSE

Alle tall i tusen NOK	Noter	31.12.13	31.12.12
EIENDELER			
Anleggsmidler			
Immaterielle eiendeler	5	9 143	4 404
Transportmidler, inventar og datautstyr	5	2 898	3 888
Utsatt skattefordel	4	6 786	346
Sum anleggsmidler		18 827	8 637
Omløpsmidler			
Kundefordringer	6	2 990	2 848
Andre fordringer	6	202	7 693
Bankinnskudd	7	59 478	47 173
Sum omløpsmidler		62 670	57 714
Sum eiendeler		81 497	66 351
EGENKAPITAL OG GJELD			
Innskutt egenkapital			
Aksjekapital	8	10 000	10 000
Overkursfond	8	3 917	3 917
Sum innskutt egenkapital		13 917	13 917
Opptjent egenkapital			
Annen egenkapital	9	24 769	12 774
Sum egenkapital		38 686	26 691
GJELD			
Avsetning for forpliktelser			
Pensjonsforpliktelser	10	14 767	14 728
Ikke inntektsført investeringstilskudd	2	5 844	0
Sum avsetning for forpliktelser		20 611	14 728
Kortsiktig gjeld			
Leverandørgjeld	11	1 123	6 488
Skyldig offentlige skatter og avgifter	4, 11	12 824	11 893
Annen kortsiktig gjeld	11	8 252	6 551
Sum kortsiktig gjeld		22 199	24 932
Sum gjeld		42 810	39 660
Sum egenkapital og gjeld		81 497	66 351

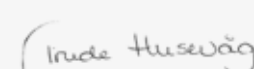
Oslo, 19. mars 2014




Else Bugge Fougner
Styrets leder



Siri Beate Hatlen
Styremedlem



Trude Husevåg
Styremedlem



Finn Ivar Marum
Styremedlem



Øivind Kristian Rue
Styremedlem



Jørgen Christian Hauge
Styremedlem



Jarle Roth
Administrerende direktør

KONTANTSTRØMOPPSTILLING

Alle tall i tusen NOK	01.01. - 31.12.13	25.06. - 31.12.12
Likvider tilført/brukt på virksomheten		
Tilskudd	105 000	71 000
Renteinntekter	1 155	
Utbetaling til drift	87 764	28 360
Netto likviditetsendring fra virksomheten	18 391	42 640
Likvider tilført/brukt på investeringer		
Investert i varige driftsmidler*	-6 086	- 467
Netto likviditetsendring fra investeringer	-6 086	- 467
Likvider tilført/brukt på finansiering		
Innbetaling av egenkapital	-	-
Netto likviditetsendring fra finansiering	-	-
Netto endring i likviditeter gjennom året	12 305	42 173
Likviditetsbeholdning per 25.06.12/01.01	47 173	5 000
Likviditetsbeholdning per 31.12.	59 478	47 173

* Kjøp av anleggsmidler som er aktivert etter stiftelsesdato herunder transportmiddel og inventar og immaterielle eiendeler

NOTE 1 REGNSKAPSPRINSIPPER

OVERORDNEDE PRINSIPPER FOR ÅRSREGNSKAPET

Årsregnskapet er utarbeidet, og blir presentert, i norske kroner. Årsregnskapet er utarbeidet i samsvar med regnskapsloven, herunder de grunnleggende regnskapsprinsippene, dvs. transaksjonsprinsippet, opptjeningsprinsippet, sammenstillingsprinsippet og forsiktighetsprinsippet, tilhørende forskrifter og endelige norske regnskapsstandarder, med mindre annet er eksplisitt angitt, slik disse gjaldt per 31.12.2013, og er i samsvar med god regnskapsskikk.

Ved usikkerhet har selskapet benyttet beste estimat på bakgrunn av den informasjonen som var tilgjengelig når årsregnskapet ble avlagt og virkningen av endringer i regnskapsestimater blir normalt resultatført. Alle inntekter og kostnader er resultatført, likevel slik at virkning av endring av regnskapsprinsipp og eventuelle korrigeringer av feil i tidligere årsregnskap, er ført direkte mot egenkapitalen. Årsregnskapet er utarbeidet etter ensartede prinsipper som anvendes konsistent over tid. Årsregnskapet er utarbeidet under forutsetning om fortsatt drift da det ikke er sannsynlig at virksomheten vil bli avvirket.

OPPLYSNINGER OM NYE REGNSKAPSSTANDARDER

Norsk RegnskapsStiftelse har vedtatt visse endringer i sine standarder med virkning fra 1. januar 2014. Det er selskapets foreløpige vurdering at ingen av de nye/endrede regnskapsstandardene vil ha vesentlig effekt.

BRUK AV ESTIMATER OG INFORMASJON OM

BETYDELIGE ESTIMATER

De beskrivne regnskapsprinsippene innebærer at selskapet har anvendt estimater og forutsetninger som påvirker poster i resultat og balanse. Estimatenes baseres på erfaring og en vurdering av underliggende faktorer. Vurdering, estimater og forutsetninger som har vesentlig effekt på regnskapet oppsummeres nedenfor.

Avskrivninger

Avskrivninger av varige driftsmidler og immaterielle eiendeler er basert på antatt levetid for disse. Fremtidige investeringsbeslutninger vil påvirke forventet brukstid. Dette kan gi grunnlag for endrede avskrivningsprofiler og vil påvirke fremtidige resultater.

Pensjoner

Beregning av virkelig verdi av pensjonsforpliktelser er basert på flere økonomiske og demografiske forutsetninger. Enhver endring i de anvendte forutsetninger påvirker den beregnede forpliktelsen. Det henvises til noten om pensjonsforpliktelser for en nærmere beskrivelse av hvilke forutsetninger som er lagt til grunn.

Avsetninger

For enkelte resultatposter i regnskapet avsettes det for forventede fremtidige kostnader basert på estimater og informasjon som er tilgjengelig på tidspunkt for regnskapsavleggelsen. Disse avsetningene kan avvike fra faktisk fremtidig kostnad. Avsetninger knytter seg i hovedsak til tap på kunder og variabel kompensasjon til ansatte.

TILSKUDD/DRIFTSINNTEKTER

Selskapet mottar tilskudd av Nærings- og fiskeridepartementet (Nærings- og handelsdepartementet i 2013) for oppdrag i samsvar med selskapets formål. Tilskuddet bevilges årlig av Stortinget og gjøres tilgjengelig av Nærings- og fiskeridepartementet gjennom årlige oppdragsbrev. Tilskuddet kan gis som en kombinasjon av drifts- og investeringstilskudd.

Driftstilskuddet ytes i takt med selskapets aktiviteter, og regnskapsføres i sin helhet som driftsinntekt i samme periode som selskapets aktiviteter utføres. Bruttoføring av tilskuddet legges til grunn.

Investeringstilskudd behandles som utsatt inntektsføring og resultatføres i en sammenstilling med avskrivningene i takt med avskrivningsperioden for den tilhørende investeringen. Periodisert tilskudd spesifiseres som driftsinntekt i resultatregnskapet.

PENSJONER

Selskapet har både innskuddsbaserte og ytelsesbaserte pensjonsordninger. For innskuddsbaserte pensjonsordninger betales innskuddene til pensjonsforsikringsordninger. Når innskuddene er betalt gjenstår ingen ytterligere forpliktelser. Innbetalinger til innskuddsbaserte pensjonsordninger belastes resultatregnskapet for den perioden innskuddet gjelder.

Den balanseførte forpliktelsen tilknyttet ytelsesordninger er nåverdien av de definerte ytelsene på balansedagen fratrukket virkelig verdi av pensjonsmidlene, justert for ikke resultatført estimatavvik. Pensjonsforpliktelsen beregnes årlig av aktuar ved bruk av en lineær opptjeningsmetode og forventet sluttlønn. Bokført netto forpliktelse er inkludert arbeidsgiveravgift.

Periodens netto pensjonskostnad knyttet til ytelsesordninger er inkludert i lønnskostnader og består av periodens pensjonsopptjening, rentekostnad på beregnet pensjonsforpliktelse, forventet avkastning av pensjonsmidler, resultatført virkning av endringer i estimater og periodisert arbeidsgiveravgift.

Estimatavvik som skyldes ny informasjon eller endringer i de aktuarmessige forutsetningene utover det største av 10 prosent av verdien av pensjonsmidlene eller 10 prosent av pensjonsforpliktelsene, blir ført i resultatregnskapet over en periode som tilsvarer arbeidstakernes forventede gjennomsnittlige tjenestetid.

MERVERDIAVGIFT

Eksportkreditt Norge AS omsetter tjenester med formidling av finansiering unntatt fra avgiftsplikt etter merverdiavgiftsloven § 3-6 bokstav b.

KLASSIFISERING AV EIENDELER OG GJELD

Eiendeler bestemt til varig eie eller bruk er klassifisert som anleggsmidler. Andre eiendeler er klassifisert som omløpsmidler. Fordringer som forfaller til betaling innen ett år etter anskaffelsestidspunktet er klassifisert som omløpsmidler. Ved klassifisering av kortsiktig og langsiktig gjeld er tilsvarende kriterier lagt til grunn.

ANLEGGSMIDLER

Anleggsmidler vurderes til anskaffelseskost, med fradrag for av- og nedskrivninger. Anleggsmidler nedskrives til virkelig verdi dersom verdifallet ikke forventes å være forbigående.

IMMATERIELLE EIENDELER

Immaterielle eiendeler er balanseført i den utstrekning kriteriene for balanseføring er oppfylt.

Kjøpt programvare balanseføres til anskaffelseskost, inkludert utgifter til å få programmene operative, og avskrives over forventet utnyttbar levetid (opp til 5 år). Utgifter til utvikling eller vedlikehold av programvare kostnadsføres etter hvert som de påløper.

VARIGE DRIFTSMIDLER

Varige driftsmidler balanseføres og avskrives lineært over driftsmidlets forventede levetid. Direkte vedlikehold av driftsmidler kostnadsføres løpende under driftskostnader, mens påkostninger eller forbedringer tillegges driftsmidlets kostpris og avskrives i takt med driftsmidlet. Dersom gjenvinnbart beløp av driftsmiddelet er lavere enn balanseført verdi, foretas nedskrivning til gjenvinnbart beløp. Gjenvinnbart beløp er det høyeste av netto salgsverdi og verdi i bruk. Verdi i bruk er nåverdien av de fremtidige kontantstrømmene som eiendelen forventes å generere.

OMLØPSMIDLER

Omløpsmidler vurderes til laveste av anskaffelseskost og virkelig verdi. Kundefordringer er oppført til pålydende med fradrag for avsetning til forventede tap. Fordringer nedskrives basert på en vurdering av forsinket betaling og andre indikatorer på at kunden har betalingsvansker.

KORTSIKTIG GJELD

Kortsiktig gjeld balanseføres til nominelt beløp på opptakstidspunktet.

SKATTER

Skattekostnaden omfatter periodens betalbare skatter og endringene i utsatt skatt/ -skattefordel. Betalbar skatt beregnes på grunnlag av årets skattemessige resultat. Netto utsatt skatt/ -skattefordel er beregnet med 27 prosent på grunnlag av midlertidige forskjeller mellom regnskaps- og skattemessige verdier på eiendeler og gjeld, samt skattemessig underskudd til fremføring ved utgangen av regnskapsåret. Netto utsatt skattefordel balanseføres i den grad det er sannsynlig at denne kan bli utnyttet.

VALUTA

Transaksjoner i utenlandsk valuta omregnes til kursen på transaksjonstidspunktet. Pengeposter i utenlandsk valuta omregnes til norske kroner ved å benytte balansedagens kurs. Valutakursendringer resultatføres løpende i regnskapsperioden under andre finansposter.

KONTANTSTRØMOPPSTILLING

Kontantstrømoppstillingen er utarbeidet etter den direkte metode. Kontanter og kontantekvivalenter omfatter bankinnskudd.

NOTE 2 TILSKUDD OG ANDRE INNTEKTER

Selskapet har i 2013 mottatt drifts-/investeringstilskudd fra den norske stat på totalt NOK 105 millioner eksklusiv merverdiavgift. Selskapet har ingen andre inntekter.

Alle tall i tusen NOK	2013	2012
Tilskudd		
Driftstilskudd	98 913	71 000
Resultatført investeringstilskudd i perioden	243	0
Sum resultatført tilskudd	99 156	71 000
Balanseført investeringstilskudd pr 31.12.	5 844	0
Sum tilskudd og andre inntekter	105 000	71 000

NOTE 3 LØNNSKOSTNAD, ANTALL ANSATTE, GODTGJØRELSER M.M.

Alle tall i tusen NOK	2013	2012
Lønnskostnader		
Lønn	39 431	15 257
Arbeidsgiveravgift	6 382	2 062
Pensjonskostnader	5 436	9 415
Andre personalkostnader	2 646	1 595
Sum lønnskostnader	53 895	28 330
Antall ansatte per 31.12.	42	32
Ansatte med signert arbeidsavtale, ikke tiltrådt per 31.12.	0	4
Antall årsverk sysselsatt	42	32

NOTE 4 SKATTEKOSTNAD

Alle tall i tusen NOK	2013	2012
Beregning av betalbar skatt		
Ordinært resultat før skattekostnad	14 254	20 647
Permanente forskjeller	226	7 470
Endring midlertidige forskjeller	16 587	1 235
Grunnlag betalbar skatt	31 067	29 352
Betalbar skatt på årets resultat (28 %)	8 699	8 219
Betalbar skatt i balansen består av		
Betalbar skatt på årets resultat	8 699	8 219
Sum betalbar skatt i balansen	8 699	8 219
Årets skattekostnad består av		
Betalbar skatt på årets resultat	8 699	8 219
Endring utsatt skattefordel	-6 440	-346
Årets totale skattekostnad	2 259	7 873
Spesifikasjon av grunnlag for utsatt skattefordel		
Driftsmidler	297	967
Netto pensjonsforpliktelser	-14 767	-7 106
Ikke inntektsført investeringstilskudd	-5 844	0
Andre midlertidige forskjeller	-4 818	-2 406
Sum midlertidige forskjeller	-25 132	-8 545
Midlertidige forskjeller pr. 31.12.12		-1 235
Utsatt skattefordel	-6 786	-346
Avstemming fra nominell til faktisk skattesats		
Forventet skatt etter nominell skattesats (28 %)	3 991	5 781
Effekt av permanente forskjeller	63	2 091
Effekt av skattemessig inntektsføring ved overtakelse pensjonsforpliktelse	-2 046	-
Effekt av redusert skatteprosent (27%) fra 2014	251	-
Skattekostnad i henhold til resultatregnskapet	2 259	7 873

NOTE 5 VARIGE DRIFTSMIDLER

2013	Immaterielle eiendeler	Inventar	IKT utstyr	Transportmidler	Sum
Alle tall i tusen NOK					
Anskaffelseskost 01.01.13	4 893	2 333	1 758	400	9 384
Tilgang driftsmidler	5 918	95	73	-	6 086
Avgang driftsmidler	-	-	-	-	-
Anskaffelseskost 31.12.13	10 811	2 428	1 831	400	15 470
Akkumulerte avskrivninger 01.01.13	489	230	293	80	1 092
Årets avskrivninger	1 179	484	610	64	2 337
Bokført verdi 31.12.13	9 143	1 714	928	256	12 041
Økonomisk levetid	5 år	5 år	3 år		-
Avskrivningsplan	Lineær	Lineær	Lineær	Saldo (20 %)	

2012	Immaterielle eiendeler	Inventar	IKT utstyr	Transportmidler	Sum
Alle tall i tusen NOK					
Virkelig verdi 25.06.12	4 893	2 266	1 758		8 917
Tilgang driftsmidler	-	67	-	400	467
Avgang driftsmidler	-	-	-	-	-
Anskaffelseskost 31.12.12	4 893	2 333	1 758	400	9 384
Årets avskrivninger	489	230	293	80	1 092
Bokført verdi 31.12.12	4 404	2 103	1 465	320	8 292
Økonomisk levetid	5 år	5 år	3 år		-
Avskrivningsplan	Lineær	Lineær	Lineær	Saldo (20 %)	

Selskapet leier ikke varige driftsmidler som ikke er balanseført av vesentlig verdi.

NOTE 6 KUNDEFORDRINGER OG ANDRE FORDRINGER

Kundefordringer består i sin helhet av utlegg for kostnader som viderefaktureres låntakere. Det er også avsatt 1,0 millioner for mulig tap på kundefordring i 2013. Andre fordringer består av forskuddsbetaling til leverandører.

NOTE 7 BANKINNSKUDD

Per 31.12.13 hadde selskapet NOK 59,5 millioner i bankinnskudd, av dette utgjorde NOK 2,3 millioner bundne skattetrekkmidler.

NOTE 8 AKSJEKAPITAL OG AKSJONÆRINFORMASJON

Selskapets aksjekapital utgjør NOK 10 millioner per 31.12.13, fordelt på 10 000 aksjer à NOK 1 000. Alle aksjene eies av den norske stat ved Nærings- og fiskeridepartementet og alle aksjene har samme rettigheter.

NOTE 9 EGENKAPITAL

Alle tall i tusen NOK	Aksjekapital	Overkursfond	Annen EK	Sum
Egenkapital 25.06.12	10 000	3 917		13 917
Årets resultat			12 774	12 774
Egenkapital 31.12.12	10 000	3 917	12 774	26 691
Årets resultat			11 995	11 995
Egenkapital 31.12.13	10 000	3 917	24 769	38 686

NOTE 10 PENSJONSKOSTNADER

INNSKUDDSORDNING

Selskapet har en innskuddsbasert ordning etter lov om obligatorisk tjenstepensjon. Premiesatsene for innskuddspensjonen følger lovens maksimum: 5 prosent på lønn tilsvarende 1 til 6 G (folketrygdens grunnbeløp) og 8 prosent på lønn tilsvarende 6 til 12 G.

Fire ledende ansatte har i tillegg avtale om innskuddsordning over 12 G i tråd med «Retningslinjer for ansettelsesvilkår for ledere i statlig foretak og selskaper». Ordningen er etablert med ekstern fondering tilsvarende 30 % av lønn over 12 G.

YTelsesORDNING

Av totalt 29 medarbeidere som ble overført fra Eksportfinans ASA ved etablering av selskapet, har 28 lukket kollektiv ytelsespensjonsordning. Disse har en avtalefestet pensjon (AFP) som gir muligheten til å få utbetalt deler av pensjonen i alderen 62 til 66 år. Ordningen er sikret gjennom et forsikringselskap. Tre ledende ansatte/medarbeidere har i tillegg individuelle avtaler tilknyttet ytelsespensjon over 12 G og avtaler om førtidspensjonering fra Eksportfinans ASA, som er videreført i Eksportkreditt Norge AS. Dette er usikrede ordninger. Alle ytelsesordninger er lukket. Pensjonskostnadene er utarbeidet i henhold til NRS6 anbefalinger av aktuar. Pensjonskostnader og –forpliktelser inkluderer arbeidsgiveravgift.

Alle tall i tusen NOK	Sikret ordning	Usikret ordning	Sum
Netto pensjonskostnad			
Nåverdi av årets pensjonsopptjening	2 880	705	3 585
Rentekostnad av pensjonsforpliktelsen	1 467	427	1 894
Forventet avkastning på pensjonsmidler	-1 209	0	-1 209
Administrasjonskostnader	98	0	98
Resultatførte estimatavvik	0	89	89
Netto pensjonskostnad	3 236	1 221	4 457
Herav arbeidsgiveravgift	356	87	443

Alle tall i tusen NOK	Sikret ordning	Usikret ordning	Sum
Balanseført forpliktelse			
Opptjente pensjonsforpliktelser	-44 241	-12 264	-56 505
Pensjonsmidler til markedsverdi	34 127	-	34 127
Ikke resultatført estimatavvik	5 627	1 984	7 611
Balanseført pensjonsforpliktelse	-4 487	-10 281	-14 767
Herav arbeidsgiveravgift	1 250	1 516	2 765

	31.12.13	31.12.12
Forutsetninger		
Diskonteringsrente ¹	4,00 %	4,20 %
Forventet avkastning på midler	4,40 %	4,00 %
Forventet lønnsvekst	3,75 %	3,50 %
Forventet G-regulering	3,50 %	3,25 %
Forventet pensjonsregulering	0,60 %	0,20 %
Anvendt dødelighetstabell	K2010	K2010

Forutsetningene er basert på forhold per årsavslutningstidspunkt og er basert på selskapsespesifikke forhold.

Dødelighetstabell K2010 er lagt til grunn ved beregning av bokført netto pensjonsforpliktelse pr 31.12.2013. Selskapets ledelse og selskapets aktuar har vurdert at benyttet dødelighetsgrunnlag gir et forventningsrettet estimat på selskapets forpliktelse pr 31.12.2013. Sett i lys av Norsk Regnskapsstiftelses anbefaling om bruk av dødelighetstabell K2013 for 2013 har selskapet innhentet et estimat på forpliktelsen pr 31.12.13 på dette grunnlag. Estimert forpliktelse hvis K2013 hadde vært benyttet er av aktuar anslått til å være NOK 60,1 millioner mot NOK 56,5 millioner ved bruk av K2010.

Alle tall i tusen NOK	2013	2012
Total netto pensjonskostnad		
Netto ytelsespensjonskostnader	4 457	9 233
Arbeidsgiveravgift av innbetalt premie på ytelsespensjon ²	-776	-
Kostnadsført AFP	295	-
Netto innskuddspensjonskostnader	1 460	188
Total netto pensjonskostnad	5 436	9 415

¹ I 2012 ble risikofri rente 2,2 % pluss risikopåslag på 2 % (totalt 4,2 %) benyttet. I 2013 er OMF rente benyttet.

² Inkluderer kompensasjon for underdekning ved overtagelse fra Eksportfinans ASA

NOTE 11 KORTSIKTIG GJELD

Alle tall i tusen NOK	2013	2012
Kortsiktig gjeld		
Leverandørgjeld	1 123	6 488
Betalbar skatt	8 699	8 219
Andre skyldige offentlige skatter og avgifter	4 125	3 674
Avsetning for forpliktelser	4 176	3 450
Avsetning for feriepenger	3 776	3 101
Mottatt forskuddsbetaling fra kunde	300	-
Sum kortsiktig gjeld	22 199	24 932

NOTE 12 GODTGJØRELSE TIL LEDEDE ANSATTE OG STYRET

STYRETS ERKLÆRING OM LØNN OG ANNEN GODTGJØRELSE TIL LEDEDE ANSATTE

Erklæring vedrørende godtgjørelse til administrerende direktør og ledende ansatte er i tråd med retningslinjer for statlig eierskap, herunder justerte «Retningslinjer for ansettelsesvilkår for ledere i statlig foretak og selskaper» (fastsatt av Regjeringen Stoltenberg II 31.3.2011).

Retningslinjer for godtgjørelse

Eksportkreditt Norge har retningslinjer for enhetlig lønnspolitikk og lønnsystem for hele selskapet. Eksportkreditt Norge har som mål å være konkurransedyktig, men ikke lønnsledende sammenlignet med relevante selskaper. Kompensasjonspakken til ledende ansatte skal reflektere stillingens ansvarsforhold og kompleksitet, selskapets verdier og kultur, rolleinnhavers atferd og prestasjoner, samt behovet for å tiltrekke og beholde nøkkelpersoner. Ordningene er transparente og i tråd med prinsipper for god eierstyring.

Beslutningsprosess

Administrerende direktør sin kompensasjon fastsettes av styret, og administrerende direktør fastsetter kompensasjon for øvrige ledere i samråd med styret.

Godtgjørelseselementer og regulering av disse for kommende regnskapsår

Den totale godtgjørelse består av fastlønn (hovedelement), variabel godtgjørelse, naturalytelser, pensjons- og forsikringsordninger.

Fastlønnen er gjenstand for årlig vurdering og fastsettes blant annet på bakgrunn av lønnsutviklingen i samfunnet generelt, og i finansnæringen spesielt. Vurderingen gjennomføres med virkning fra 1.juli.

Variabel godtgjørelse er gjenstand for årlig vurdering og fastsettelse i selskapets styre. Variabel kompensasjon fastsettes på bakgrunn av en helhetsvurdering, i hovedsak basert på måloppnåelse (fastsatt i begynnelsen av året) innenfor konkrete områder. Selskapets mål er operasjon-alisert i form av målkort, hvor hensikten er å bygge opp under målene fastsatt av eier. Ordningen er lik for alle ansatte, herunder ledende ansatte, med et tak på 1,5 måneders fastlønn. Administrerende direktør har ikke avtale om variabel kompensasjon.

Ledende ansatte tilbys naturalytelser som aviser/tidsskrifter, rimelig lån til statens normrentesats (personallån) og telefon-/kommunikasjon-sordninger, på linje med resten av organisasjonen. Samtlige medarbeidere har tilgang på personallån. Personallån innebærer at den enkelte kan ta opp lån hos selskapets bankforbindelse, inntil 3 ganger fastlønn, og selskapet dekker rentekostnader over statens normrente som i 2013 tilsvarte 1,15 prosent. Naturalytelsene skal ikke være vesentlige sammenlignet med den ansattes fastlønn.

I tillegg til ordinær pensjonsordning har enkelte ledende ansatte, herunder administrerende direktør, innskuddsordning over 12 G. Denne er i tråd med «Retningslinjer for ansettelsesvilkår for ledere i statlig foretak og selskaper». Enkelte ledende ansatte overført fra Eksportfinans ASA har individuelle avtaler om ytelsespensjon over 12 G og avtaler om førtidspensjonering, som er videreført i Eksportkreditt Norge AS. Se note 10 for samlet oversikt over pensjonsytelser.

Individuelle ordninger

Administrerende direktør har avtale om etterlønn ved fratredelse på inntil ett år er i tråd med statens retningslinjer. Enkelte ledende ansatte som ble overført fra Eksportfinans ASA, har videreførte individuelle avtaler om etterlønn. Administrerende direktør og ledende ansatte har avtale om fast bilgodtgjørelse. Styremedlemmer har avtale om fast styrehonorar.

Selskapet har ingen godtgjørelseselementer utover de nevnte ordningene.

Godtgjørelse til ledende personer i 2013

Alle tall i tusen NOK	Lønn	Rente-fordel ³	Variabel lønn ⁴	Annen godtgjørelse	Samlet lønn inkl godtgjørelse	Skattbar pensjonskostnad	Øvrig pensjon
Jarle Roth	2 379	-	-	193	2 572	469	74
Eli Skrøvset	1 541	-	-	175	1 716	207	86
Olav Einar Rygg	1 494	15	81	171	1 761		855
Ivar Slengesol	1 320	10	74	171	1 575		362
Tobias Hvinden	1 189	0	66	155	1 410	56	172
Jostein Djupvik	1 152	22	65	168	1 407	28	187

Godtgjørelse til ledende personer i 2012⁵

Alle tall i tusen NOK	Lønn	Rente-fordel ⁶	Variabel lønn ⁷	Annen godtgjørelse	Samlet godtgjørelse	Total pensjonskostnad ⁸
Jarle Roth ⁹	580	-	-	30	610	118
Eli Skrøvset ¹⁰	69	-	-	13	82	15
Olav Einar Rygg	708	6	81	86	881	369
Ivar Slengesol	617	4	74	86	781	279
Tobias Hvinden	471	-	66	11	548	130
Jostein Djupvik	523	8	64	9	604	105

Eksportkreditt Norge AS (EK) og Eksportfinans ASA (EF) har inngått en avtale om pensjonsforpliktelser for tre ansatte som ble overført fra EF til EK. Avtalen innebar overføring av pensjonsforpliktelser for de berørte ansatte fra EF til EK, samt betaling av vederlag fra EF til EK. Den nevnte avtalen inneholder en betinget forpliktelse om å tilbakebetale til EF et beløp dersom to av de ansatte slutter i EK i løpet av en angitt tidsperiode. Krav om hel eller delvis tilbakebetaling kan utløses ved endring av eksisterende pensjonsbetingelser for to av de ansatte. EK anser det som mindre enn 50 % sannsynlig at de berørte ansatte vil slutte innen de angitte datoene. Det samme gjelder sannsynligheten for at EK vil endre pensjonsbetingelsene for de to ansatte slik at krav om hel eller delvis tilbakebetaling utløses. I tråd med NRS 13 bokføres ikke den betingede forpliktelsen på grunnlag av overnevnte sannsynlighetsvurdering. Den samlede betingede forpliktelsen for de to berørte ansatte utgjør maksimalt NOK 2,1 millioner.

Godtgjørelse til styret for 2012 og 2013

Alle tall i tusen NOK	Honorar 2013	Honorar 2012 ¹²
Else Bugge Fougner (styreleder)	300	150
Siri Hatlen	180	90
Trude Husevåg	180	90
Finn Ivar Marum	180	90
Øivind Kristian Rue	180	90
Jørgen Hauge ¹¹	146	45
Kaare Arne Haahjem (observatør)	34	

³ Subsidierte renter ved personallån

⁴ Variabel lønn tilsvarende utbetalt beløp i 2013 (for 2012) og ikke avsatt beløp.

⁵ Ytelser opptjent fra og med 01.07.12

⁶ Subsidierte renter ved personallån

⁷ Variabel lønn for 2012 er inkludert i avsetning for variabel kompensasjon, se note 11

⁸ Pensjonskostnad tilsvarende kostnadsført pensjon opparbeidet fra 01.07.12 til 31.12.12

⁹ Ansatt fra 08.10.12

¹⁰ Ansatt fra 01.12.12 i 50 % stilling grunnet overgang fra tidligere arbeidsgiver. Ansatt i 100 % stilling fra og med 01.01.13

¹¹ For Jørgen Hauge er resterende del av styregodtgjørelsen på 34 000 kroner utbetalt i 2014.

¹² Godtgjørelse opptjent for 3 måneder for Jørgen Hauge og 6 måneder for øvrige styremedlemmer

NOTE 13 GODTGJØRELSE TIL REVISOR

Kostnadsførte honorar til revisjon av selskapets finansregnskap utgjorde NOK 0,22 millioner inkludert merverdiavgift i 2012.

Alle tall i tusen NOK eksklusiv merverdiavgift	Honorar 2013	Honorar 2012
Lovpålagt revisjon	270	175
Skatterådgivning	18	0
Andre attestasjonstjenester	3	0
Andre tjenester utenfor revisjon	33	0
Sum revisjonshonorar	324	175

NOTE 14 LEIEAVTALER

Selskapet inngikk i 2012 kontrakt om leie av kontorlokaler med Bendixen Eiendom AS. Leiekontrakten har varighet til 14.06.17 med opsjon på ytterligere 5 år. Årets leiekostnad utgjorde NOK 2,84 millioner, inkludert drifts- og felleskostnader.

NOTE 15 NÆRSTÅENDE PARTER

Eksportkreditt Norge AS har ikke eierinteresser i andre selskaper.

Styremedlemmer og ledende ansatte kan ikke delta i behandlingen eller avgjørelsen av saker der vedkommende eller nærstående parter må anses for direkte eller indirekte å ha personlig eller økonomisk særinteresse i saken. Den enkelte plikter selv å påse at han eller hun ikke er inhabil i behandlingen av en sak.

I tråd med fullmakt gitt av Stortinget overtar staten lån fra Eksportfinans ASA ved marginfornyelse gjennom eksportkredittordningen. Eksportkreditt Norge AS er gjennom sitt oppdrag ansvarlig for den praktiske overføringen og oppfølgingen av lånene i ettertid. Lånene overtas etter samme prinsipp som de lånene staten overtok før Eksportkreditt Norge AS ble opprettet. Eksportfinans ASA anses ikke som nærstående part.

Ved utgangen av 2013 var 75 % av utlånsporteføljen under eksportkredittordningen garantert av Garantiinstituttet for eksportkreditt (GIEK). GIEK er et forvaltningsorgan og dermed del av statens juridiske person, mens Eksportkreditt Norge er en selvstendig juridisk person 100 % eid av staten. Det er et viktig prinsipp at vilkårene i de transaksjonene hvor GIEK og Eksportkreditt Norge deltar skal fattes på selvstendig grunnlag. GIEK anses ikke som nærstående part.

NOTE 16 FINANSIELL MARKEDSRISIKO

Eksportkreditt Norges finansielle markedsrisiko er begrenset og knytter seg i hovedsak til utgifter til ekstern bistand som viderefaktureres til låntakere.

NOTE 17 HENDELSER ETTER BALANSEDAGEN

Selskapet er ikke kjent med hendelser etter balansedagen som påvirker årsregnskapet for 2013.

REVISORS BERETNING



KPMG AS
P.O. Box 7000 Majorstuen
Sørkedalsveien 6
N-0306 Oslo

Telephone +47 04063
Fax +47 22 60 96 01
Internet www.kpmg.no
Enterprise 935 174 627 MVA

Til generalforsamlingen i Eksportkreditt Norge AS

REVISORS BERETNING

Uttalelse om årsregnskapet

Vi har revidert årsregnskapet for Eksportkreditt Norge AS som viser et overskudd på kr 11 995 000. Årsregnskapet består av balanse per 31. desember 2013, resultatregnskap og kontantstrømoppstilling for regnskapsåret avsluttet per denne datoen, og en beskrivelse av vesentlige anvendte regnskapsprinsipper og andre noteopplysninger.

Styrets og daglig leders ansvar for årsregnskapet

Styret og daglig leder er ansvarlig for å utarbeide årsregnskapet og for at det gir et rettviseende bilde i samsvar med regnskapslovens regler og god regnskapsskikk i Norge, og for slik intern kontroll som styret og daglig leder finner nødvendig for å muliggjøre utarbeidelsen av et årsregnskap som ikke inneholder vesentlig feilinformasjon, verken som følge av misligheter eller feil.

Revisors oppgaver og plikter

Vår oppgave er å gi uttrykk for en mening om dette årsregnskapet på bakgrunn av vår revisjon. Vi har gjennomført revisjonen i samsvar med lov, forskrift og god revisjonsskikk i Norge, herunder International Standards on Auditing. Revisjonsstandardene krever at vi etterlever etiske krav, og planlegger og gjennomfører revisjonen for å oppnå betryggende sikkerhet for at årsregnskapet ikke inneholder vesentlig feilinformasjon.

En revisjon innebærer utførelse av handlinger for å innhente revisjonsbevis for beløpene og opplysningene i årsregnskapet. De valgte handlingene avhenger av revisors skjønn, herunder vurderingen av risikoene for at årsregnskapet inneholder vesentlig feilinformasjon, enten det skyldes misligheter eller feil. Ved en slik risikovurdering tar revisor hensyn til den interne kontrollen som er relevant for selskapets utarbeidelse av et årsregnskap som gir et rettviseende bilde. Formålet er å utforme revisjonshandlinger som er hensiktsmessige etter omstendighetene, men ikke for å gi uttrykk for en mening om effektiviteten av selskapets interne kontroll. En revisjon omfatter også en vurdering av om de anvendte regnskapsprinsippene er hensiktsmessige, og om regnskapsestimatene utarbeidet av ledelsen er rimelige, samt en vurdering av den samlede presentasjonen av årsregnskapet.

Etter vår oppfatning er innhentet revisjonsbevis tilstrekkelig og hensiktsmessig som grunnlag for vår konklusjon.

Konklusjon

Etter vår mening er årsregnskapet avgitt i samsvar med lov og forskrifter, og gir et rettviseende bilde av den finansielle stillingen til Eksportkreditt Norge AS per 31. desember 2013 og av resultater og kontantstrømmer for regnskapsåret, som ble avsluttet per denne datoen i samsvar med regnskapslovens regler og god regnskapsskikk i Norge.

REVISORS BERETNING



*Revisors beretning .
Eksportkreditt Norge*

Uttalelse om øvrige forhold*Konklusjon om årsberetningen*

Basert på vår revisjon av årsregnskapet som beskrevet ovenfor, mener vi at opplysningene i årsberetningen om årsregnskapet, forutsetningen om fortsatt drift og forslaget til anvendelse av overskuddet er konsistente med årsregnskapet og er i samsvar med lov og forskrifter.

Konklusjon om registrering og dokumentasjon

Basert på vår revisjon av årsregnskapet som beskrevet ovenfor, og kontrollhandlinger vi har funnet nødvendig i henhold til internasjonal standard for attestasjonsoppdrag (ISAE) 3000 «Attestasjonsoppdrag som ikke er revisjon eller forenklet revisorkontroll av historisk finansiell informasjon», mener vi at ledelsen har oppfylt sin plikt til å sørge for ordentlig og oversiktlig registrering og dokumentasjon av selskapets regnskapsopplysninger i samsvar med lov og god bokføringsskikk i Norge.

Oslo, 24. april 2014

KPMG AS


Ole Christian Fongaard
Statsautorisert revisor

BREV FRA RIKSREVISJONEN



28 MAR 2014

Vår saksbehandler
Anne-Grethe Staib 22241499
Vår dato 25.03.2014 Vår referanse 2013/02176-4
Deres dato Deres referanse

EKSSPORTKREDITT NORGE AS
Postboks 1315 Vika
0112 OSLO

Revisjon av låneregnskapet

Lov om Eksportkreditt Norge AS § 4 fastslår at Riksrevisjonen skal forestå revisjon av låneregnskapet. På denne bakgrunn har Riksrevisjonen for regnskapsåret 2013 revidert låneregnskapet forvaltet av Eksportkreditt Norge AS som en del av Nærings- og handelsdepartementet sitt regnskap. Det vil ikke bli avgitt egen revisjonsberetning eller noen annen skriftlig erklæring om låneregnskapet.

Etter fullmakt

Per Anders Engeseth
ekspedisjonssjef

Tor Digranes
avdelingsdirektør

Kopi til: NÆRINGS- OG FISKERIDEPARTEMENTET

Postadresse Postboks 8130 Dep 0032 Oslo
Kontoradresse Pilestredet 42 0167 Oslo
Telefon +47 22 24 10 00
Telefaks +47 22 24 10 01
E-post/Internett postmottak@riksrevisjonen.no www.riksrevisjonen.no
Bankkonto 7694 05 06774
Org. nr. 974750843

UTLÅNSREGNSKAPET 2013

KONTANTSTRØMOPPSTILLING FOR EKSPORTKREDITTORDNINGEN

Alle tall i millioner NOK	Note	2013	2012
Nye utbetalinger	1	23 237	24 217
Renteinntekter	1	987	343
Gebyrinntekter	1	62	19
Avdrag	1	8 701	1 058

KAPITALREGNSKAP – UTESTÅENDE FORDRINGER

Alle tall i millioner NOK	Note	2013	2012
Inngående balanse 1. januar	2	29 852	6 693
Nye utbetalinger	2	23 237	24 217
Avdrag	2	8 701	1 058
Korrigeringer (-)	2	16	
Sum endringer i perioden	2	14 520	23 159
Utgående balanse 31. desember	2	44 372	29 852

NOTE 1 KONTANTSTRØMOPPSTILLING

Nye utbetalinger, rente- og gebyrinntekter er ført opp etter faktisk vekslingskurs. Avdragene er ført etter historisk kost, det vil si til den valutakursen lånene ble utbetalt til. Det foretas ikke sikringstransaksjoner mot valutakurssvingninger. Staten hadde et netto valutatap knyttet til avdragsinnbetalingene på 97 mill. kroner i 2013, slik at avdragsinnbetaling korrigert for valutatap var på 8 604 mill. kroner.

NOTE 2 KAPITALREGNSKAP

Alle beløp er ført opp etter historisk kurs, det vil si den kursen lånene ble betalt ut til. Korrigeringer skyldes i hovedsak korrigeringer av enkelte feilføringer i 2012.

LØNNSOMHETSBEREGNING FOR EKSPORTKREDITTORDNINGEN 2013

(SKYGGEREGNSKAP)

Skyggeregnskapet for 2013 er satt opp etter samme prinsipper som skyggeregnskapet for 2012. Eksportkreditt Norge har tatt utgangspunkt i at skyggeregnskapet skal settes opp etter prinsippet om hva ordningen ville kostet staten, dersom staten skulle opptrådt som en markedsaktør. Det er gjort enkelte mindre endringer i forutsetningene sammenlignet med halvårsrapporten. Endringene gjelder kulepunkt 3, 4 og 5 nedenfor. De tekniske forutsetningene for oppsett av skyggeregnskapet er som følger:

- Statens finansieringskostnad fastsettes på begynnelsen av det gjeldende år skyggeregnskapet skal beregnes for. Tanken med dette er at staten finansierer dette årlig. Det tas utgangspunkt i den statsobligasjonsrenten som har tilnærmet lik gjennomsnittlig løpetid som de respektive utlånsporteføljer. Ved finansieringskostnad i valuta vil man utlede rentekostnaden i valuta ved å justere med de aktuelle rente-/valutaswapper (basiswapp).
- De ulike porteføljene er definert som CIRR-lån og markedslån. Disse er igjen inndelt i lån i NOK og de utenlandske valutaene, samt de ulike rentefixingsperiodene for markedslån (3M og 6M IBOR).
- Gjennomsnittlig løpetid er definert som vektet gjennomsnittlig løpetid på porteføljen ved utgangen av året.
- Gjennomsnittlig størrelse på portefølje er $(IB + UB) / 2$. Saldo per 1. januar, 30. juni og 31. desember er brukt som grunnlag for gjennomsnittsberegningen.
- Renteinntekter i utenlandsk valuta vil bli omregnet til NOK med gjennomsnittlig valutakursene ved første og siste bankdag i året. Saldo per 1. januar, 30. juni og 31. desember er brukt som grunnlag for gjennomsnittsberegningen.
- Det legges til administrasjonskostnader for Staten i forbindelse med finansiering. Denne settes til 15 bp, som er lik den administrasjonskostnaden som er notifisert til ESA i forbindelse med markedsprising av lån.
- Det trekkes i fra tapsavsetninger for utlånene. Denne settes til 2 bp.

CIRR-LÅN

Alle tall i tusen NOK	NOK	USD	GBP	EUR
Vektet CIRR-rente	3,42 %	3,32 %	3,37 %	3,42 %
Finansieringskostnad	1,63 %	0,27 %	0,18 %	-0,35 %
FX- Swap	0,00 %	0,12 %	0,01 %	-0,14 %
Administrasjonskostnader til statskassen	0,15 %	0,15 %	0,15 %	0,15 %
Finansieringskostnad, inkl. administrasjonskostnader	1,78 %	0,53 %	0,34 %	-0,34 %
Netto rentemargin	1,64 %	2,79 %	3,03 %	3,75 %
Gjennomsnittlig portefølje - valuta	8 866 712 853	915 626 625	24 757 485	17 339 338
Gjennomsnittlig portefølje - NOK	8 866 712 853	5 395 482 491	233 106 577	136 449 033
Netto renteinntekt	145 587 287	150 269 943	7 051 715	5 123 434
Tapsavsetninger (2 bp)	1 773 343	1 079 096	46 621	27 290
Netto renteinntekt fratrukket tapsavsetninger	143 813 945	149 190 846	7 005 094	5 096 144
Total nett renteinntekt CIRR-lån	305 106 028			

MARKEDSLÅN

Alle tall i tusen NOK	NOK 6 M NIBOR	USD 3 M LIBOR	GBP 6 M LIBOR	EUR 6 M LIBOR
Vektet gjennomsnittlig margin over IBOR	1,11 %	1,21 %	0,99 %	0,92 %
NOK Swapsread	-0,91 %	-0,91 %	-0,91 %	-0,91 %
FX Swap	0,18 %	0,18 %	0,10 %	-0,08 %
Basis Swaps (3M vs 6M)	-0,13 %	-0,13 %	-0,13 %	-0,13 %
Swapsread IBOR	-1,04 %	-0,73 %	-0,86 %	-0,94 %
Administrasjonskostnader til statskassen	0,15 %	0,15 %	0,15 %	0,15 %
Finansieringskostnad, inkl. administrasjonskostnader	-0,89 %	-0,58 %	-0,71 %	-0,79 %
Netto rentemargin	2,00 %	1,79 %	1,70 %	1,71 %
Gjennomsnittlig portefølje - valuta	6 202 505 053	1 906 421 710	695 140 202	16 377 937
Gjennomsnittlig portefølje - NOK	6 202 505 053	11 233 907 660	4 096 229 498	154 208 100
Netto renteinntekt	123 961 819	201 334 468	69 740 055	2 632 075
Tapsavsetninger (2 bp)	1 240 501	2 246 782	819 246	30 842
Netto renteinntekt fratrukket tapsavsetninger	122 721 318	199 087 686	68 920 809	260 1234
Total nett renteinntekt markedslån	396 260 867			2 929 821
Totale netto renteinntekter 2013	701 366 895			
Gebyrinntekter	61 984 710			
Totale inntekter	763 351 605			
Forvaltningskostnader	105 000 000			
Resultat for eksportkredittordningen	658 351 605			

Følgende løpetider og valutakurs er lagt til grunn i beregningene:

	NOK	USD	GBP	EUR
Gjennomsnittlig løpetid (CIRR)	6 år	7 år	6 år	5 år
Gjennomsnittlig løpetid (Marked)	3 år	3 år	3 år	2 år
Valutakurs (snitt)	-	5,8927	9,4156	7,8693

ADDISJONALITETSBEREGNINGER

Addisjonalitet	Samlet estimat for addisjonalitet	Vekt	Estimat for effekt
Ja	4 %	0 %	0 %
Sannsynligvis	23 %	10 %	2 %
Sannsynligvis, men ikke i samme omfang	30 %	20 %	7 %
Nei, kontrakten/salget ville sannsynligvis blitt kansellert	27 %	50 %	13 %
Nei	16 %	100 %	16 %
Sum	100 %		38 %

De forskjellige addisjonalitetskategoriene innebærer ulik effekt på eksporten. For å ta hensyn til det, gis de ulike addisjonalitetskategoriene ulik vekt. Dette illustreres i tabellen ovenfor. For hver addisjonalitetskategori beregnes estimatet for effekt ved å multiplisere samlet estimat for addisjonalitet med vekten. Det aggregerte estimatet for effekt beregnes så ved å summere opp de enkelte estimatene. Resultatene fra analysene viser at det ikke er noen signifikante forskjeller mellom de ulike bransjene når det gjelder hvordan de vurderer addisjonaliteten. Dette innebærer at et gjennomsnittsestimat kan brukes på alle næringene. Det er heller ikke noen statistisk signifikante forskjeller mellom hva som er det gjennomsnittlige lånebeløpet i hver addisjonalitetskategori.

Besøksadresse

Hieronymus Heyerdahls gate 1
6. etasje
0160 Oslo
Inngang fra Otto Sverdrupgate

Telefon: 22 31 35 00

Postadresse

Eksporthkreditt Norge AS
PO. Box 1315 Vikta
0112 Oslo